Реферат

на тему:

"Углубление процессов интеграции мировой экономики (вторая половина XX в.)"

2008

1. Экономика стран социалистической системы. Деятельность СЭВ

В ходе Второй мировой войны возникли предпосылки для раскола единой системы мирового хозяйства. Освободив от фашистов Европу, Красная Армия привнесла туда идеи социалистического переустройства экономики. Победы над врагом в России и на Западе свидетельствовали, по мнению народов Восточной Европы (особенно коммунистов этих стран), о преимуществах социалистической системы хозяйствования. Здесь проходят буржуазно-демократические, затем социалистические революции, и возникают Народная Республика Болгария (НРБ), Венгерская Народная Республика (ВНР), Германская Демократическая Республика (ГДР), Чехословацкая Советская Социалистическая Республика (ЧССР), Польская Народная Республика (ПНР), Социалистическая Республика Румыния (СРР). Албания вскоре вышла из единого социалистического лагеря. Югославия все послевоенные годы занимала промежуточное положение между социалистическим лагерем и капиталистическим миром. Островом свободы стала в конце 50-х гг. Куба.

Разгром милитаристской Японии сыграл благоприятную внешнеполитическую роль в победе революций социалистической направленности в ряде стран Азии, образуется Китайская Народная Республика (КНР), Корейская Народно-Демократическая Республика (КНДР), Демократическая Республика Вьетнам (ДРВ).

Окончательное оформление мировой социалистической системы (МСС) произошло к середине 50-х гг. XX в. Включив в свой состав созданную еще в 20-е гг. Монгольскую Народную Республику, МСС представляла из себя совокупность суверенных государств, в которых руководящая роль принадлежала авангарду рабочего класса в лице марксистско-ленинских партий. Главной задачей этих партий было возглавить строительство социализма и коммунизма.

В 1949 г. возник СЭВ – Совет Экономической Взаимопомощи с центром в Москве. Это была международная межправительственная организация многостороннего экономического и научно-технического сотрудничества и интеграции социалистических стран. В нее входили все вышеперечисленные страны Восточной Европы, кроме СФРЮ, которая принимала участие лишь в работе отдельных комиссий. Кроме восточноевропейских государств, СЭВ объединял экономические усилия на пути социалистического строительства некоторых других стран – Монгольской Народной Республики и Республики Куба. В качестве наблюдателей участвовали на отдельных заседаниях: Финляндия, Ирак, Мексика, Ангола, Мозамбик, Никарагуа, Эфиопия, Йемен, а также КНДР и Лаос. С Китайской Народной Республикой в 60–70-е гг. сохранялись напряженные отношения, поэтому формально она не входила в состав социалистического лагеря.

Если СЭВ определял экономическую стратегию МСС и направлял сотрудничество стран в экономике, Варшавский договор (1955 г.) призван был защитить эти страны от внешних врагов. В условиях холодной войны главным таким врагом были США. Страны Варшавского договора имели общее военное руководство, регулярно проводили совместные военные учения. Устав СЭВ был окончательно сформулирован лишь в 1960 г.

Позднее, в 1962 г., договорились об основных принципах международного социалистического разделения труда, утвердили ряд комплексных программ подъема экономики. Принципы экономического сотрудничества между республиками СССР стали во многом моделью экономических взаимоотношениях внутри СЭВ.

Существовало равное представительство, равные права и обязанности каждой страны – участницы СЭВ, независимо от экономического потенциала страны и численности ее населения. Высшим органом СЭВ были сессии, на которых решались важнейшие вопросы. Постоянными руководящими органами были Исполком и Секретариат СЭВ.

Страны СЭВ занимали 30% всей территории Земли, на которой проживало 20% всего населения планеты, а объем производства достигал 38–39%. Не подключившись под влиянием СССР к плану Маршалла, страны зарождающейся МСС рассчитывали в трудные послевоенные годы на экономическую помощь со стороны СССР. И они ее получили. Н< то, что считалось положительным в межэкономическом сотрудничестве: разделение труда по отраслям, отдельным видам производств и даже отдельным производственным операциям изготовления одного и того же вида продукции, привело позднее к большим осложнениям в экономике этих стран.

Предпринимаемые в течение сорока послевоенных лет усилия стран Восточной Европы, а также ряда стран Азии и Кубы по строительству социализма преподносились правительствами этих стран под влиянием СССР как более прогрессивное развитие социалистической системы хозяйствования по сравнению с капиталистической системой. Но чтобы соревноваться по всем параметрам, нужно было заложить основы социализма в странах МСС, как это предписывалось программами правящих партий.

Восточноевропейские страны в довоенный период больше развивались в условиях рыночной экономики, нежели Россия накануне 1917 года. Иным был и менталитет их народов, больше интеграция в мировую капиталистическую систему хозяйства (кроме Болгарии, Албании и Румынии).

Поэтому первый этап социально-экономических преобразований в странах Восточной Европы не был подобен процессам в экономике и социальных отношениях в России в годы советской власти.

В странах народной демократии, называющихся так после 1945 г., национализация земли вообще не проводилась. Часть земли, конфискованной у помещиков или зажиточных крестьян, продавалась по льготным ценам. В одних странах в связи с такой политикой произошла частичная натурализация хозяйств (из-за появления множества мелких наделов). В Венгрии сохранились крупные фермерские хозяйства. Интересно, что земли у "кулаков" было втрое больше, чем у помещиков (соответственно 150 и 50 га). Таким образом, в этих странах не пошли по пути России – землю не национализировали и не раздавали бесплатно в условное владение, значительная часть земельного фонда сохранялась в частной собственности.

Своеобразно развивались события в Болгарии. Земля в собственности крестьян оказалась здесь благодаря силе русского оружия еще в период последней русско-турецкой войны в конце XIX в., когда Болгария была освобождена из-под власти Турецкой империи. Проводилась и национализация в промышленной сфере, но в разные временные периоды. После провозглашения 15 сентября народной республики в Болгарии в собственность государства перешли:

а) объекты промышленной инфраструктуры: железные дороги, почта, радио, телеграф, телефон и электростанции;

б) часть банков, т.е. объектов рыночной инфраструктуры;

в) предприятия и шахты, которые и до сентября 1944 г. являлись собственностью буржуазного государства; г) предприятия, конфискованные у военных преступников, т.е. лиц, сотрудничавших с фашистским режимом.

