МЭО Вопросы.

МХ – мировое хозяйство

МТ – мировая торговля

МТР - м/н разделение труда

1. Что изучает предмет «М/н экономические отношения».

В предмет международных экономических отношений входит изучение двух важнейших составляющих: собственно м/н экономические отношения и механизм их реализации.

МЭО включают многоуровневый комплекс экон. отношений между отдельными странами, их региональными объединениями, а также отдельн. предприятиями (транснац., многонац. корпорациями) в системе МХ. МЭО как наука изучает не экономику зарубежных стран, а особенности их ЭО, причем не любые ЭО, а только наиболее часто повторяющиеся, типические, характерные, определяющие отношения.

Механизм МЭО включает в себя правовые нормы и инструменты по их реализации (м/н экон. договоры, соглашения, "кодексы", хартии и т. д.), соответствующую деят-ть м/н экон. орг-ций, направленную на реализацию целей по развитию МЭО.

В структуру курса "МЭО" входят разделы: 1. М/н разделение труда. 2. М/н торговля товарами и услугами. 3. М/н движение капиталов и зарубежных инвестиций. 4. М/н миграция рабсилы. 5. М/н обмен технологиями. 6. М/н валютно-финансовые и кредитные отношения. 7. М/н экономическая интеграция.

2. Этапы и особенности развития мирового хозяйства **(+3)**.

Совр. МХ возникло после промышл. переворота, в ходе перерастания капитализма в его монополистическую стадию. МХ начала XX века в большей степени базировалось на голой военной силе, внеэкономическом принуждении, чем на "силе капитала". К середине XX века МХ было расколото на две части: мировое капиталистическое и мировое социалистическое. В системе мировых экон. связей мировое кап. хоз-во заняло доминирующие позиции: 9/10 всей международной торговли на начало 90-х годов приходилось на товарооборот в рамках мирового кап. хозяйства. С 60-х годов в систему MX вошли развив. страны. К середине 70-х годов среди них заметно выделяются т.н. "новые индустриальные страны" Юго-Восточной Азии («драконы») и страны Лат. Америки: Бразилия, Аргентина, Мексика.

Сейчас МХ начинает приобретать черты единого, целостного образования. Формирующееся глобальное мировое хозяйство, не являясь однородным, включает в себя нац. экономики промышленно развитых стран, развив. стран и стран с экономической системой переходного типа.

3. Совр. черты мирового хозяйства **(+2)**.

МХ на рубеже XXI века - глобальное по своим масштабам; основано на принципах рын. экономики, объект. закономерностях м/н разделения труда, интернационализации пр-ва и капитала.
К концу 90-х годов в мировой экономике проявился ряд устойчивых тенденций: стабильные темпы экономического роста; повышение внешнеэкон. фактора в хоз. развитии; электронные деньги и электронная торговля; глобализация фин. рынков и усиление взаимозависимости нац. экономик.
Плюс глобальные проблемы.

4. Сущность, тенденции, факторы и понятия открытой экономики. **(+5)**

Характерным признаком глоб. эк-ки явл. ее открытость. Одной из ведущих тенденций мирохозяйственного развития послевоенных десятилетий - переход многих стран от замкнутых нац. хозяйств к экономике открытого типа, обращенной к внешнему рынку.

ОЭ предполагает целостность экономики, единый экономический комплекс, интегрированный в МХ. ОЭ - это ликвидация гос. монополии внешн. торговли, эфф. использование принципа сравнительных преимуществ в международном разделении труда, активное использование различных форм совм. предпринимательства, орг-ция зон свободного предпринимательства.

Для нормального функционирования МЭ необходима полная свобода торговли между странами Переход стран ко все более ОЭ был ускорен действиями ТНК. Постепенно разрушались торгово-экон., вал.-фин. препятствия, в силу которых страны длительное время были отгорожены друг от друга.

С 60-х годов процессы открытости распростр. на ряд развив. гос-в. С начала 80-х годов - Китай. Открытость экономики следует понимать как антипод автаркии, экономики самообеспечения, опоры на собственные силы в ее крайних проявлениях. Становление открытой экономики - объективная тенденция мирового развития.

5. Преимущества открытой экономики **(+4)**.

- углубление специализации и кооперации пр-ва;

- рациональное распределение ресурсов в зависимости от степени эффективности;

- распространение мирового опыта через систему МЭО;

- рост конкуренции между отечественными производителями, стимулируемый конкуренцией на мировом рынке.

6. Характер, тенденции и осн. характеристики развития международных экономических отношений.

7. Факторы, влияющие на м/н экономические отношения.

Тенденции: 1) трансформация двусторонних МЭО в многосторонние, осуществлении глубокой степени м/н разделения труда в МХ; 2) возрастание масштабов и качественное изменение характера традиционной международной торговли овеществленными товарами; 3) интенсификация и глобализация миграции капитала; 4) активный обмен научно-техн. знаниями, ускоренное развитие сферы услуг; 5) заметный рост масштабов миграции рабсилы; 6) ускорение и расширение процессов интеграции экономик стран и регионов.

