4

**Глава 1. Внешнеэкономические связи как одно из важнейших средств экономики.**

Возникновение и развитие экономических отношений между госу­дарствами есть результат общественного разделения труда в междуна­родном масштабе. Международные экономические связи являются важным фактором, воздействующим на уровень и направление хозяйственного развития страны и ее регионов.

Разделение труда способству­ет широкому использованию высокопроизводительных орудий произ­водства, внедрению в производство новейших достижений науки и тех­ники, обеспечивает подъем производительности общественного тру­да.

*разделения труда, выражающаясяя Разделение труда между странами* — является одной из форм общественного территориального разделения труда, выражающей специализацией тру­довой деятельности в международном масштабе.

Процесс международного территориального разделе­ния труда вовлекает в него все страны, и, чем глубже он, тем выше тем­пы и экономическая эффективность развития хозяйства мира, регио­нов и стран. Определяющим фактором выступает способ производства материальных благ, и, прежде всего характер про­изводственных отношений, поскольку международные экономические отношения принадлежат к сфере производственных отношений.

*В то же время на развитие разделения общественного труда и эко­номических отношении между странами существенно влияют и такие факторы,* как:

• уровень экономического развития и хозяйственная специализация тех или иных государств;

• различие и исторически сложившихся производственных навыков населения разных стран.

В настоящее время на углубление международного разделения об­щественного труда все большее воздействие оказывает научно-техни­ческий прогресс.

Международное разделение общественного труда находится также в определенной зависимости от международной обстановки и полити­ческих взаимоотношений между различными государствами.

*Целью международного разделения* общественного труда является сотрудничество в интересах общества и наиболее полного удовлетво­рения его потребностей, которое может

5

быть достигнуто только при непрерывном повышении эффективности производства па базе новей­ших научно-технических достижений, при росте производительности труда.

Интеграция способствует установлению глубоких, устойчивых эко­номических связей и разделению труда, ведет к образованию хозяйственных международных комплексов в рамках, близких по уровню развития экономики групп государств с одинаковым социально-эко­номическим строем. Экономическая интеграция имеет место между отдельными предприятиями и отраслями. Большую роль в регулиро­вании интеграционных процессов играют межгосударственные инсти­туты.

Интеграция связана с глубокими структурными сдвигами в эконо­мике стран, на ее основе складываются новые хозяйственные пропор­ции, ведущие к повышению производительности труда.

Международная экономическая интеграция наиболее активно нача­ла развиваться в Западной Европе в рамках созданного в 1957 г. Евро­пейского экономического сообщества (ЕЭС, или «Общий рынок»); эта организация в настоящее время называется Европейский Союз (ЕС). Она объединила национальные рынки европейских стран в единый рынок.

В 1960 г. образовалась Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ). Данная ассоциация создавалась как противовес «Общему рынку». В отличие от последнего ЕАСТ дает право своим членам са­мостоятельно устанавливать торговые отношения с «третьими страна­ми». Некоторые государства образовали также ряд интеграционных группировок в Азии, Африке и Латинской Америке. Так, страны — экспортеры нефти в противовес Международному нефтяному картелю теми монополистических компаний, владеющему нефтяными концес­сиями в развивающихся странах мира, создали Организацию стран — экспортеров нефти (ОПЕК). В Южной Америке созданы Латиноамериканская ассоциация интег­рации (ЛППИ), Латиноамериканская организация по вопросам энергетики. В Африке — Восточноафриканское сообщество, Таможенный и эко­номический союз Центральной Африки, Экономическое сообщество 15 западноафриканских государств и многие другие.

Создание развивающимися странами интеграционных объедине­ний — сопутствовало их национальной экономики. Взаимовыгодное сотрудничество отвечает интересам всех стран. Оно способствует решению важных проблем в интересах всего человечества.

Проведенное в июле 1975 г. в г. Хельсинки Совещание по безопас­ности и сотрудничеству в Европе одобрило принципы, которыми го­сударства-участники (33 страны из Европы,

6

США и Канада) будут ру­ководствоваться во взаимных отношениях. Это принципы равенства государств и их суверенных прав, неприменение силы или угрозы си­лой,

нерушимость границ, территориальная целостность государств, мирное урегулирование споров, невмешательство во внутренние дела, уважение прав человека и основных свобод, равноправие и право на­родов распоряжаться своей судьбой, сотрудничество между государ­ствами и добросовестное выполнение обязательств по международно­му праву. Совещание также определило направления и конкретные формы сотрудничества в области торговли, промышленности, науки и техники, защиты окружающей среды, культуры, образования, контак­тов между людьми, учреждениями, организациями.