На всех частных предприятиях был введен рабочий контроль. Благодаря сохранению сектора частной промышленности, страна уже в 1946 г. достигла довоенного уровня промышленного производства. В самом конце 1947 г. на основе

Закона о национализации были переведены в собственность государства 6000 частновладельческих предприятий, большинство банковско-кредитных учреждений; одновременно была проведена денежная реформа.

Однако сохранился сектор кустарных и кооперативных предприятий, почти многоукладность в экономике.

В ходе выполнения первого пятилетнего плана развития народного хозяйства на 1949–1953 гг. продолжилась индустриализация и электрификация страны. В итоге выполнения этого плана страна из аграрной превратилась в индустриально-аграрную. Промышленная продукция составила 56% всей валовой продукции. Эти годы принято считать третьим завершающим этапом индустриализации ВНР.

Ускоренными темпами создавались основы социализма и в Албании. К странам народной демократии она себя причислила сразу после освобождения от оккупации, в конце ноября 1944 г. В 1945 г., в ходе аграрной реформы, здесь была проведена конфискация помещичьих земель, а в 1947–1948 гг. появились первые сельхозкооперативы. Как и в Болгарии, в Албании в 1946–1947 гг. национализировали промышленные предприятия, кроме кустарных мастерских. Так же были национализированы: транспорт, Албанский банк, внешняя и оптовая внутренняя торговля. Вместо пятилетнего плана был утвержден вначале однолетний, затем двухлетний планы. Начавшаяся индустриализация проводилась с помощью СССР, т.е. пытались сразу произвести социалистическую реконструкцию хозяйства. Однако вскоре Албания, по воле Сталина, была подвергнута определенной дискриминации.

В несколько этапов проводилась национализация в Венгрии, с 1945 по 1949 г. Национализация промышленности (кроме мелкотоварного сектора) осуществилась к 1949 г. Ранее под контроль государства были взяты внешняя и оптовая внутренняя торговля, банки, другие денежно-кредитные учреждения.

Румыния тоже с весны 1945 г. пошла по социалистическому пути развития. Закон о национализации был принят в июне 1948 г., по нему к государству перешло 1609 предприятий промышленности. Однако многие крупные промышленные предприятия (металлургические, химические и т.д.) и до этого находились в ведении государства. Национализировали десять частных железных дорог и четыре пароходных общества. Медленнее проходил этот процесс в торговле, он завершился лишь к концу 1950 г.

Развитие Чехословакии после Второй мировой войны отличалось от развития стран Восточной Европы. До войны она входила в число десяти наиболее развитых капиталистических стран по производству промышленной продукции на душу населения. Поэтому здесь не планировалась крупномасштабная индустриализация. В 1950 г. была завершена национализация промышленных предприятий, где трудилось более 50 человек, а также внешней и оптовой внутренней торговли.

Наиболее активно в военные годы в борьбе с гитлеровским режимом участвовала Югославия.

Провозглашение ее Федеративной народной республикой состоялось после упразднения монархии, 29 ноября 1945 г. До этого, в ходе народно-освободительного движения, были конфискованы промышленные предприятия, принадлежавшие ранее буржуазии Германии и Италии. Таким образом, вне государственного сектора оставались лишь 25% предприятий. Поэтому национализация крупных банков, крупных и средних заводов, фабрик, мастерских осуществлялась одновременно. В это же время проводилась и аграрная реформа, передавались в частную собственность земли, конфискованные у помещиков, церкви, банков, немецких оккупантов. Государству стали принадлежать земли с полезными ископаемыми, лесом и водой, земли промышленного значения.

Основная часть земельного фонда в Польше осталась в распоряжении крестьянских хозяйств, за исключением 13–17% земель сельскохозяйственного назначения, на которых были созданы кооперативы. Наличие большого частного сектора в агросфере стало одной из причин усиления в 1980 г. оппозиционного правящей компартии движения.

Национализация здесь была проведена ускоренными темпами – в 1945–1946 гг. А уже в трехлетнем плане 1945–1947 гг. основное внимание уделялось индустриализации.

Своеобразно происходило экономическое развитие в ГДР, так как до 7 октября 1949 г. она находилась под контролем советской военной администрации, поэтому реформирование в экономике началось позже. Влияние СССР проявилось в организации народных имений по типу советских хозяйств, т.е. входящих в государственный сектор. Национализированы были все конфискованные ранее предприятия германских монополистов, военных и нацистских преступников.

Китай был провозглашен народной республикой 1 октября 1949 г. Сразу были национализированы предприятия, принадлежавшие китайской и иностранной буржуазии. Страна взяла курс на индустриализацию и социализм.

Таким образом, социально-экономические преобразования в странах народной демократии носили компромиссный характер. Почти во всех странах в структуре экономики остался мелкотоварный сектор.

На втором этапе экономического развития стран МСС должна была осуществиться социалистическая реконструкция хозяйства. Коллективизации "по-советски" здесь не произошло. Больше всего были развиты снабженческо-сбытовые, а также кредитные и потребительские кооперативы.

Болгария и Румыния более других стран Восточной Европы выиграли от проведения индустриализации с помощью СССР и других государств социалистического содружества. Здесь впервые была создана фабрично-заводская промышленность, это свидетельствует о запоздалом осуществлении в БНР и СРР промышленной революции и индустриализации. Поэтому вначале с помощью СССР здесь создали пищевую промышленность (консервированные овощи и фрукты в больших объемах долгое время закупались СССР). В стране много горных рек, поэтому строились ГЭС и создавалась электроэнергетика. В Родосских горах находились значительные залежи руд цветных металлов, на их базе создали металлургию цветных металлов. Однако машиностроительная отрасль (кроме сельхозмашиностроения) как основа индустриализации не была создана. Машины для оснащения пищевой, горнодобывающей и металлургической отраслей завозились из СССР и ряда других стран.

Похожие процессы проходили и в Румынии.