Основной чертой МЭО все больше становится не противоборство, а тенденция к сотрудничеству и взаимопониманию. Для совре. МЭО характерно: 1. Переход от индустриального общества к постиндустриальному (информ.) обществу. 2. Технологические революции. 3. Обострение энергосырьевой и продовольственной проблем. 4. Экологическая проблема.

Опасность для МЭО - развитие экономического национализма, замешанного на массовом, религиозном фанатизме.

В целом можно констатировать, что совр. МЭО характеризуются развитием процессов их интенсификации, глобализации, интеграции.

8. Сущность м/н разделения труда. Теория сравнительных издержек пр-ва сравнительных преимуществ.

Сущность МРТ проявляется в диалект. единстве разделения и объединения процесса пр-ва. Произв. процесс предполагает обособление и специализацию различных видов трудовой деят-ти, а также их кооперацию, взаимодействие. РТ выступает не только как процесс разрыва, но и как способ объединения труда, в особенности в мировом масштабе. МРТ - ступень общественного терр. разделения труда между странами и опирается на специализацию пр-ва отд. стран.

В основе теории сравнительных преимуществ (или сравнительных издержек пр-ва) (СМИТ, Рикардо, Торренс, Милль) - идея о существовании различий между странами в условиях пр-ва и что затраты на выращивание килограмма винограда в Ирландии и в Италии различны. Следовательно, вместо выпуска всех товаров, на которые предъявляется спрос, значительно выгоднее сосредоточиться на пр-ве какого-либо одного, но требующего наименьших затрат. Специализация на этом товаре позволит посредством обмена приобрести на внешнем рынке все другие товары.

Теорией ср. из-к доказывается выгодность специализации не только в условиях абсол. преимущества одной страны перед другой в пр-ве какого-либо опр. товара, но даже в тех условиях, когда такое преимущество отсутствует.

9. Осн. факторы, влияющие на участие стран в международном разделении труда.

1. Необходимость повышения произв-ти труда. 2. Достижение наивысшей эфф-ти пр-ва. 3. Стремление к снижению издержек пр-ва. 4. Реализация преимущества отечественного пр-ва.

В процессе м/н обмена любой страны при благоприятных условиях: 1. получение разницы между международной и внутренней ценой экспортируемых товаров и услуг 2. экономия внутр. затрат из-за отказа от национального пр-ва при использовании дешевого импорта.

10. М/н специализация и кооперирование пр-ва.

Гл. направл-м развития МРТ стало расширение международной специализации (МС) и кооперирование (МК) произв-ва. Они явл. формами м/н разделения труда, а также выражают его сущность.

М/н специализация произв-ва (МСП) развивается по двум направлениям - произв-венному и территориальному. Произв. направление делится на: а) межотраслевую; б) внутриотраслевую специализацию; в) специализацию отдельных предприятий,

Территориальная МСП включает специализации: а) отдельных стран; б) группы стран; в) регионов на произв-ве определенных товаров и их частей для мирового рынка.

К числу основных видов МС произв-ва относятся: 1) предметная (произв-во продуктов); 2) подетальная (произв-во частей компонентов продуктов); 3) технологическая или стадийная специализация (т. е. осуществление отдельных технологических процессов, например, сборка, окраска, сварка, произв-во отливок, заготовок и и т.п.).

Другая форма МРТ - м/н кооперирование произв-ва (МКП). Оно в его развитых формах охватывает различные сферы сотрудничества: 1. Произв-венно-технологическое сотрудничество; 2. Торгово-экон. процессы, связанные с реализацией кооперированной продукции 3. Послепродажное обслуживание техники.

11. Пути развития международной кооперации и специализации.

Тенденции развития МРТ позволяют утверждать, что в перспективе МРТ будет постепенно углубляться, а на его основе опережающими темпами будет расти м/н обмен товарами и услугами. Пр-во промышл. развитых стран во все большей степени будет ориентироваться на внешних потребителей, а внутренний спрос - на импорт. В развив. странах предполагается сравнительно быстрое и экстенсивное расширение внутреннего рынка.

Стихийное, неурегулированное МРТ интенсивно заменяется планируемым, регулируемым процессом. Теория и практика м/н разделения труда в 80-е годы получает все большую направленность на модернизацию этого процесса, особенно между развитыми и развив. странами. В 90-е годы бывшие социалистические страны подключаются к этому взаимодействию разноуровневых структур.

12. Совр. западные теории модернизации м/н разделения труда.

Их условно можно разделить на две осн. группы: 1) различные варианты концепции "взаимозависимости"; 2) конкретные рекомендации, планы перестройки существующей модели МРТ.

Конц. "взаимозависимости" основывается след. на экологических факторах, общим для всех стран: 1) неустойчивость окружающей среды; 2) ограниченность и исчерпаемость природных ресурсов Земли. Т.к. есть зависимость развитых стран от развив. в сырье, а развив. стран от промышленно развитых - в технике, технологии и др., то существует и взаимная зависимость друг от друга и "взаимное давление". Эта теория подвергалась справедливой критике как в России, так и за рубежом.

Конц. вз-ти явл. отправной точкой для другой группы экономических теорий - теорий "модернизации" существующего МРТ. Ее осн. идея в том, что развив. странам рекомендуют отказаться от политики протекционизма и широко привлекать иностранный капитал в экономику.