Характерной чертой современного мирового развития является быстрый рост внешнеэкономических связей, опережающий темпы ро­ста валового внутреннего продукта стран — участниц международной торговли. В процесс международного географического разделения тру­да вовлечены практически все страны земного шара. Многие из них благодаря экспорту товаров и услуг обеспечивают значительную часть своих доходов. Такие государства принято называть государствами с открытой экономикой. К их числу относят, прежде всего, страны За­падной Европы, на долю которых приходится свыше половины всего мирового товарооборота.

В последние десятилетия под влиянием НТР в товарной структуре международной торговли произошли глубокие изменения. Они связа­ны с падением роли сырьевых товаров и повышением значения гото­вых изделий, в том числе наукоемкой продукции машиностроения.

Активному участию в мировых хозяйственных связях бывшему СССР препятствовали противостояние и противоборство капиталис­тических стран, железный занавес, созданный на пути нормальных партнерских отношений в сфере международной торговли. После распада СССР геополитическое положение России как его преемницы существенно усложнилось. Лишившись половины морских портов и торгового флота, она потеряла возможность отстаивать свои торгово-экономические интересы как в странах бывшего СЭВ, так и на традиционных рынках дальнего зарубежья.

Сложившаяся ситуация потребовала взвешенного анализа при фор­мировании действенной стратегии внешнеэкономической деятельнос­ти и ее политического и институционального обеспечения, роль кото­рых в современных условиях существенно возрастает. Следует также учитывать, что торгово-политические условия за последнее время в отношении России усложнились, тогда, как для основных партнеров они стали благоприятнее.

7

Курс на создание открытой экономики предусматривался прежде всего развитием торгово-экономических отношений России с Западом, откуда предполагалось получать необходимые для модернизации эко­номики технологию, кредиты, инвестиции в обмен на

экспортные товары, не только традиционные топливно-сырьевые ресурсы, но и продукцию перерабатывающей промышленности, в том числе наукоемкую. Этой задаче служил также процесс реформирования внешнеэ­кономической деятельности, ее децентрализация и либерализация.

Внешнеэкономическая деятельность России по существу не привела к расширению и

совершенствованию торгово-эко­номических отношений с Западом. Либерализация внешней торговли расширила круг ее непосредственных участников, но, не усовершен­ствовав структуру экспорта или импорта, существенно ухудшила и то, и другое, на что наложилось падение уровня производства, прекраще­ние инвестиционной деятельности, развал прежних кооперационных связей, существовавших в рамках бывшего СССР и СЭВ. Выход на мировой рынок многочисленных неподготовленных и неориентированных на интересы страны производителей и посредни­ков, ослабление контроля за стратегическим экспортом сопровождал­ся хаотическим развитием экспортно-импортных операций преимущественно спекулятивного характера, подорвавшим репутацию страны как солидного делового партнера, расхищением национальных ресур­сов, наводнением внутреннего рынка зачастую некачественными това­рами, утечкой за рубеж многомиллиардных и валютных средств, кра­не необходимых для расширения рынка и решения внутренних про­блем.

Все это можно было бы отнести на счет трудностей переходного периода. Но к сожалению, при сокращении объемов внешней торгов­ли продолжается ухудшение ее структуры: растет доля топливно-сырьевой продукции в экспорте при дальнейшем сокращении в нем доли изделий машиностроения до 8 % (в торговле с западными странами она вообще приближается к нулю); в импорте возросла доля сырья и пот­ребительских товаров при резком сокращении удельного веса обору­дования и технологий (именно технологии являются основным фактором образования существенного активного сальдо во внешней торговле за последнее время), стагнации инвестиционного процесса в стране.

Важной составной частью стратегического курса на современном этапе социально-экономических реформ страны является коренная перестройка внешнеэкономической деятельности. На основе глубокого и всестороннего анализа внутренних проблем страны

8

и тенденций в современном мире раскрывается принципиально новая роль внешнеэ­кономических связей на переломном этапе переходного периода к ры­ночной экономике, необходимость проведения в жизнь более актив­ной, целенаправленной внешнеэкономической политики. Такой подход основан на одной из наиболее

существенных объективных общемиро­вых тенденций современности — углублении международного разде­ления труда, росте хозяйственного общения между странами.