ПНР и ВНР были экономически более развиты, чем БНР и СРР. Находясь до осени 1917 г. в составе Российской империи, Польша имела развитую текстильную, угольную и металлургическую промышленность, а в Венгрии почти те же отрасли развивались еще в рамках Австро-Венгрии. В довольно трудных условиях 50-х гг. XX в. здесь создавалась машиностроительная промышленность.

Свои экономические трудности имелись и в ГДР. Восточная Германия, попавшая под влияние Советского оккупационного режима, издавна была аграрной частью Германии. В Западной Германии находились залежи каменного угля и железной руды. Для развития металлургии ГДР пришлось использовать бурый уголь. Чтобы сократить затраты на индустриализацию, "молодое" машиностроение стало специализироваться на неметаллоемких отраслях.

Чехословакия, как известно, состояла из промышленно развитой Чехии и аграрной Словакии. Однако в последней, как и в Болгарии, протекает много горных рек, поэтому экономически выгодной оказалась переброска более 300 предприятий из Чехии в Словакию. Для их деятельности использовалась энергия от ГЭС, построенных на горных реках.

Индустриализация в Китае проводилась, как известно, в русле политики "большого скачка". С 1956 г. в условиях доминирования в экономике государственного сектора осуществлялись планы строительства социализма. В первой половине 60-х гг. выросло производство стали, угля, нефти, станков для металлообрабатывающей промышленности. Стали развиваться новые для Китая отрасли: нефтехимия и электроника. Но за годы "культурной революции" (1966–1969 гг.) экономический рост опять затормозился. В то же время с помощью СССР была создана водородная бомба, запущены спутники в космос.

Предвестником грядущих перемен в странах МСС явилась "Пражская весна" 1968 г. Тогда Чехословакия попыталась взять курс на постепенную демократизацию в общественной жизни и либерализацию в экономике, но попытка не удалась из-за ввода войск стран Варшавского договора. И все же в 70-е гг. наметились некоторые изменения системы хозяйствования. Это объяснялось экономическими причинами: во многих государствах СЭВ были исчерпаны резервы хозяйственного роста. Для интенсификации производства нужны были кредиты, в том числе из западных стран. В середине 1970-х гг. на Западе разразился валютно-энергетический кризис. Усилился интерес к разработке новых технологий, в том числе биотехнологии, ЭВМ. А внутри МСС эти импульсы к росту не почувствовали, так как СССР готов был обеспечить стран-союзниц любыми видами сырья и топлива по "бросовым" ценам, что отрицательно сказалось на экономическом развитии СССР и в том числе России.

Из-за таких экономических отношений, убыточных для страны-экспортера, СССР не получил дополнительных прибылей за счет экспорта нефти и газа в Европу.

Проигрышным в экономическом отношении для стран социалистического лагеря и их лидеров в первую очередь оказался новый этап НТР. Страны с рыночной экономикой, использовавшие достижения НТР в экономике, вырвались далеко вперед по сравнению с соцстранами. Назревали противоречия внутри стран социалистического содружества. Югославия, Венгрия и Чехословакия стремились преодолеть барьеры СЭВ и вписаться в мировой рынок. Но тогда почти неразрешимым был вопрос о мировых ценах.

В этих условиях СЭВ стремился к усилению процессов интеграции. Принятая в связи с этим в 1971 г. программа еще более углубленно предусматривала решение задач по специализации и т.д. В 70-е гг. вырос внутренний товарооборот, в рамках СЭВ было заключено более 100 многосторонних (с несколькими странами) и более 1000 двусторонних соглашений о производственной кооперации (несколько подобных соглашений действовало в автомобилестроении).

Многие принципы СЭВ сдерживали экономический прогресс СССР и других стран соцлагеря. Выравнивание уровня экономики разных стран приводило к нивелированию, отсутствию конкуренции, низким ценам на товары, неэффективности производства. Экспортируя в страны СЭВ сырье и топливо и импортируя от них готовую продукцию, СССР оказывался в положении не метрополии, а колонии.

Для всех стран, участвующих в торговых оборотах внутри СЭВ, дешевые сырье и топливо тормозили переход к ресурсосберегавшим технологиям, в том числе не металлоемким, а металлосберегающим. Торговля не была взаимовыгодной. Планово-распределительная система действовала как внутри этих стран, так и в рамках всей социалистической системы.

Процессы дезинтеграции нарастали, вызванные усилением противоречий как внутри стран, так и на уровне межхозяйственных отношений. Все яснее становилось, что в соревновании двух систем проигрывает социалистическая. Объективно необходимой была ломка планово-распределительной системы и изменение хозяйственного механизма в пользу перехода к рыночным отношениям.

В 1990 г. промышленное производство в Польше упало на 23%, в Румынии – на 20%. В других странах Восточной Европы также наблюдался спад производства, в Болгарии – на 10,7% и т.д.

Страны бывшего социалистического лагеря, заявив о переориентации на капиталистический путь развития, ищут новых партнеров для экономического сотрудничества. Они стремятся "вписать" свою национальную экономику в мировое экономическое сообщество, более всего в ЕЭС, а также вступить в НАТО. На пути переориентации мирохозяйственных связей им предстоит преодолеть еще много экономических затруднений.

Раскол на две системы хозяйствования, наметившийся в 1917 г., окончательно проявился после 1945 г. Разделение на две системы: капиталистическую (рыночную) и социалистическую (командно-административную) на несколько десятилетий задержало развитие мирового хозяйства и мирового рынка.

2. Развитие ведущих стран мира с рыночной экономикой

Для США Вторая мировая война явилась своеобразным трамплином для экономического усиления. Вдвое выросло с 1939 по 1944 г. промышленное производство. Об изменениях в экономике свидетельствовал рост производственные мощностей в цветной металлургии и металлообрабатывающей промышленности. Создание крупной военной промышленности потребовало увеличить производство алюминия в 6 раз, выпуск самолетов вырос в 16 раз. Синтетического каучука, используемого в автомобильной промышленности, стали производить больше в 400 раз! Все это сопровождалось дальнейшей концентрацией производства и централизацией капитала. Усилились позиции крупных производителей. Экономический цикл продлился без спада производства 11 лет, с 1937 по 1948 г., что свидетельствовало об устойчивости всех составляющих национального народнохозяйственного комплекса.