Практ. суть идей "нового" и "модернизированного" МРТ с т.з. экономистов из промышленно развитых стран в установлении новой отраслевой направленности развив. стран. Им предлагается ориентироваться на произв-во трудоемких, материалоемких, стандартизированных изделий и на их экспорт для удовлетворения в первую очередь нужд промышленно развитых стран.

В свою очередь промышл. развитые страны должны сосредоточить свои интересы на тех отраслях экономики, где велика доля высококв. рабсилы и особенно интенсивно протекает НТП.

Эта теория последовательно реализуется на практике. Так, в общем объеме прямых инвестиций иностранного капитала в развив. странах растет доля капитала, направляемого в отрасли обрабатывающей промышленности. Происходит процесс перемещения части "грязных" произв-в в развив. страны.

13. Россия в системе м/н разделения труда **(+ 19)**.

Последние годы Россия всё больше включается в систему МРТ. Но к концу 90-х годов в структуре росс. экспорта и импорта стало крайне неблагополучное сочетание факторов пр-ва, преобладают такие факторы, как сырьё и неквалиф. труд. Ухудшается экологический фон внешней торговли. В российском экспорте стабильно растет доля неблагополучных в экологическом отношении отраслей, а в импорте увеличивается объём поступления товаров, не безвредных для здоровья человека.

С распадом СССР специализация России сохранила топливно-сырьевую направленность, плюс экспортирует продукцию некоторых других отраслей пром-ти, отличающихся, как правило, низкой технологичностью и экологичностью (черная и цв. металлургия, базовая химия, целлюлозно-бум. пр-ть). Что касается участия России в МРТ со своей готовой продукцией, то пока перспективы малообнадёживающие. Опр. возм-ти просматриваются только у неэлектротехнического машиностроения, включая общее машиностроение и пр-во специализированного промышленного оборудования.

Магистральное направление мирохозяйственной стратегии России состоит в развитии наукоемкой готовой продукции (авиационное машиностроение, научные приборы и инструменты, ср-ва телекоммуникаций, некоторые виды химической продукции, фарм. товары).

Рац. использование сравнительных преимуществ России должно способствовать ее возрождению.

14. Что такое глобализация международных экономических отношений.

15. Уровни глобализации и их влияние на м/н экономические отношения.

Деят-ть ТНК все больше превращает МХ в единый рынок товаров, услуг, раб. силы и капитала. Этот процесс называют глобализацией, кот., в сущности, является более высокой стадией интернационализации. Глобализация — это усиление взаимозависимости и взаимовлияния различных сфер общественной жизни и деят-ти в области МЭО. Она затрагивает практически все сферы общественной жизни, включая экономику, политику, идеологию, социальную сферу, культуру, экологию, безопасность, образ жизни, а также сами условия существования человечества.

Гл-ция осуществл. через регионализацию, когда внешнеэконом. связи страны ориентируются на свой и соседние регионы. На базе регион-ии идет м/н экон. интеграция, т.е. срастание экономик соседних стран в единый региональный хоз. комплекс на основе глубоких и устойчивых экон. связей между их компаниями. Так возникают интеграционные объединения, призванные регулировать интеграционные процессы между странами-участницами.

16. На что влияют глобальные проблемы.

Наиб. значительные глобальные проблемы: 1. Проблема преодоления бедности и отсталости 2. М/н долговой кризис 3. Произв-во продовольствия и проблема голода 4. Проблема природных ресурсов. 5. Несправедливое распределение благ от глобализации 6. Возможная деиндустриализация национальных экономик. 7. Возм-ть перехода контроля над экономикой отдельных стран от суверенных правительств в др. руки, в т.ч. к более сильным государствам, ТНК или международным орг-циям; 8. Возможная дестабилизация фин. сферы, потенц. региональная или глобальная нестабильность, когда локальные экон. колебания или кризисы в одной стране могут иметь региональные или даже глобальные последствия.

Наиболее болезненные последствия глобализации могут ощутить на себе менее развитые страны, относящиеся к так называемой мировой периферии. Глобализация для таких стран порождает, помимо вышеперечисленных, и еще множество других проблем: — увеличение технологического отставания от развитых стран; — рост социально-экономического расслоения, маргинализацию; — обнищание основной массы населения; — усиление зависимости менее развитых стран от стабильности и нормального функционирования мирохоз. системы; — ограничение ТНК способности государств проводить национально ориентированную экономическую политику; — рост внешнего долга, прежде всего, международным финансовым орг-циям, который препятствует дальнейшему прогрессу.

17. Промышленно развитые страны и глобализация.

18. Экономическая политика ведущих стран и глобализация.

Совр. глобализационные процессы развертываются, прежде всего, между промышленно развитыми странами и лишь во вторую очередь охватывают развив. страны. Гл-я укрепляет позиции первой группы стран, дает им дополнительные преимущества. В то же время развертывание процессов гл-и в рамках совр. МРТ грозит заморозить нынешнее положение менее развитых стран так называемой мировой периферии, которые становятся скорее объектами, нежели субъектами глобализации.