В настоящее время для каждого государства важным условием эф­фективного развития своих производительных сил является использо­вание тех выгод, которые заложены в международном разделении тру­да. В связи с этим назрела необходимость активного использования внешнеэкономического фактора, решения задач интенсификации об­щественного производства па основе научно-технических достижений. Коренным образом пересмотрены прежние положения о внешнеэконо­мических связях как второстепенной сфере. Внешнеэкономическому комплексу в условиях перестройки отводится активная, преобразую­щая роль, он становится важной неотъемлемой частью российской эко­номики. Внешнеэкономические связи рассматриваются как равноцен­ный, наряду с другими, фактор экономического роста, экономии хо­зяйственных затрат, ускорения научно-технического прогресса, повышения уровня жизни населения, учи пения роли и влияния России в мировой экономике и политике.

Начало рыночных реформ в России положило конец существовав­шей в бывшем СССР государственном монополии на внешнеэкономи­ческую, в том числе внешнеторговую, деятельность, когда право вы­хода на внешние рынки имел лишь весьма ограниченный круг специа­лизированных государственных внешнеторговых организаций.

Фактически экономика СССР — одной из крупнейших индустри­альных держав мира — развивалась в отрыве от мирового хозяйства: его доля в мировой торговле не превышала во второй половине 80-х годов 4 %.

9

Широкое вовлечение России в международное разделение труда и мировую экономику является одним из необходимых условий превра­щения нашей страны в передовое демократическое государство с ры­ночной экономикой.

Указом Президента РФ в ноябре 1991 г. внешнеэкономические свя­зи были либерализованы, что явилось началом радикальной рыночной реформы. Участие во

внешнеэкономических операциях разрешалось всем заинтересованным юридическим и физическим лицам. Это озна­чало ликвидацию государственной монополии внешней торговли как одной из основ социалистической экономики бывшего СССР. Однов­ременно были ликвидированы и такие ее функции, как централизованное планирование внешнеэкономических связей, их осуществление небольшой группой (около 50) государственных монопольных экспорт­но-импортных объединений. На смену им пришли общепринятые в мировой практике национальные инструменты регулирования внеш­ней торговли: лицензирование, контингентирование, таможенная по­литика.

Под контролем государства остались 1/4 экспорта и 1/3 импорта для централизованных нужд. Но преобладающим во внешнеторговых опе­рациях стал частный сектор.

Одновременно внешнеэкономическая деятельность принимает все более открытый характер. Заметно расширилось число участников внешнеторговых операций. В соответствии с действующей Конститу­цией Российской Федерации и Федеративным договором право на внешнеэкономическую деятельность получили непосредственно субъ­екты Федерации — республики, края, области, автономные образова­ния, а также отдельные предприятия и компании.

Согласно экспертным оценкам, во внешнеторговых операциях сре­ди субъектов Российской Федерации лидируют Тюменская, Самарская, Нижегородская, Иркутская, Ростовская, Пермская области, Краснояр­ский край, республики Татарстан и Башкортостан, города Санкт-Петербург и Москва, а также Московская и Мурманская области.

Включению России в мировые хозяйственные связи благоприятству­ет изменение политического климата на планете. Существовавшие ра­нее по отношению к СССР, а \

10

затем и его преемнику — Российской Федерации — жесткие, дискриминационные ограничения на развитие торговли со странами Запада практически сняты.

Наметившийся в последние годы значительный рост удельного веса стран с развитой рыночной экономикой во внешнеторговом обороте России отражает те изменения в ориентирах внешнеэкономической де­ятельности нашего государства, которые складываются под влиянием таких факторов, как изменение политических режимов и переход к рыночному хозяйству бывших социалистических стран Восточной Ев­ропы, последовавший затем роспуск Совета экономической взаимопо­мощи (СЭВ) и разрушение

сложившейся более чем за сорокалетний период существования системы международного социалистического разделения труда, переход к расчетам в торговле с большинством стран в конвертируемой валюте и др.

Распад СССР оказал значительное влияние на геополитическое положение России и на возможности развития внешнеэкономической деятельности. В России осталось девять морских пароходств, 39 морских портов. Из восьми балтийских портов бывшего СССР в России осталось только три — Санкт-Петербургский, Выборгский, Калининградский (единственная незамерзающая российская морская гавань на Бал­тике). Два последних порта имеют небольшую мощность. Санкт-Пе­тербург становится основным центром связи России с Европой, меж­дународных транзитных перевозок из Западной Европы в страны Ази­атско-Тихоокеанского региона.