За этот период доля США в мировом производстве индустриально развитых стран капиталистического мира выросла с 35 до 56%, а в экспорте товаров – с 14 до 33%. Бреттон-Вудская международная валютно-финансовая конференция, происходившая в конце войны в Англии, закрепила доллар как главную валюту международных платежей и расчетов. Он получил привилегированное положение резервной валюты. Умело организованное денежное хозяйство сохранило на долгие годы искусственно завышенный курс доллара и способствовало вывозу капитала из США.

Особенностью реконверсии, т.е. перевода на мирные рельсы хозяйства США, является продажа в первые послевоенные годы крупным национальным корпорациям 2800 заводов, построенных государством в военную пору. Причем проданы они были за 60% их номинальной стоимости, что обогатило и укрепило частнособственнический сектор экономики США.

Правительство страны после войны выступило с идеей оказания экономической помощи государствам Европы в послевоенном подъеме их экономики. План госсекретаря США Маршалла, реализованный в 1948–1952 гг., смягчил спад производства в 1948 г.: наметившиеся признаки перепроизводства были нейтрализованы расширением внешнего рынка для американских товаров и капитала. Их было вывезено на сумму в 17 млрд долларов, что, во-первых, привело к усилению влияния США в Европе, во-вторых, способствовало восстановлению народнохозяйственного потенциала Германии, в-третьих, подготовило объединение Европы под эгидой НАТО.

Война в Корее в 1950–1953 гг. тоже способствовала некоторому подъему промышленности. Все вместе взятое, объясняет "технологический отрыв" США от стран Западной Европы и Японии, проявившийся к 1960 г. Здесь на 10 лет раньше стало активно развиваться производство электроники, пластмасс, синтетических материалов.

Итак, два фактора: статус доллара как главной резервной валюты и "технологический отрыв" были использованы для внешнеэкономической экспансии США. Страна стала родиной крупнейших в мире транснациональных корпораций (ТНК). Важнейшей их задачей было обеспечение национальной промышленности дешевым импортным сырьем. Это достигалось инвестициями в добывающую промышленность развивающихся стран. Наибольшие дивиденды были получены от стран Латинской Америки и Ближнего Востока. Транснациональными стали и ведущие банковские монополии США.

В это время закончилось послевоенное восстановление хозяйства в странах Западной Европы и Японии. Они экономически стали опережать США. Сузилось поле внешнеторговой деятельности США, доля экспорта товаров упала i 33% в 1947 г. до 15,5% в 1970 г. Правительство Дж. Кеннеди, а затем Л. Джонсона гибко прореагировало на эти изменения. США за основу своей финансово-экономической политики приняли увеличение государственной задолженности, как средства поддержания на высоком уровне промышленного и сельскохозяйственного производства. Заметно нуждалось в государственной поддержке фермерство. Индустриализация сельского хозяйства вела к разорению мелких фермеров. Сельское население в 1955 г. составило 11,6% вместо 23% в 1940 г. В 1970 г. фермеры составляли 4,8% всего населения, однако продовольствием и сельскохозяйственным сырьем внутренний рынок обеспечивался бесперебойно.

Таким образом, развитие экономики США и ряда других стран во второй половине XX в. свидетельствует об интеграции и интернационализации международного капитала. Это ускорило процесс формирования мирового хозяйства и мирового рынка.

Конец XX в. характеризуется усилением экономического соперничества США и Японии. Экономика Японии непросто развивалась последние 50 лет XX столетия, в том числе из-за последствий Второй мировой войны. Конец 30-х – начало 40-х гг. XX в. были временем крупных военных успехов Японии. Используя мощь милитаризованного государства, она захватила Филиппины, Бирму, Индонезию, Вьетнам. Но природные ресурсы оккупированных стран эффективно не использовались из-за слабости морского транспорта. Таким образом, накопленный потенциал был недостаточен для длительных военных действий. После военного поражения в 1945 г. в экономике наступил полный хаос. Выпуск промышленной продукции сократился почти на 30%.

Планы США использовать гоминьдановский Китай для укрепления своих экономических позиций в Азии провалились, это заставило США обратить внимание на Японию. Именно благодаря экономической помощи США Япония превратилась в "мастерскую Азии". Эмиссары американского монополистического капитала Дж. Доджи и К. Шоуп разработали в 1949 г. программу подъема хозяйства Японии. В стране прекращалось безвозмездное субсидирование убыточных предприятий, установился твердый курс иены. Япония стала "экономическим" тылом США для войны в Корее. Уже к 1951 г. закончилось восстановление промышленности Японии. Одновременно была проведена давно назревшая земельная реформа. Только теперь в этой стране перестал существовать класс помещиков, государство выкупило у них земли для продажи ее крестьянам-арендаторам. Благодаря развитию частных крестьянских хозяйств выросла емкость внутреннего рынка. Оживлению рыночной экономики содействовала и ликвидация в народном хозяйстве семейных фирм-дзайбацу, это привело к росту конкуренции на внутреннем рынке. Однако черты дзайбацу сохранились в структуре и формах деятельности больших финансовых групп.

Важной реформой стало принятие "Кодекса о труде", на основе которого школьное образование приспосабливалось к запросам рынка. К стабилизации хозяйства вело и прекращение выплаты репараций после соответствующих решений Сан-францисского договора (1951 г.).

За 1952–1970 гг. Япония превратилась в главного экономического соперника развитых капиталистических стран. Темпы роста промышленного производства дали основание специалистам говорить об "экономическом чуде" в этой стране. Если в Англии наблюдался прирост производства до Зс/(в год, в США – 4%, в ФРГ и Италии – 7%, то в Японии он составил 15–17%. Государство вышло на первое место в мире по приросту ВНП (валовый национальный продукт) и на второе – по объему промышленной продукции и национального дохода. Одной из причин хозяйственного подъема Японии была очень низкая зарплата рабочих: их труд оплачивался в семь раз дешевле, чем американских рабочих. Рост национального продукта к 1970 г. в 1,8 раза опережал рост средней зарплаты (в США в 1,4 раза). Это вело к высоким темпам накопления капитала. По размерам ежегодных вложений в экономику Япония в 1950–1970 годах в четыре раза опережала США.