Фактически основную часть преимуществ от гл-и получают богатые страны или индивиды. 80% всех ресурсов контролирует так называемый ”золотой миллиард”, который охватывает лишь 1/5 часть населения планеты (в том числе США и страны Зап. Европы — 70% мировых ресурсов). Процветающие 20% стран распоряжаются 84,7% мирового ВНП. С 1960 года разрыв между богатейшими и беднейшими странами более чем удвоился. От глобализации в конечном итоге выигрывает лишь 14,5% живущих в западном мире, в то время как остаются практически не затронутыми ею такие массивы, как Китай, Индия, Юго-Восточная Азия и Латинская Америка. Образуются также ”черные дыры” в постсоветском прост-ве, в Африке, в Центр. и Юж. Азии

19. Россия в современном глобальном мире и ее экономический потенциал **(+ 13)**.

Процесс интеграции России в МХ, ее утверждение как равноправного участника в системе МЭО в МРТ находится в самом начале. Несмотря на формальное расширение в начале 90-х годов участия в МЭО доля России в мировой экономике и степень ее вовлечения в МРТ пока не только не возрастает, но сокращается. Так, н-р, удельный вес росс. внешней торговли в м/н торговле, резко снизившийся в начале 90-х годов, в конце 90-х годов составлял чуть более 1%. Структура ее экспорта носит преимущественно сырьевой характер. На начальной стадии находятся процессы легального вывоза капитала, орг-ции совместных предприятий, свободных экономических зон, м/н интеграционные процессы. Только около одной четверти российской экономики «завязано» на внешние рынки. Проблема интеграции России в мировое экономическое сообщество достаточно сложна и многообразна.

Внешняя торговля России в конце ХХ — начала XXI вв. приобрела так называемый колониальный характер – вывозится сырье и топливо, а ввозятся легковые автомобили, продовольствие, товары массового спроса. Экспортируются в основном нефть и газ. Наша страна теряет свои позиции на рынке вооружений и военной техники.

Важным для экономики России является участие в СНГ.

20. Россия и ВТО, внешняя торговля России.

32. Место и роль России в межд.торговле и в ВТО.

А) М/н (внешняя) торговля.

К концу 90-х годов в структуре российского экспорта и импорта закрепилось крайне неблагополучное сочетание факторов пр-ва, преобладают такие факторы экспорта, как сырье и неквалифицированный труд. Начиная с 1992 г. Россия больше продает за границу, чем покупает. Разница достигает 25-30 млрд. долларов в год.

Внешняя торговля России в конце ХХ — начала XXI вв. приобрела так называемый колониальный характер – вывозится сырье и топливо, а ввозятся легковые автомобили, продовольствие, товары массового спроса. Экспортируются в основном нефть и газ. В росс. экспорте около трети составляют сырье и металлы. За рубеж вывозится до 90% производимых в стране алюминия, меди, олова, цинка, а также почти 80% мин. удобрений и около 90% отечественной целлюлозы. Экспорт машин и оборудования за последние годы сильно сократился. Наша страна теряет свои позиции на рынке вооружений и военной техники.

Значительно вырос ввоз в Россию продуктов питания. Около половины потребляемого в России продовольствия поставляется из-за рубежа. Это серьезно подрывает экономическую безопасность страны.

Б) ВТО

Россия подала заявку на вступление в ГАТТ в июне 1993 г. После преобразования ГАТТ во Всемирную торговую орг-цию подтвердила свое намерение о вступлении в эту орг-цию в декабре 1994 года. В настоящее время Россия имеет статус наблюдателя в ВТО.

Из членства во Всемирной торговой орг-ции можно извлечь ряд преимуществ: 1. на Россию распространится принцип режима наибольшего благоприятствования, в результате чего она сможет воспользоваться постоянно снижающимися тарифами других стран и отечественная продукция не будет попадать под дискриминационные меры. 2. вступление во Всемирную торговую орг-цию поможет разработать механизм допуска иностранного капитала в финансовую сферу России. 4. членство в ВТО позволит получить таможенные льготы, облегчит доступ к кредитам, привлечет инвесторов, получение передовых технологий.

С другой стороны, вступив в ВТО, Россия в значительной степени должна либерализовать свой внешнеторговый режим, реализуя принципы свободной торговли со странами-членами ВТО. Это может отрицательно повлиять на ее собственное произв-во, подрывая его и так невысокую конкурентоспособность. Во-вторых, Россия станет еще более зависимой от импортного продовольствия. В-третьих, вступление в ВТО может привести к гибели достаточно конкурентоспособной металлургической промышленности России вследствие снижения (согласно решениям Токийского раунда ГАТТ) на 30% таможенных тарифов на металлургическую продукцию. В-четвертых, страховой рынок может быть полностью захвачен иностранными страховщиками, имеющими значительно больший капитал, чем отечественные, и развитую инфраструктуру. В-пятых, наплыв дешевого импорта приведет к закрытию ряда произв-в и нарастанию безработицы.

21. Роль мировой торговли в системе международных экономических отношений.

М/н торговля - форма связи между товаропроизводителями разных стран, возникающей на основе м/н разделения труда, и выражает их взаимную экон. зависимость.