Россия также лишилась 2/3 береговой линии на Черном море. Из десятков важнейших южных портов на Черном море в пределах Рос­сийской Федерации осталось лишь два — Новороссийск и Туапсе. На­ряду с изменением морских границ изменились и сухопутные западные границы, а следовательно, уменьшились внешнеторговые возможнос­ти железнодорожного транспорта. Современная Россия имеет лишь два международных железнодорожных перехода из 25 в бывшем СССР — на северо-западе (в Финляндию) и на западе — в Калининградской области (в Польшу).

Современное геополитическое положение России благоприятству­ет укреплению внешнеэкономических связей России со странами Ази­атско-Тихоокеанского региона, что позволит усилить позиции страны и в Европе.

11

**Глава 2. Формы внешнеэкономических связей**:

Российская Федерация в своей внешнеэкономической деятельности использует многообразие форм внешнеэкономических связей: торговлю лицензиями, лизинг, банковскую систему и кредитование, информационные услуги, торговлю, свободные экономические зоны.

К перспективным формам научно-технического сотрудничества относят *торговлю лицензиями*, т. е. Разрешениями на передачу прав на применение изобретения, использования промышленного образца, товарного знака, а также продажу не защищенных патентами технологий (ноу-хау). Во всем мире обмен научной продукцией растет быстрыми темпами и уже достиг внушительных размеров. Наша страна в этом направлении делает первые шаги.

Одной из форм внешнеэкономического сотрудничества между Россией и другими странами является *лизинг*, т. е. долгосрочная аренда машин и оборудования. Преимущество лизинга как формы предоставления во временное пользование определенных видов машин и оборудования заключается в том, что позволяет арендатору получать необходимые ему технические средства до выплаты полной стоимости, избегать расходов на ремонт и в условиях растущих темпов морального износа осуществлять замену арендованного оборудования на новое.

Важное место в развитии экономики и внешнеэкономических связей занимает формирование *банковской системы и кредитования*. Российская Федерация устанавливает тесные контакты с основными международными финансовыми институтами - Международным валютным фондом, Мировым банком, Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР).

ЕБРР принял обязательства о предоставлении кредитов, в основном совместным предприятиям, на сумму более 600 млн. долл., приступил к созданию ряда региональных фондов в размере до 50 млн. долл. каждый, в том числе в Смоленске, Мурманске, на Урале. Одна из наиболее крупных организаций мира в области страхования иностранных частных инвестиций – “Оверсиз прайвит инвестмен корпорейшен” ( ОПИК ) предоставила России кредиты, гарантии и страхование совместным предприятиям с американским участием на сумму свыше 2,5 млрд. долл. В 1993 году между правительственным Эксимбанком США и Министерством топлива и энергетики,

12

Минфином и Центральным банком России было подписано Рамочное соглашение о долгосрочном кредите на развитие и реконструкцию предприятий нефтегазового комплекса российских компаний “ Пермьнефть” и “Нижневартовскнефтегаз”. Их кредитором, под гарантии Эксимбанка, станет Ситибанк. Гарантированным кредитором по проектам “Татнефти” и “Чернигорнефти” является французский банк “Сосъете Женераль”, входящий в пятерку крупнейших банков Европы. В 1994 г. в соответствии с обязательствами, взятыми в июле 1993 г., на встрече “большой семерки” ( США, Канада, Япония, Германия, Франция, Англия, Италия ) в Токио США учредили за счет бюджетных ассигнований специальный фонд поддержки крупных предприятий в России. Его цель – предоставление кредитов крупным акционерным предприятиям для их модернизации. Активизировать свои кредитные операции в России намерены специально созданный в Великобритании “Фрэмингтон Раша Фанд”, а также американские инвестиционные фонды, как “Морган Стэнлей”, “Саломон Бразерс”, “Гольдман Сакс”, “Кредди Свис Фрест Бостон”. В1997 году состоявшееся в Лондоне собрание ЕБРР приняло решение о его намерении продолжать оказывать содействие рыночным реформам в России и предоставлении займа на поддержку предприятий, прошедших приватизацию, а также на внедрение принципов корпоративного управления на госпредприятиях. В своей кредитной политике банк делает акцент на поощрение малых предприятий, причем не в г. Москве, а в провинции. Итоги завершающихся в апреле 1997 года в Москве переговоров президента Всемирного банка Джеймса Вулфенсона с российским руководством подтвердили высказанный перед началом его визита в Москву прогноз: Всемирный банк значительно увеличивает кредитование России, и в ближайшие два года объем выделенных ей средств должен достичь 6 млрд долл. Всемирный банк выделяет также кредит на 100 млн долл. на проект “Морской старт” для НПО. В реализации этого проекта участвует Россия, США, Норвегия, и Украина.