Укрепление экономики объяснялось и невысокими военными расходами, сильно урезанными международными договорами в конце Второй мировой войны. Весьма целенаправленным в стране было массовое использование импортных патентов и лицензий. Это повышало производительность труда, так как экономились огромные ресурсы за счет использования достижения мировой НТР. Кроме импорта ноу-хау, впечатляющим было перемещение трудовых ресурсов из отраслей с низкой производительностью труда (из сельского и лесного хозяйства, горнорудной промышленности) в высокопроизводительные отрасли обрабатывающей промышленности, строительство.

В деятельности японской промышленности сохраняются явления патернализма: пожизненного прикрепления работника к предприятию; особо доверительных отношений между предпринимателями и работниками.

Закончившаяся в 60-х гг. XX в. структурная перестройка национального хозяйства в совокупности с применением достижений НТР привела к значительному расширению основного капитала. Снизилась доля текстильной и пищевой промышленности в национальном народнохозяйственном комплексе. Но особенностью Японии было не вымывание мелкого и среднего предпринимательства, как в других странах, а подчинение его монополистическому капиталу через систему субподрядов. Вокруг крупных заводов сохранялись ремесленные и надомные мастерские.

Сложилась модель внешнеторговых операций: экспортировали готовую продукцию тяжелой промышленности, импортировали нефть, минералы. В начале 80-х гг. Япония заняла третье место после США и ФРГ по мировому экспорту. Даже в США ежегодно поступало 2 млн. японских автомобилей. Все шире в 1980–1990-е гг. идет рост наукоемких отраслей – производство ЭВМ, тонких химических соединений, станков с программным оборудованием. В 80-х гг. проявилась тенденция перемещения ресурсопотребляющих отраслей за рубеж, в развивающиеся страны. Это можно определить как "экологический неоколониализм".

Однако к концу 1980-х гг. темпы развития экономики страны снизились. Усилились экономические противоречия не только между Японией и США, на мировом рынке сбыта товаров их стали теснить Южная Корея, Сингапур, Малайзия, Таиланд, Филиппины. Эти "тигры" Юго-Восточной Азии, благодаря использованию дешевой рабочей силы и другим факторам, составляют серьезную конкуренцию Японии и США.

В конце XX в. в странах азиатского региона наблюдались потрясения в финансовой сфере, повлиявшие на темпы экономического роста.

Тяжелыми были экономические последствия Второй мировой войны для Германии: страна потеряла убитыми 7 млн. человек, произошло разделение ее на Западную Германию (ФРГ) и Восточную (ГДР).

Западная Германия приняла в соответствии с планом Маршалла экономическую помощь США. Из 4 млрд. долларов, направленных из США в Западную Европу для восстановления национальных экономик, ФРГ получила 1,4 млрл. Это привело к тому, что уже к 1950 г. объем промышленности в этой стране достиг уровня 1936 г.

Так называемое "экономическое чудо", характеризующее состояние экономики Западной Германии в 50-е гг. объясняется следующими факторами: большую роль сыграла помощь США и Англии; достаточно мощный экономический потенциал ФРГ унаследовала от фашистской Германии; через несколько лет после войны западные страны "простили" Германию за развязывание войны, и она постепенно прекратила выплату репараций; после 1945 г. в ФРГ отсутствовали значительные военные расходы; восстановление промышленности происходило на новой технической основе; произошла структурная перестройка в промышленности, основные капвложения направлялись в автомобилестроение, создание средств автоматики, нефтехимию; значительную роль в хозяйственных успехах сыграла разработка Л. Эрхардом концепции развития страны с учетом новейших достижений экономической и технической мысли.

В итоге уже в 1959 г. ФРГ вышла на второе место в мире после США по объему промышленного производства. Страна активно участвует в ЕЭС, в Европейском объединении угля и стали. Внутри государства усилился процесс концентрации производства и централизации капитала.

Франция добилась определенных успехов в экономике на базе экономической политики голлизма. На рубеже 50–60-х гг. XX в. эта политика получила название "индустриальный императив". С центром в Тулузе развивалась аэрокосмическая промышленность, в Гренобле – ядерная. С 1957 г. страна вступила в ЕЭС. Одновременно здесь создаются фирмы-гиганты европейского типа, коалиции финансовых групп.

Проведением в жизнь политики "промышленной переориентации" характеризуются для этой страны 70-е гг. Происходит интернационализация хозяйственных связей в ЕЭС. Государственные структуры активно поддерживают наиболее конкурентоспособные экспортные отрасли: авиаракетную, химическую, производство сельхозпродукции, фирму "Пежо-Ситроен". Возникла франко-американская международная компания по производству ЭВМ для Западной Европы. Реализуются проекты международного значения по производству самолетов "Аэробус" и "Конкорд". Все это свидетельствует о том, что по уровню экономического развития Франция остается одной из сильнейших стран мира.

Сложнее проходили процессы в экономике Англии, особенно после крушения колониализма в 60-е гг. XX в.

По мнению экспертов, на экономике Англии отрицательно сказалось вступление в ЕЭС в 1973 г. Разоряются мелкие и средние предприятия. Много денежных средств уходит на ежегодные взносы в ЕЭС. Однако накопленный в течение веков промышленный потенциал, активные мирохозяйственные связи помогали Англии вплоть до конца XX в. занимать достойное место среди наиболее развитых стран мира.

Экономика Италии 1950–1960-х гг. характеризуется укреплением позиций частномонополистических объединений. Затем усиливается роль государственного и иностранного капитала. С начала 80-х годов XX в. здесь реализуются двадцать три крупных программы, в том числе по строительству дорог, подъему экономики юга страны. Италия в конце XX в. развивается достаточно динамично.

Особое место в экономической истории ведущих мировых держав занимает период между окончанием Второй мировой войны и началом валютно-сырьевого кризиса в середине 1970-х гг.