Развитие торговли между странами способствовали укреплению МХ, повышению зависимости роста нац. пр-ва от стабильности МЭ.

Ведущее место в системе МЭО по-прежнему занимает м/н торговля, составляющая примерно 2/3 стоимости всех трансграничных экономических потоков. Совр. вн. торговля во все большей степени нацелена на обмен пром. товарами на базе подетального и постадийного (технологического) разделения труда.

22. Понятие внешней торговли в международных экономических отношениях.

Традиц. и наиболее развитой формой МЭО - внешняя торговля. На ее долю около 80 % ввсего объема МЭО. Для любой страны роль внешней торговли трудно переоценить. Под термином "внешняя торговля" понимается торговля какой-либо страны с другими странами, состоящая из оплачиваемого ввоза (импорта) и оплачиваемого вывоза (экспорта) товаров. Многообразная внешнеторговая деят-ть подразделяется по товарной специализации на: торговлю готовой продукцией, торговлю машинами и оборудованием, торговлю сырьем и торговлю услугами.

23. Концепции мировой торговли (меркантилизм, теория сравнительных преимуществ, парадокс Леонтьева, эффект масштабности пр-ва, теорема Рыбчинского и т.д.).

*Меркантелизм*. Сторонники этой теории не учитывали той выгоды, которую в ходе МРТ страны получают от импорта иностранных товаров и услуг, а экономически оправданным считали только экспорт. Поэтому меркантилисты считали, что стране нужно ограничить импорт (кроме импорта сырья) и стараться все производить самой, а также всячески поощрять экспорт готовых изделий, добиваясь притока валюты (золота). Приток золота в страну в результате положительного торгового баланса увеличивал возм-ти накопления капитала и тем самым способствовал экономическому росту, занятости и процветанию страны.

Гл. недостатком этой теории следует считать представление меркантилистов, идущее еще от средневековья, что экономическая выгода одних участников товарообменной сделки (в данном случае стран–экспортеров) оборачивается экономическим ущербом для других . К гл. достоинству меркантилизма можно отнести разработанную ими политику поддержки экспорта, которая, однако, сочеталась с активным протекционизмом и поддержкой отечественных монополистов.

В основе *теории сравнительных преимуществ* (или сравнительных издержек пр-ва) (СМИТ, Рикардо, Торренс, Милль) - идея о существовании различий между странами в условиях пр-ва и что затраты на выращивание килограмма винограда в Ирландии и в Италии различны. Следовательно, вместо выпуска всех товаров, на которые предъявляется спрос, значительно выгоднее сосредоточиться на произв-ве какого-либо одного, но требующего наименьших затрат. Специализация на этом товаре позволит посредством обмена приобрести на внешнем рынке все другие товары.

Теорией ср. преим-в доказывается выгодность специализации не только в условиях абсол. преимущества одной страны перед другой в произв-ве какого-либо опр. товара, но даже в тех условиях, когда такое преимущество отсутствует.

Классические теории внешней торговли, объяснявшие м/н торговлю различиями в абсолютных и относительных затратах труда на производство товаров в различных странах уже не в состоянии объяснить процессы происходящие во внешней торговле. Так с помощью классических теорий невозможно объяснить влияние на внешнеторговые операции НТП, усиления информационных потоков, конкурентоспособности отдельных отраслей и фирм, увеличение объемов внешней торговли между странами, имеющими близкое социально-экономическое развитие.

Объяснение этих тенденций возможно на основе неотехнологических или альтернативных теорий международной торговли. К основным из них необходимо отнести теории конкурентных преимуществ, жизненного цикла продукта, технологического разрыва, эффекта масштабности производства, подобия стран.

*Теория конкурентных преимуществ* предполагает, что основным двигателем современной торговли является конкуренция отраслей, фирм. При этом факторами способствующими повышению конкурентоспособности признаются: факторы производства, условия спроса, близкие и обслуживающие отрасли, стратегия фирмы и конкуренция, условия спроса, близкие и обслуживающие отрасли.

Согласно *теории жизненного цикла* продукта товар в своем развитии проходит четыре стадии и в соответствии с ними объем прибыли изменяется во времени. В соответствии с теорией технологического разрыва выгоды от внешней торговли получают те страны, которые производят высокотехнологичную продукцию, пользующуюся повышенным спросом и не имеющую аналогов в мире.

Суть *теории эффекта масштабности* производства в том, что страна с большим внутренним рынком, будет экспортировать те товары, выгодность которых определяется экономией в крупномасштабном производстве в то время как малые страны должны специализироваться на выпуске продукции не требующей особых преимуществ в масштабе, т.е. уникальной продукции, имеющей высокий спрос на мировом рынке, несмотря на сравнительно высокие продажные цены

Шв. ученые Хекшер и Олин: разработали *теорему "выравнивания цен на факторы произв-ва"* (т.е. что нац. произв-венные различия определяются разной наделенностью факторами произв-ва - трудом, землей, капиталом, а также разной внутренней потребностью в тех или иных товарах, их ценами).