Новым направлением в развитии внешнеэкономических связей является сотрудничество в области *информационных услуг*. В России информатика призвана играть цементирующую роль, противодействующую центробежным тенденциям распадающихся экономических связей. Уже длительное время функционирует международная сеть связи между информационными центрами стран Западной и Восточной Европы через московский узел в НИИ Автоматизированных систем. Важную роль в сфере интеграционных процессов играет Международный центр научно – технической информации. Ее задачей является развитие Международной системы научно-технической

13

на основе кооперирования национальных систем и создания международных специализированных и отраслевых информационных подсистем. Центр ведет свои работы по трем основным направлениям:

- справочно – информационное обслуживание потребителей МСНТ;

- научно – исследовательские и проектные работы по созданию и освоению средств современной информационной технологии;

- научно – методическое обеспечение развития МСНТИ, координация деятельности ее подсистем.

Интеграция в области информатики между странами Западной и Восточной Европы приобретает новые организационные виды (двусторонние и многосторонние проекты и соглашения).

Примером двустороннего сотрудничества может служить совместное предприятие (СП) издательского комплекса “Известия” с концерном ФРГ. Содержательная часть СП- это 2500 различных текстов, получаемых ежедневно из большинства стран мира, в том числе из 130 пунктов России.

Примером многостороннего международного сотрудничества в области информатики является новый проект Европейской информационной сети по международным отношениям и региональным исследованиям. В разработке этого проекта активное участие принимают российские партнеры, в том числе Институт Европы РАН. Развивающиеся мировой и европейской интеграционные процессы формируют новые политические и экономические условия вхождения России в единое мировое экономическое и информационное пространство. Данную задачу необходимо решать с учетом сохранения единого информационного пространства на территории России. Эта ситуация определяет новые, довольно жесткие требования к информационным и телекоммуникационным системам и технологиям, обеспечивающим интеграционные процессы. Важную роль во внешнеэкономических связях России с зарубежными странами играет *торговля.* К началу 90-х г. внешняя торговля оказалась в трудном положении. В структуре экспорта продолжали превалировать сырьевые продукты, прежде всего топливно-энергетические. В структуре импорта ведущие позиции занимали потребительские товары, продовольствие и сырье для его производства. Приоритетными внешнеэкономическими партнерами оставались страны Европы, включая Восточно-

14

европейский регион. Все же современное состояние внешнеэкономических связей страны не отвечает тенденциям, складывающимся в международном товарообмене, для которого характерен ускоренный рост торговли продукцией обрабатывающих отраслей промышленности, и прежде всего машинами и оборудованием, наукоемкими изделиями, информационными услугами. В российском экспорте наибольший удельный вес до 70% занимают топливно-энергетические и сырьевые товары, а на долю машин и оборудования приходится около 8%. К тому же техническому уровню зарубежных аналогов в лучшем случае соответствует 12-14% экспортируемой машиностроительной продукции. Либерализация и переориентация внешнеэкономических отношений России облегчили ее доступ в международные экономические структуры к финансовым ресурсам Запада. Укрепились контакты с государствами “семерки”, ЕС, МВФ и др. Торговые связи с западными странами стали основным каналом в реализации экспортной продукции и получения потребительских товаров. В то же время возросла экономическая, особенно кредитная, зависимость России от стран. Практически весь рост российского экспорта страны Западной Европы обеспечивается исключительно за счет энергоносителей и сырья, а возможности сбыта российской промышленной продукции здесь весьма ограничены. Это связано не только с их низкой конкурентоспособностью, но и с тем, что государства Запада сохраняют дискриминационные ограничения в отношении российских товаров, следствием чего ежегодные потери по экспорту России составляют 1,5-2 млрд долл. Основу российского экспорта в страны дальнего зарубежья составляют сырьевые товары, на долю которых приходится более 70% всего объема экспортируемой продукции, причем наибольший удельный вес занимает продукция топливно-энергетического комплекса (почти 40%). Около 30% экспортируемой продукции занимают металлы, драгоценные камни и изделия из них. В то же время в структуре экспорта товаров из России продолжает оставаться низкой доля машин и оборудования-7,8%. Несколько иную структуру имеет импорт России продукции из стран дальнего зарубежья. Удельный вес машин и оборудования составляет 37,7%. На втором месте стоит продукция продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья - 28,9%.