Своеобразие развития стран с рыночной экономикой в период после Второй мировой войны проявилось в проведении там структурных реформ. Они заключались в привлечении внимания государства к социальной сфере. Первопричинами этого были следующие события:

1) после 1945 г. большинство стран Европы испытывало трудности восстановительного периода;

2) значительно ухудшилось положение масс населения;

3) в общественной жизни стран возросла роль профсоюзов, левых партий и движений;

4) немаловажное значение имело усиление роли СССР на мировой арене в ходе войны, формирование мировой социалистической системы после войны;

5) определенную роль сыграло участие народных масс в антифашистской борьбе в 1939–1945 гг.;

6) заметное влияние на формирование моделей "смешанной экономики" оказали идеи Джона Кейнса, высказанные им в 1936 г. в книге "Общая теория занятости, процента и денег", в ней он ратовал за активное государственное вмешательство в экономику и усиление внимания к социальным нуждам трудящихся. Д. Кейнс считал, что в условиях полной занятости в той или иной стране будут невозможны социальные взрывы;

7) разрабатывая концепцию перехода к "смешанной экономике", правительства и "мозговой центр" ведущих капиталистических стран учитывали опыт деятельности администрации Ф.Д. Рузвельта по реализации "Нового курса", который в США проводился с 1933 г.;

8) результаты централизованного руководства национальной экономикой в 1939–1945 гг. во всех странах антигитлеровской коалиции.

Программа перехода к "смешанной экономике" включала в себя: национализацию ряда основных промышленных отраслей; внедрение элементов планирования в управление экономикой; принятие социально ориентированных законов.

Франция, Великобритания, в определенной степени Италия и Япония, отказались после окончания Второй мировой войны проводить в национальной экономике идеи либерального капитализма XIX в., как это произошло после 1918 г. В этих странах сформировалась концепция сочетания рыночной экономики с политикой государственного управления и ориентацией на решение социальных вопросов. Модель эта получила название неоэтатистского варианта "смешанной экономики" ("этат" в переводе с французского – государство).

Основное внимание во Франции при этом обращалось на национализацию отдельных отраслей экономики. Еще накануне Второй мировой войны правительством Народного фронта начали создаваться компании со смешанным капиталом и накапливался опыт национализации частных предприятий.

После войны лидер коммунистов Морис Торез вошел в правительство де Голля как "министр без портфеля", сыграв некоторую роль в формировании национальной экономической политики. Под контроль государства во Франции перешли энергоресурсы (электричество, газ и уголь); сфеpa страхования (32 компании); сфера финансов в лице четырех крупных депозитных банков; фирмы "Рено" и "Эйр Франс". Но, несмотря на национализацию, компании сохранили свой директорат, т.е. автономное управление.

Государственное планирование проявилось в разработке "Генеральным комиссариатом планирования" первого четырехлетнего плана развития экономики Франции с 1946 по 1950 г. Этот план был продлен до 1952 г., что совпало с окончанием срока действия плана Маршалла. Основное внимание было обращено на подъем базовых отраслей: угольной, сталелитейной, цементной, а также энергетики и транспорта: на предприятиях создавались новые рабочие места, расширялось производство.

При подготовке плана были учтены идеи выходца из России, будущего Нобелевского лауреата, экономиста В. Леонтьева: использовались его таблицы "затраты – выход".

Концепция следующего плана, на 1954–1957 гг., не отличалась от предыдущего. Новым в работе стало создание с 1955 г. региональных программ развития экономики. К недостаткам французской системы планирования можно отнести: рост военного бюджета из-за войны в Алжире; неэффективность политики в области цен и доходов; недостаточное внимание к развитию сектора потребительских благ. Появление галопирующей инфляции привело к росту социальной напряженности в стране, под сомнение была поставлена проделанная работа в области планирования и национализации предприятий.

Таким образом, во Франции широко использовались идеи индикативного, или необязательного, государственного планирования. Экономическая политика на основе его применения получила название "дирижизм". При этом использовались административные методы контроля за ценами, кредитной политикой и т.д. Государство активно занималось предпринимательской деятельностью. К концу 1960-х – началу 1970-х гг. стало ясно, что государственные структуры в стране не могут успешно регулировать цены и сдерживать инфляцию. Во второй половине 70-х годов началась переориентация в промышленной политике с целью усиления частного сектора. В мире стали нарастать процессы международной экономической интеграции.

Более целенаправленно идеи Дж. Кейнса осуществлялись в Великобритании. Государственные структуры установили прогрессивную шкалу налогообложения, создали сеть социальных служб в сфере здравоохранения и образования. Контролировались экологическая и демографическая ситуации в стране.

Лейбористы, находясь у власти в 1946–1951 гг., выступили за национализацию основных отраслей в промышленности. В итоге под контроль государства перешло, как и во Франции, 20% национальных богатств: Английский банк, авиакомпании, автомобильные дороги, т.е. объекты производственной и рыночной инфраструктуры. Государство выступило в роли совладельца частных предприятий типа "Роллс-Ройс", национализировало угольную и сталелитейную промышленность. Но, как и во Франции, правительство Британии не получило в свои руки мощный инструмент экономической политики – систему управления национализированным сектором, так как дирекция каждого предприятия оставалась независимой в своих действиях.

Пришедшее в 1951 г. к власти правительство консерваторов заблокировало нововведения в области экономики – были денационализированы транспорт и сталелитейная промышленность. В Британии так и не приступили к планированию национальной экономики. Лишь в 1965 г. были приняты "Закон о науке и технологии" и "Об индустриальном развитии" (1968 г.).

Элементы неоэтатистской модели в Италии были заложены еще во времена Муссолини, когда был создан "Институт промышленной реконструкции". Он установил контроль над 120 предприятиями. После войны этот институт превратился в эффективно действующий государственный холдинг, проводивший политику быстрого промышленного роста. Под его контролем в 1960 г. находились уже 200 предприятий. Проведена была земельная реформа, основное внимание обращалось на экономический подъем юга страны.

Японская модель неоэтатистского варианта исключала организацию национализированного сектора, но при этом не отрицалась роль государства в планировании экономики. В 1950-е гг. было реализовано семь планов подъема ключевых отраслей: сталелитейной, химической, судостроительной, цветной металлургии. Национализация отраслей не проводилась.