*Рыбчинский* уточнил выводы теории соотношения факторов производства Хекшера-Олина. Он доказал теорему, согласно которой при неизменных мировых ценах и наличии только двух секторов в экономике расширение использования избыточного фактора в одном из них ведет к сокращению производства и выпуска товаров в другом.

Дальнейшее развитие теория внешней торговли получила в работе американского экономиста В. Леонтьева под названием "*парадокс Леонтьева*". Леонтьев показал, что амер. экономика в послевоенный период специализировалась на тех видах произв-ва, к-рые требовали относительно больше труда, чем капитала. Иными словами, американский экспорт по сравнению с импортом более трудоемок и менее капиталоемок. Этот вывод противоречил всем существовавшим ранее представлениям об экономике США. По общему мнению, она всегда характеризовалась избытком капитала и можно было утверждать, что США экспортируют, а не импортируют высококапиталоемкие товары.

Каждая из этих теорий пытается объяснить современное состояние мировой внешней торговли со стороны какого-либо одного явления, но ни одна из них не может предложить теоретически стройную концепцию объясняющую все тенденции современной МТ.

24. Динамика территориально-товарной структуры мировой торговли.

Со второй половины XX в. МТ развивается высокими темпами. В период 1950-1998 гг. мировой экспорт вырос в 16 раз. По оценке западных специалистов период между 1950 и 1970 годами можно охарактеризовать как "золотой век" в развитии международной торговли., когда был достигнут ежегодный 7%-ный рост мирового экспорта. Однако уже в 70-е годы он снизился до 5%, еще больше сократившись в 80-е годы. В конце 80-х мировой экспорт продемонстрировал заметное оживление (до 8,5% в 1988 г.). После явного спада в начале 90-х годов, в середине 90-х он вновь демонстрирует высокие устойчивые темпы - в среднем 6% в год (см. рис. 3).

 Со второй половины XX века заметно проявилась неравномерность динамики внешней торговли. Это повлияло на соотношение сил между странами на мировом рынке. Доминирующее положение США было поколеблено. Так, если в 1950 г. на долю этой страны приходилось 1/3 всего мирового экспорта, то к концу 90-х годов - немногим более 1/9. В свою очередь экспорт Германии приблизился к амер., а в отдельные годы даже превосходил его.

В 90-е годы Зап. Европа - главный центр МТ. Ее экспорт почти в 4 раза превышает экспорт США.

В 80-е годы значительный рывок в сфере международной торговли сделала Япония.

Россия в соответствии с анализом на 1997 г. Всемирного экономического форума, проведенного по 53 странам, занимает последнее место.

 По прогнозам специалистов в первые годы XXI столетия наиболее конкурентоспособными будут США и азиатские государства. В 2030 г. в числе наиболее конкурентоспособных государств предполагается увидеть три государства - США, Японию и Китай. Далее в этом долгосрочном прогнозе идут Германия, Сингапур, Южная Корея, Индия, Тайвань, Малайзия и Швейцария.

25. М/н торговля услугами.

М/н торг. усл. – специфич. форма мирохоз. связей по обмену усл. между продавцами и покупателями разн. стран. Понятие «услуга» имеет широкий спектр определений. В общ. виде под услугами принято понимать разнообр виды деят-ти, не имеющ. материального носителя в явн виде. Отличие усл. от товаров в мат форме в том, что 1) они не осязаемы и не видимы 2) не поддаются хранению 3) произв-во и потребление совпадает по времени и месту

Особенности по сравнению с МТ товарами: 1) экспорт(импорт) услуг часто требует непосредственной встречи продавца и покупателя 2) в экспорт услуг включ. оказание услуг иностр. гражданам, находящимся на таможенной терр. страны продавца 3) ассортимент услуг, предл. на мировом рынках меньше ассортимента на внутр. рынке и меньше номенклатуры товаров, вовлеч. в м/н товарооборот 4) имеет специфич. нормативно-прав. базу своего регулирования.

Тенденции развития: 1)снижение доли транспортных услуг, что связ. с уменьш. удельного веса сырья в МТ 2) увеличение доли туризма в экспорте услуг 3) развитие сегмента «особые частные услуги», куда входят фин. услуги (страховые, аудиторские и тд) 4) сокращение доли офиц. и правительственных услуг.

26. Электронная торговля.

Электронная торговля — торговля в системе Интернет. Через Инет покупатель при помощи браузера заходит на Web-сайт Инет-магазина. Он содержит электронную витрину, на которой представлены каталог товаров (с возм-тью поиска) и необходимые интерфейсные элементы для ввода регистрационной информации, формирования заказа, проведения платежей через Инет, оформления доставки, получения информации о компании-продавце и on-line помощи. Варианты оплата: 1. Наличными при передаче товара покупателю; 2. Оплата через Инет (Вебмани, Яндекс-деньги). 3. Оплата банковским переводом. 4. Система ASSIST (система, которая позволяет в реальном времени осуществлять авторизацию и проведение платежей, совершаемых при помощи кредитных карт или с лицевых счетов клиентов Интернет-провайдеров с любого компьютера, подключенного к Интернет) и др.

