**Традиционные формы передача документации в международной технологической торговле**

Скляренко Р.П.

В натуральной форме передача технологии сводится к передаче технической документации. Документация может быть выполнена на бумажном и/или электронном носителе, либо информация, содержащаяся в ней, может быть передана в устной форме (обучение специалистов).

В мире, как правило, документация передается на бумажных носителях. Это снижает риск несанкционированного доступа и копирования. Все формы передачи документации в самых общих чертах можно свести к четырем вариантам.

1. Продавец передает покупателю необходимую для эксплуатации поставляемого оборудования эксплуатационно-техническую документацию (технические описания, инструкции, паспорта, формуляры и тому подобную документацию, содержащую информацию не использование которой скажется на производительности и эффективности применения покупаемого оборудования) в установленной продавцом совместно с покупателем комплектности. Документация поставляется одновременно с оборудованием. Документация составлена на языке покупателя или в исключительных случаях на языке продавца, но в этом случае в договоре прописывается дата, к которой продавец обязан дослать вариант документации на языке покупателя - это условие неизменно во всех вариантах. Это наиболее простой вариант взаимодействия, не предполагающий последующего взаимодействия по переданной технологии. Как правило, так передаются устаревающие технологии, достигшие предела технического уровня.

2. Техническая документация (технические описания, инструкции, паспорта, формуляры и тому подобную документация, содержащая информацию не использование которой скажется на производительности и эффективности применения передаваемого оборудования) предается покупателю одновременно с имуществом и в объеме, оговоренном сторонами. Перечень документации оформляется приложением к контракту. Также вносится статья о возможном изменении и/или модернизации оборудования, в этом случае продавец информирует покупателя о данном факте и досылает покупателю необходимую документацию, подробно освещающую суть изменений и позволяющую покупателю самостоятельно их осуществить. Каждая подобная передача оформляется приложением к первоначальному контракту, там же покупатель может прописать завышенный объем документации и завышенное количество экземпляров. Как правило, продавец идет на такие условия при пролонгации соглашения о конфиденциальности.

Объем передаваемых прав продавец стремиться свести к минимуму, все права на переданную документацию остаются за продавцом. Покупатель в праве использовать полученную документацию только в целях эксплуатации, ремонта и модернизации полученного оборудования, при этом само оборудование может быть использовано только в целях оговоренных контрактом (производство продукции, проведение экспериментов и опытов, осуществление проверок и т.д.). В случае расторжения контракта, покупатель обязан вернуть всю полученную документацию продавцу в установленный контрактом срок по требованию продавца или без такового – это условие обязательно во всех лицензионных договорах. Покупателю запрещено самостоятельно изготавливать копии технической документации, разрешается подобная операция только продавцом в исключительных случаях и оформляется приложением к контракту. При расторжении контракта все копии должны быть переданы продавцу или уничтожены в присутствии его представителей. Изготовление, передача и уничтожение копий оформляется отдельными актами, подписываемыми продавцом и покупателем.

Такой вариант передачи документации принят при заключении договоров на передачу технологического процесса в любой форме. Как правило, так передаются технологии относительно свежие или на грани морального старения, но содержащие значительный потенциал.

3. Техническая документация (технические описания, инструкции, паспорта, формуляры и тому подобную документация, содержащая информацию не использование которой скажется на производительности и эффективности применения передаваемого оборудования) поставляется покупателю вместе с имуществом в количестве согласно установленной комплектации и в соответствии с приложением к контракту. Все изменения, осуществляемые в отношении поставленного оборудования как конструкционные, так и в отношении метода применения, а также уточнения эксплуатационно-технической документации, оформляются соответствующими техническими бюллетенями и/или техническими указаниями и незамедлительно передаются покупателю. На работы по выполнению изменений, описанных в бюллетенях и направленных на улучшение технических характеристик оборудования в случае их положительного влияния на технологический процесс, заключается, в случае желания покупателя, добавочный контракт с подробным описанием сути работ и указанием модернизируемых узлов, но без раскрытия ноу-хау. Там же должна быть ссылка на бюллетени и первоначальный контракт. В этот момент покупатель может увеличить количество копий полученной документации и вытребовать дополнительную документацию на условиях конфиденциальности. Исключительные права на передаваемую покупателю документацию сохраняются за продавцом. Покупатель имеет право использовать предоставленную ему документацию только в целях эксплуатации, ремонта поставленного оборудования и выполнения других видов работ, разрешенных данной документацией и/или инструкциями продавца, являющимися неотъемлемой частью контракта. В случае разрыва отношений вся документация незамедлительно возвращается.