Вариант централизованного согласия как модели "смешанной экономики" выбрали после Второй мировой войны Швеция, Австрия, Нидерланды и Бельгия. В основе его находился принцип согласия представителей различных социальных слоев и властных структур. Климат социального мира в Швеции создавался пребыванием у власти с 1930 по 1976 г. социал-демократов. В 1955 г. здесь был образован социальный резервный фонд для частных инвестиций. Соглашение между профсоюзами и нанимателями основывалось на общих трудовых конвенциях и гармоничном функционировании системы социального планирования. Было принято социальное законодательство с включением в него обширного круга вопросов. Действовали системы прогрессивного налогообложения, социального обеспечения, образования и переподготовки кадров.

Фонд труда (с 1945 г.) и Социально-экономический Совет (с 1950 г.) действовали в Голландии. Они вырабатывали общие соглашения по зарплате. Похожие меры на государственном уровне осуществлялись в Бельгии и Австрии. Все эти страны в послевоенные годы достигли высокого уровня жизни населения.

Своеобразным было осуществление неолиберального варианта в США и ФРГ. Еще "новый курс "Ф.Д. Рузвельта определил путь США к "смешанной экономике". Но после войны правительства американских штатов выразили недовольство усилением федеральной власти. И все же в 1946 г. был принят "Закон о занятости", который проводился в жизнь на всей территории США. Закон Тафта–Хартли (1947 г.) препятствовал укреплению позиций профсоюзов в стране. К наиболее эффективной системе в экономике по-прежнему относили механизмы рынка. При Трумэне, а затем при Эйзенхауэре, в условиях "холодной" войны, выросли налоги с населения и сократились общественные расходы. И лишь при Дж. Кеннеди, с 1961 г., начала проводиться политика "Новой экономики", основанная на идеях Д. Кейнса, взглядах В. Леонтьева и К. Гелбрейта по вопросу планирования трудовых ресурсов. Была принята "Федеральная программа развития регионов", усилился контроль государства над сельским хозяйством и добывающей промышленностью. Таким образом, в 1960-е гг. в США перешли от неолиберальной модели к неоэтатистскому варианту "смешанной экономики". Усилилось проникновение американской экономики на европейский континент.

Воплощение в ФРГ неолиберальной модели развития можно объяснить реакцией на диктат государства в экономике фашистской Германии. Но если ряд видных экономистов страны выступали за свободную игру рыночных сил, то Людвиг Эрхард – за идеи социально-рыночной экономики. Он как министр экономики руководил денационализацией. "Ферайн Стальваркс", обеспечивающий 40% производства стали в ФРГ, разделился на 13 металлургических и 9 горнопромышленных компаний. Крупные банки трансформировались в сеть мелких.

Демократизация в сфере экономики проявилась в расширении участия работников в управлении предприятиями.

Внутри страны нарастали противоречия в осуществлении неолиберального варианта развития. В 1960-е гг. Федеральное правительство контролировало почти 40% всей добычи каменного угля и руды, 62% производства электроэнергии, 72% – алюминия. К процессу планирования присоединились химическая и электронная промышленность. В эти годы канцлером в ФРГ становится Л. Эрхард. Страна отходит от неолиберальной ориентации, это содействует сближению ФРГ с другими государствами Западной цивилизации.

Таким образом, переход ведущих стран Запада в конце 1950-х – начале 1960-х гг. к неоэтатистскому варианту развития экономики, превратил их в регуляторы эффективного спроса на изделия и продукты промышленности и сельского хозяйства. Некоторое время успешно решались задачи полного использования производственных мощностей и обеспечения занятости населения на фоне развития НТР, которая влияла на изменение отраслевой структуры производства и социальной структуры населения.

Кризис политики "смешанной экономики" разразился в середине 1970-х гг. К внутренним противоречиям относилось появление крупных монополий и олигополии на базе дальнейшей концентрации производства. Это вело к формированию крупномасштабной экономики в странах Западной цивилизации. Крупные компании занимались самофинансированием, создавали свои мини-рынки капиталов. В итоге потребитель из "короля рынка" превращался в зависимого от рекламы покупателя. С помощью маркетинга возросло управление спросом на продукты и товары.

Выросла роль инженерно-технических работников (ИТР^ на производстве, многие из них стали руководителями на крупных предприятиях. На общественное мнение оказывалось давление с помощью средств массовой информации.

Усиление трансконтинентальных национальных корпораций (ТНК) препятствовало контролю государства за состоянием экономики в развитых странах. Еще более отрицательным было их влияние на деятельность правительств малых индустриальных и постколониальных странах.

Таким образом, интернационализация крупных предприятий превратилась в угрозу традиционной рыночной системе

Равновесие рынка нарушалось и деятельностью профсоюзов. Искусственно завышенная зарплата в устаревших отраслях препятствовала механизму рынка влиять на структурное обновление промышленности. Одновременно нарастал кризис в национализированных секторах экономики, внутри них образовывались своеобразные монополии, таким образом система "смешанной экономики" "перехитрила" сама себя (не смогла бороться с постулатами рыночной экономики). Возросла роль чиновников в управлении экономикой.

Сближение моделей "смешанной" экономики продолжалось до 1974 г., когда разразился мировой экономический кризис как совокупность валютно-финансового и энергетического кризисов. Наступает разочарование в кейнсианской идеологии и плановой экономике. Западные страны повсеместно переходят к усилению рыночных механизмов в хозяйственной жизни; ускоряется денационализация в производстве и сфере обслуживания.

В 1980-х гг. наблюдается новый виток приватизации в США ("рейганомика"), в Англии ("тетчеризм"), то же во Франции, т.е. произошел возврат к политике экономического либерализма. Вместе с тем сохранялись в странах постиндустриального развития элементы государственного регулирования экономики, особенно в сельском хозяйстве, а также в финансовой сфере.

3. Крушение колониализма: выбор пути развития

До недавнего прошлого большинство стран на планете относилось к разряду колониальных и зависимых. Период второй половины XX в. ознаменовался для них крушением колониализма и выбором пути дальнейшего социально-экономического развития. Антиколониальные тенденции усилились Второй мировой войной. Первой в 1947 г. получила независимость Индия. Распад колониальной системы произошел в 1960-е гг., в 1970-е гг. процесс шел по нарастающей. Ряд стран выбрали индийскую модель постколониального развития – неприсоединение к любым блокам государств, противоречащих друг другу. (Индия, Пакистан и др.).