Осн. проблемы электронной коммерции лежат на стыках Инета и реальной деят-ти. В обычн. торговле покупатель привык к тому, что есть возм-ть оценить товар визуально, определить его качество и характеристики. В электронной торговле он ее лишен.

Платежеспособный спрос на услуги электронной торговли в данный момент весьма низок, особенно в России.

27. Причины возникновения и особенности противоречий в международной торговле.

Противоречия в развитии процессов МТ— объект-й фактор. В международной торгово-экономической политике долгие годы сохраняются две взаимосвязанные тенденции. 1-я — стремление к либерализации МТ, к уничтожению торговых барьеров, привносимых процессами углубления МРТ, интернационализацией производительных сил. Вторая — одновременное усиление протекционизма, попытки ограничить проникновение «чужого» капитала и товаров в «свою» страну.

Помимо явной, открытой протекционистской политики некоторые страны применяют формы скрытого протекционизма. Многие государства, снижая таможенные пошлины, компенсировали их так называемыми нетарифными барьерами. К ним можно отнести дотации национальному произв-ву, введение различных стандартов и норм, сертификацию товаров. Например, значительная часть претензий американских экспортеров связана не с торговыми барьерами как таковыми, а с так называемым антиконкурентным поведением японских компаний, когда они заключают эксклюзивные соглашения на поставки и размещение заказов или монополизируют определенные рынки. Выступая за либерализацию международной торговли, многие экономисты все чаще связывают ее с понятиями "добросовестной", "справедливой" торговли.

Пытаясь решить противоречия торговой политики, в ведущих странах Запада обычно говорят о «взаимности», требуя уступок от партнеров, часто — слабых, и возводят новые протекц. барьеры на пути товаров из тех стран, которые закрывают перед ними свои рынки. Чаще всего к такой аргументации прибегают США.

28. Регулирование международной торговли м/н орг-циями.

Важную роль в регул. торг играют м/н эк. орг-ции , которые можно разд. на 2 группы: а) м/н орг-и, занимающиеся ?? м/н торговли в целом (ВТО, ЮНКТАД, МТП, ЮНСИТРАЛ) б) м/н орг-и, заним. ?? м/н торг одним или несколькими связанными товарами (АПЕФ, ОПЕК, СИПЕК, ЕОУС).

Гл. роль в рег. м/н торг играет ГАТТ/ВТО. Её задача – либерализация м/н торговли путём сокр. импортных пошлин, а так же устранения внутритарифных барьеров. Осн. инструмент – многосторонние соглашения. Цель – разработка единообр. норм права в таких обл., как м/н купля-продажа товаров, м/н платежи, м/н торг арбитраж и м/н зак-во в обл. морских перевозок. В осн. деят. ГАТТ положены след принципы: 1 Тарифные меры призн. в кач-ве единственного приемлемого ср-ва рег. внеш. торг-ли. 2 Фиксация тарифа на уровне, опред. договорами сторон. 3. Прогр. снижения тарифов. 4. Взаимность в предост. торгово-полит. уступок. 5 Принцип наиб. благоприятствования.

ЭКОКОС - экономический и социальный совет ООН создан в 1946 году с целью осуществления координирующей функции в области м/н и социального сотрудничества. В сферу деят-ти ЭКОКОС входит, в т.ч., решение вопросов состояния мирового экономического и социального положения и международной торговли.

Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) - м/н орган, призванный регулировать всемирные торговые отношения. В 1964 году была создана комиссия по торговле и развитию как автономный орган ООН для содействия международной торговле, ведению переговоров и разработке международных договоров и рекомендаций в этой области. Главный орган ЮНКТАД - конференция, которая собирается на сессии дважды в год. Чаще созываются сессии комитетов Совета по торговле и развитию - по сырьевым товарам, по готовым изделиям и полуфабрикатам, по пароходству, передаче технологий, экономическому сотрудничеству между развив. странами и др.

29. Роль ВТО (ГАТТ) в международной торговле.

Важную роль в регулировании МТ, в устранении препятствий для ее развития, ее либерализации играют МЭО. Одна из основных орг-ций такого рода это ГАТТ (1947-95) - Генеральное соглашение о тарифах и торговле. ГАТТ - многостороннее м/н соглашение, содержащее принципы, правовые нормы, правила ведения и гос. регулирования взаимной торговли стран-участниц. ГАТТ являлась одной из крупнейших международных экономических орг-ций, сфера деят-ти которой охватывала 94% объема мировой торговли.

С января 1996 г. ГАТТ заменила ВТО. В сферу деят-ти ВТО входит Соглашение о торговле услугами (ГАТС) и Соглашение по торговым аспектам интеллектуальной собственности (ТРИПС). Всемирная торговая орг-ция регулирует м/н обмен услугами и интеллектуальной собственностью, а также разрабатывает меры по контролю защиты инвестиций. По оценкам, ее компетенция распространяется на товарооборот в 5 трлн. долл.

30. Регионализм и м/н торговля.

Т.н. регионализм — соглашение об особенно тесном сотрудничестве отд. стран по типу зон свободной торговли, таможенных союзов. Число таких группировок к концу 90-х годов по разным оценкам составляло от 80 до 100. По оценке Всемирного банка в рамках таких зон осуществляется около половины мировой торговли. Среди наиболее известных зон: Европейская ассоциация свободной торговли, ЕС, Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА), Орг-ция Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) и др.