Такие условия чаше встречаются в контрактах на передачу новой технологии, уже применяемой, но с не установленным пределом технического уровня. Сторонами обосновано предполагается дальнейшее развитие данной технологии. Часто присутствует условие о последующем взаимообмене доработками и усовершенствованиями между сторонами.

4. Техническая документация (технические описания, инструкции, паспорта, формуляры и тому подобную документация, содержащая информацию не использование которой скажется на производительности и эффективности применения передаваемого оборудования) поставляется покупателю в количестве согласно установленной комплектации и в соответствие с приложением к контракту. Доставка документации осуществляется специальными курьерами продавца. При этом покупатель обеспечивает пропуск на летное поле к борту самолета представителя продавца в своей стране и встречу сопровождающих документацию курьеров во все дни недели, включая выходные и праздничные дни, не зависимо от места расположения аэродрома в своей стране и местного времени. Таможенная очистка осуществляется покупателем, он же обеспечивает проход спецкурьеров через границу с доставленной документацией без таможенного досмотра. Покупатель обеспечивает автотранспорт и охрану для доставки спецкурьеров и документации от борта самолета до места, где будет осуществлена ее передача покупателю. Передача документации должна быть осуществлена строго в день ее доставки в страну покупателя в определенный контрактом временной интервал. С этой целью продавец за несколько дней до отправки документации информирует покупателя через своего представителя в стране о фамилиях и именах сопровождающих документацию спецкурьеров, номерах их паспортов, о номере рейса и месте посадки самолета, в случае спец рейса, количестве мест и общем весе документации. Все фактические расхода продавца по доставке документации спецкурьерами, превышающие оговоренные контрактом размеры, безоговорочно возмещаются покупателем.

Таким образом, передается новая, новейшая и прорывная технология. Как правило, передается только документация без оборудования, в силу того, что это задержит сроки исполнения контракта или же оборудование находится на стадии разработки или изготовления. Услуги спецкурьеров, в зависимости от степени значимости проекта и различиях в технологической политики государств, может оказывать дипломатическая или фельдъегерская почта, различные военизированные спецслужбы и даже некоторые международные охранные предприятия. Как правило, традиционно более доверяют и стараются воспользоваться услугами государственных фельдъегерских служб.

Во всех контрактах международной передачи технологий особо важно, для сохранения конфиденциальности сведений содержащихся в технической документации, подробнейшим образом прописать процесс передачи документации, ответственность сторон за прохождение таможенных формальностей, обеспечение транспортом и охраной. В контрактах подобного рода применение терминов Инкотермс 90 и 2000 не достаточно, необходимо расписывать условия поставки до мельчайших деталей, что предотвратит возникновение споров и недоразумений. Момент передачи документации это одно из самых уязвимых мест, в плане безопасности и, следовательно, источник взаимных претензий, поскольку в случае разглашения или несанкционированном доступе к информации, содержащейся в технической документации, покупатель может отказаться от ее приемки или же вообще разорвать отношения с продавцом. Продавец, со своей стороны, в данных случаях реагирует схожим образом: возвращает, если возможно, документацию в свою страну не передавая ее покупателю, и возбуждает судебное разбирательство.