Одной из главных задач во внешнеторговых отношениях России со странами ближнего зарубежья является расширение торговых отношений и совершенствование структуры внешнеторгового товарооборота. Импорт товаров в Россию из стран СНГ в

15

последнее время возрастает. Это является свидетельством положительной динамики в развитии внешнеторговых отношений с ближними странами. Во ввозе продукции из стран СНГ значительную долю занимают руды и концентраты алюминия, топливо, нефтепродукты, продовольствие. Особый интерес у иностранных компаний вызывают предприятия оборонного комплекса. Россия и США проводят большую работу в области конверсии российских оборонных предприятий. Различные американские ведомства участвуют более чем в 200 программах и проектах по конверсии российских оборонных предприятий. В этой области работает более 50 американо-русских СП по таким направлениям, как связь и радиопромышленность, судостроение, вертолетостроение и ракетно- космическая отрасль. Учитывая высокий научно-технический и кадровый потенциал оборонных предприятий, высокотехнологичные компании Запада и Востока создают СП на территории России. *Приграничная торговля* является одной из традиционных форм региональных экономических связей, основывающихся на сбалансированном товарообмене продукцией приграничных регионов соседних стран. Эта форма торговых отношений развивается в настоящее время с Финляндией, Швецией, Норвегией, Японией, КНР, КНДР. Место и роль приграничной и прибрежной торговли в системе внешнеэкономических связей страны определяются социальными, политическими и экономическими задачами. При всей важности экономических стимулов развития ПТ ее приоритетной функцией является содействие в решении социально-экономических задач регионального развития. Особенно это характерно для испытывающих наибольшие трудности в социальном развитии районов Дальнего Востока, Европейского Севера. Географическое положение этих регионов обусловило отставание в уровне жизни, обеспеченности в производственной и социальной инфраструктуре от среднероссийских показателей. Для сравнительно высокоразвитых регионов европейской части России социальная функция ПТ не менее значима. По линии ПТ традиционно закупаются товары производственно-технического назначения, используемые для модернизации фондов предприятий и организаций, не являющихся экспортерами, - здравоохранения, торговой сферы, культуры и образования, городского хозяйства и др. Необходимо учитывать и общегосударственные политические задачи этой торговли. Ее ориентация на соседние государства, на определенную часть делового мира призвана способствовать налаживанию и поддержанию дружеских отношений между народами близлежащих стран. Основными товарами российского экспорта по линии ПТ является

16

лес, уголь, отходы нефтепродуктов, минеральное сырье, рыба. Наиболее характерна такая структура для торговли с Японией, Финляндией. *Сводные экономические зон* (СЭЗ). Для свободных экономических зон устанавливается система льгот, позволяющая стимулировать их хозяйственную деятельность. Внешнеторговые льготы – предусматривают введение особого таможенно-тарифного режима, - снижение или отмену экспортно-импортных пошлин и введение порядка осуществления внешнеторговых операций. Льготы, связанные с налоговым стимулированием отдельных видов деятельности предпринимателей. Эти льготы могут затрагивать налоговую систему, амортизационные отчисления, издержки на заработную плату, транспорт, вопросы постоянного или временного освобождения от налогообложения. Финансовые льготы, включающие различные формы субсидий, предоставляемые в виде арендной платы на пользование земельными и производственными помещениями, а также за счет бюджетных средств и государственных кредитов. Административные льготы, предоставляемые администрацией зоны с целью упрощения процедур регистрации предприятий и режима въезда иностранных граждан, а также оказания различных услуг. В целом вся система предоставляемых льгот должна служить инструментом реализации имеющихся преимуществ данной зоны, а не механизмом компенсации отсутствующих здесь факторов развития. В настоящее время в России создается ряд свободных экономических зон-“Санкт-Петербург”, “Выборг”, “Янтарь”, “ Находка”. Например: благодаря СЭЗ “Находка” в Дальневосточном регионе складываются потенциально значительный рынок ценных бумаг. Практически все остальные предприятия, в том числе и транспортные, уже акционированы. Опыт создания и успешного функционирования свободной экономической зоны “Находка” используется и в других СЭЗ России, особенно в тех, которые прилегают к морским побережьям, а, следовательно, имеют преимущества в развитии экспортно-импортных связей России.

Внешнеэкономическая деятельность в настоящее время все больше влияет на экономические и социальные аспекты развития территорий России. Дальнейшая интеграция регионов Российской Федерации в мировой рынок, предопределяет необходимость решения широкого спектра, поблеем. Среди них важную роль играет формирование новой геополитической роли регионов Сибири и Дальнего Востока, изменение их места в экономике страны.