Одновременно перед постколониальными странами вставала проблема выбора экономического пути. Можно было открыть в стране свободный рынок и поощрять его, но можно было поступить и наоборот. Государство могло стимулировать развитие частной собственности, разрешить деятельность в стране иностранных компаний, но можно было изолировать национальную экономику, как сделали это некоторые страны Азии.

Ориентиром для стран Восточной цивилизации, получившим политическую независимость, была европейская капиталистическая структура. Колониальная администрация длительное время работала в этом направлении, насаждая порядки метрополии, ее правовые нормы. Факто ром огромной силы был колониальный капитал во всех его модификациях, этот капитал подавлял своей мощью традиционное хозяйство Востока, но постепенно развивался и национальный капитал.

После Октябрьской революции 1917 г. в России на страны Восточной цивилизации немалое воздействие оказывают идеи социализма. С середины XX в., образования МСС, социалистическая модель стала ориентиром для стран Востока. Эти тенденции проявились в появлении стран социалистической ориентации, лидеры этих стран предполагали, что тоталитарная модель социализма с жесткой командно-административной системой, схожей с политико-правовыми нормами классического Востока, даст возможность в короткие сроки вырваться из отсталости и совершить индустриализацию. Они были не готовы к болезненной структурной ломке в случае переориентации на рынок.

Во Вьетнаме и на Севере Кореи была заимствована социалистическая модель с ограничением индивидуальных прав и свобод, всесилием бюрократической администрации.

Подобный выбор сделал и Китай, не бывший колонией. Эта модель не была чужда классической конфуцианской, с ее ориентацией на социальную справедливость и государство всенародной гармонии во главе с мудрым правителем. В этих трех странах централизованное государство взяло на себя задачи индустриального развития и финансового регулирования.

Иная судьба постигла юг Кореи, остров Тайвань, бывшие английские колонии Сингапур и Гонконг. Гоминьдановцы бежали из Китая на Тайвань, и в противовес Китаю остров стал развиваться по капиталистическому пути. Юг Кореи и Япония попали после 1945 г. под контроль администрации США и пользовались ее поддержкой. По этой же модели, с использованием японского стандарта и выгод географического расположения на оживленных морских торговых путях, стали развиваться освободившиеся Сингапур и Гонконг. Кстати, здесь использовались другие конфуцианские стереотипы – стремление к самоусовершенствованию, высокой культуре труда, стремление к знаниям и т.д.

Своеобразно развивалась часть стран Юго-Восточной Азии. Вступление СССР в войну с Японией в ходе Второй мировой войны и оккупация советскими войсками Маньчжурии и Северной Кореи превратили их в базу социалистических преобразований. Влияние коммунистов простиралось на близлежащий регион Юго-Восточной Азии – на Лаос, Камбоджу, Индонезию, Малайзию. Но в целом в этих странах усилилась роль прокапиталистически настроенных элементов. Этому способствовало быстрое экономическое возрождение Японии. Индонезия довольно быстро вышла из группы стран социалистической ориентации, а Малайзия добилась больших экономических успехов на рыночном пути.

Кратковременным был коммунистический режим в Камбодже.

Надвигающийся общий кризис социалистической системы вынудил Китай уже в конце 1970-х гг. пойти на радикальные реформы, здесь постепенно формируется модель рыночного социализма в экономике.

Идеи построения социализма распространились и в Африке. Внешние факторы имели решающее значение в таких ее странах: Анголе, Мозамбике, Намибии. Влияние прямой экономической помощи и работы советских специалистов ощущалось в Танзании, Гане, Гвинее, Мали, Мадагаскаре, Зимбабве. Но в Африке социализм не прижился. Пройдя через социалистический эксперимент, страны Африки выбрали рыночно-капиталистическую модель. Однако этот континент не имеет еще достаточно сил, чтобы превратиться в содружество сильных капиталистических государств (африканская модель).

Сложнее обстоит дело на исламском Востоке. Между традициями ислама и лозунгами социализма есть общие черты: деспотизм власти, приоритет коллектива перед индивидуумом. Поэтому национальная элита Сирии, Ливии и Ирака была духовно близка с руководством стран социалистического лагеря. Ненадолго успехи социализма наблюдались в Египте времен Насера, Южном Йемене, в Алжире и в Афганистане.

Недоверие к европейской модели развития сочеталось в странах ислама с экономическим прагматизмом. Используя силу нефтедолларов, на арабском Востоке допускали развитие и социалистических, и капиталистических элементов. В последней четверти XX в. на Ближнем Востоке между социалистическим и капиталистическим миром стало складываться третье исламское поле, и ядром его стала Палестина. Страна борется против Израиля за национальную государственную независимость.

Шейхи Аравии сделали ставку на капитализм. В нарушившийся баланс сил внесла вклад Иранская революция, лидеры которой резко выступили как против социалистических идей, так и рыночно-капиталистических. В настоящее время идут поиски компромисса: на Ближнем Востоке, во взаимоотношениях Палестины и Израиля, о выходе из изоляции Ирака и Ирана, нейтрализации угрозы мирового терроризма из Афганистана, ряда других стран.

Последовательной в развитии капитализма является Индия. Здесь оказались сильны внедренные колонизаторами идеи буржуазной демократии. В то же время победили тенденции нейтралитета: Индия и Пакистан не интегрируются полностью в экономику Запада.

Современный постколониальный Восток противоречив и неоднозначен. Многое еще предстоит сделать для экономического развития большинства его стран.

В XXI в. проявились глобальные проблемы мировой цивилизации, требующие усиленного внимания, так как касаются всех стран мира. К ним относится борьба за мир на планете, в том числе урегулирование локальных конфликтов (Израиль – арабский мир, Югославия и т.д.); объединение усилий в борьбе с терроризмом и экстремизмом; экологическая безопасность; урегулирование демографических процессов; стремление победить голод, болезни (СПИД, онкологические заболевания, наркоманию). Большую роль играет повышение грамотности и культуры населения; всестороннее развитие науки, в том числе космической.

Мировая цивилизация в XXI в., мировое сообщество должны добиться успехов в решении этих и многих других жизненно важных задач.