17

Активизация восточных регионов во внешнеэкономической деятельности и интеграция в мировую экономику обусловливаются такими факторами, как возможность интенсивного развития внешнеэкономических связей регионов на мировом рынке товаров, капиталов и услуг, ограниченных возможностями внутреннего рынка, и трансформация отношений со странами ближнего зарубежья и Восточной Европы; укрепление и расширение экономических и торговых связей регионов Сибири и Дальнего Востока со странами Азиатско-Тихоокеанского региона, значительными возможностями развития транспортного обслуживания грузопотоков Европа-Азия; наличие минерально-сырьевых ресурсов, имеющих мировое значение.

Позиции восточных регионов России на мировом рынке в настоящее время определяется экспортом сырья и энергоносителей. Возрастает их роль в экспорте страны. Доля Сибири в экспорте природного газа составляет почти 100%, нефти-88%, алюминия-85%, меди свыше70%. Велика доля в экспортных поставках страны угля, никеля, продукции нефтеперерабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности, азотных удобрений, нефтепродуктов. Однако экстенсивные факторы наращивания экспорта углеводородного сырья практически исчерпаны, что не может, не отразится на стоимостном объеме сибирского экспорта. Предоставление большей самостоятельности субъектам Федерации в области внешнеэкономических отношений способствовало активизации регионов Сибири и Дальнего Востока во внешнеэкономических связях, следствием чего стало увеличение стоимостных объемов регионального экспорта. Возросло и число предприятий, участвующих в экономических связях с зарубежными странами. Их численность достигла шести тысяч. Однако основной объем поставок товаров из Сибири и с Дальнего Востока осуществляется такими предприятиями, как Братский алюминиевый завод, АО “Саянский алюминиевый завод “, РАО “Норильский никель”, АО “ИРКАЗ”, АО “Запсибметкомбинат”, АО “Кузнецкий металлургический комбинат”, АО “Ангарская нефтехимическая компания “, концерн ”Кузнецкуголь”. Изменяется отраслевая структура экспорта. Наряду с традиционными отраслями топливного, металлургического и лесного комплексов возрастает экспорт машин, оборудования, техники. Предприятия обрабатывающей промышленности поставляли продукцию, произведенную на основе высоких и средних технологий. Рост экспорта

18

продукции отраслей машиностроения объясняется также восстановлением производственных связей со странами СНГ. На долю высокоразвитых стран приходится, почти 65% общего объема импорта предприятиями региона среди них выделяются Германия, Япония, Италия, США. Доля машин и оборудования, импортируемых из этих государств, составляет от 30 до 85%.Среди Развивающихся стран все большую роль играют страны Азиатско-Тихоокеанского региона: Сингапур, Гонконг, Южная Корея.

19

**Глава 3. Барьеры, препятствующие росту внешнеэкономическим связям**.

На пути свободной торговли стоит большое количество барьеров: пошлины, импортные квоты, лицензирование, создание неоправданных стандартов качества, запреты в таможенных процедурах, добровольные экспортные ограничения.

Пошлины - это налоги на импортные товары. Фискальные пошлины устанавливаются в небольшом размере на товары не производимые в стране. Протекционистские – их вводят в повышенном размере для защиты отечественных производителей. Импортные квоты - с их помощью устанавливается максимальный объем товаров, который может быть импортирован за какой-то период времени. Лицензирование – это получение разрешения на ввоз или вывоз товара. Количество можно ограничивать. Запретом в таможенных процедурах служит: Эмбраго т. е. запрет на импорт какого-либо товара. Иностранные фирмы могут добровольно ограничивать объем экспорта в определенные страны в надежде избежать более жестких торговых барьеров. Свобода торговли означает отсутствие барьеров. Исторически доказано, что только свободная торговля стимулирует экономический рост страны. Многие страны стремятся к сотрудничеству для уменьшения или отмены барьеров. В 1947 г.: 23 страны подписали “Генеральное соглашение о тарифах и торговли” известна как ГАТТ, которая основана на трех принципах: 1. Равный не дискриминационный режим для всех стран участниц. 2. Снижение пошлин. 3. Устранение импортных квот. В ГАТТ входит более 100 стран и с 1.01.95. она перелинковала во “Всемирную торговую организацию” (ВТО). Другим решающим сдвигом в страну либерализации торговли стала: экономическая интеграция – это объединение рынков 2 или более стран в зону свободной торговли.

Целями внешнеэкономических связей служит: постепенная отмена пошлин и квот для всех стран-участниц; установление общей системы пошлин в отношении других стран; достижение свободного движения капитала и рабочей силы в рамках внешнеэкономических связях.

Министерство общего и профессионального образования Российской Федерации.

Уральский гуманитарный институт.

**РЕФЕРАТ.**

По предмету: **Экономическая география и регионалистика.**

На тему**: Внешнеэкономические связи России и ее регионов: их формы и роль в современной экономике.**

Экономический факультет

Менеджмент организации

Выполнил: Архипова. М.Н.

Студентка гр. М-102 сф-з.

Проверил: Гаврилова. С. Н.

Екатеринбург 2003.

20

**Вывод:**

В заключении, можно сказать, что Россия в принципе может идти по пути опоры на собственные силы, если иметь в виду наличие в ее недрах практически всех элементов таблицы Менделеева. Можно, конечно, сохранять нефть, газ и другие важнейшие ископаемые для внутреннего пользования, но тогда будет резко ограничены количество и ассортимент импортируемых из других стран товаров и услуг, которыми так богат мировой рынок. Продавая сырье, в обмен можно получить не только потребительские товары, но и новую технику, и современные технологии. Видимо, пора отказаться от устарелого представления о том, что страны, вывозящие сырье, якобы считаются слаборазвитыми. Любые ограничения внешней торговли отрицательно сказываются на экономике страны, однако это вовсе не означает, что она не должна быть объектом государственного регулирования. В идеале рынок должен сам определять, какие продукты будут экспортироваться и какие импортироваться. В этом случае нет необходимости в том, чтобы государство полностью регламентировало внешнеэкономическую деятельность предприятий. В деле перехода к рыночным структурам без сильного влияния государства нельзя обойтись, т.к. на этом этапе важно оптимизировать экспортные и импортные группы товаров и услуг, опираясь на сложившуюся к данному моменту практику. Так, на нынешней стадии для России наиболее выгодным, вероятно, будет экспортировать, прежде всего, энергоносители и лес, а импортировать технологии предприятия “под ключ”. Такой подход можно считать целесообразным, если его рассматривать как этап на пути к высокотехнологической экономике. При этом лучший способ обеспечить себе такое будущее – это использовать прибыль, полученную от сегодняшнего экспорта сырья не на закупку товаров народного потребления, а для немедленного инвестирования в технический прогресс. Эти инвестиции заложат основания будущей развитой экономики России с высоким уровнем жизни ее населения.

Таким образом, анализ товарной структуры экспорта и импорта России свидетельствует о значительном ее отставании от передовых стран мира по уровню экономического развития.

Тем не менее, наряду с внешней торговлей развиваются ныне и другие фирмы международного экономического сотрудничества. Переход к открытой экономике способствовал развитию научно-технического сотрудничества России с другими странами в разных областях знаний и производственной деятельности. Развивается совместное предпринимательство. Наибольшую активность при этом проявляют компании промышленно развитых стран – Германии, США, Финляндии, Австрии, а так же стран Восточной Европы.

3

**Введение:**

Экономика страны в течение многих десятилетий была, можно сказать, искусственно изолирована от мирового рынка и международной конкуренции. Еще буквально десять лет назад российская экономика характеризовалась значительной “закрытостью”. Нарастание экономического кризиса в России в 90-х годах так же отразилось на объеме внешней торговли. Он сократился более чем в два раза. Но со временем внешнеэкономическая деятельность принимает все более открытый характер.

Внешнеэкономическая связи - это совокупность направлений, форм, методов, с помощью которых строятся различные отношения с зарубежными странами. Причинами торговых отношений между странами послужили экономические и природные ресурсы, распределенные не равномерно, а так же производство товаров требовало новых технологий. Поэтому России просто необходимы торговые отношения с другими странами мира. Право на внешнеэкономическую деятельность получили непосредственно субъекты РФ (республики, автономии, края, области), а так же отдельные предприятия.

21

Используемая литература:

1) С.С. Шишов “Экономическая география и регионалистика”. Учебное пособие

Под редакцией д.г.н., проф. Т.Г. Морозовой. Москва 1998 г.

2) Киров “Курс экономической теории”. Под общей редакцией: проф. Чепурина М. Н.,

проф. Киселевой Е.А. Издательство “АСА”.

2

**Содержание:** стр.

**Введение**…………………………………………………………………………………....3

**1.Глава**: Внешнеэкономические связи как одно из важнейших средств экономики…..4

**2.Глава**:Формы внешнеэкономических связей………………………………………….11

**3.Глава**: Барьеры, препятствующие росту внешнеэкономическим связям…………….19

**Вывод**:………………………………………………………………………………………20

**Используемая литература**………………………………………………………………...21