Группировка стран в экономические блоки не означает безусловного прогресса в реализации идей св. торговли. Дилемма "свободная торговля" или протекционизм не перестает существовать, но переносится на иной уровень внешнеторг. отношений. Даже в рамках отдельных торгово-экономических группировок возникают противоречия между некоторыми странами, перерастающие в т.н. "торговые войны" (например, тресковые, виноградные, масляные "войны" между странами-членами ЕС).

Региональные торговые группировки, по мнению ВТО, ослабляют согласованные в ее рамках механизмы регулирования международной торговли и препятствуют глобальной экономической интеграции. В связи с этим ВТО выступает за принятие единого свода правил, регламентирующих условия создания торговых блоков. Так, торговая политика участников торговых блоков должна быть совместима с нормами ВТО, а соглашения - открытыми для присоединения к ним других стран.

31. Осн. региональные блоки.

Т.н. регионализм — соглашение об особенно тесном сотрудничестве отд. стран по типу зон свободной торговли, таможенных союзов. Число таких группировок к концу 90-х годов по разным оценкам составляло от 80 до 100. По оценке Всемирного банка в рамках таких зон осуществляется около половины мировой торговли. Среди наиболее известных зон: Европейская ассоциация свободной торговли, ЕС, Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА), Орг-ция Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС) и др.

Составы девяти крупнейших международных региональных торговых блоков:

1. Европейский союз (ЕС) - Австрия, Германия, Великобритания, Италия, Ирландия, Франция, Испания, Португалия, Финляндия, Швеция, Дания, Бельгия, Люксембург, Нидерланды, Греция.

2. Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА) - США, Канада, Мексика.

3. Европейская Ассоциация свободной торговли (ЕАСТ) - Исландия, Норвегия, Швейцария, Лихтенштейн.

4. Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС) - Австралия, Бруней, Малайзия, Сингапур, Таиланд, Новая Зеландия, Папуа-Новая Гвинея, Индонезия, Филиппины, Тайвань, Гонконг, Япония, Южная Корея, Китай, Канада, США, Мексика, Чили.

5. МЕРКОСУР - Бразилия, Аргентина, Парагвай, Уругвай.

6. Южноафриканский комитет развития (САДК) - Ангола, Ботсвана, Лесото, Малави, Мозамбик, Маврикий, Намибия, ЮАР, Свазиленд, Танзания, Зимбабве.

7. Западноафриканский экономический и валютн. союз (ЮЭМОА) - Кот-т'Ивуар, Буркина-Фасо, Нигерия, Того, Сенегал, Бенин, Мали.

8. Южноазиатская ассоциация регионального сотрудничества (СААРК) - Индия, Пакистан, Шри Ланка, Бангладеш, Мальдивы, Бутан, Непал.

9. Андский пакт - Венесуэла, Колумбия, Эквадор, Перу, Боливия.

33. Сущность свободно-экономических зон, причины их создания и их место во внешней торговле.

Под свободной зоной (или ”зоной-франко”) понимается часть терр. страны, на которой товары рассм. как объекты, находящиеся за пределами национальной таможенной терр. и поэтому не подвергаются обычному таможенному контролю и налогообложению. Иными словами, СЭЗ — это часть терр. страны с особым действующим режимом.

Следующие характерные черты СЭЗ:

а) применение различных видов льгот и стимулов, в том числе: внешнеторговых; фискальных, связанных с налоговым стимулированием конкретных видов деят-ти; финансовых, включающих различные формы субсидий; административных, упрощающих процедуры регистрации предприятий, режима въезда-выезда иностранных граждан.

В результате применения льгот норма прибыли в СЭЗ составляет 30-35%, а иногда и больше: например, ТНК получают в азиатских СЭЗ в среднем 40% прибыли в год. Существенно сокращаются (в 2-3 раза) сроки окупаемости капитальных вложений (считается нормальным для СЭЗ, когда эти сроки не превышают 3-3,5 года).

б) наличие локальной, относительно обособленной системы управления зоной, наделенной правом принимать самостоятельные решения в широком экономическом спектре;

в) всесторонняя поддержка со стороны центральной государственной власти.

Создание СЭЗ направлено на развитие экономики отдельных терр. и регионов.

34. Разновидности свободно-экономических зон и их осн. черты.

Среди наиболее распространенных в мире СЭЗ можно выделить следующие.

Зоны свободной торговли. Получили наибольшее распространение в США, где законом установлено, что при каждом официальном порте прибытия может быть создана, по крайней мере, одна внешнеторговая свободная зона. К ЗСТ относятся также и традиционные свободные гавани со льготными торговыми режимами.

Специальные таможенные зоны (транзитные склады для хранения, упаковки и незначительной обработке иностранных товаров, предназначенных для экспорта. СТЗ освобождаются от таможенных пошлин на ввоз и на вывоз товаров)

Специальные торгово-промышленные зоны (терр. со льготным торговым режимом, где существует ряд преференций для инвестирования, развития промышленного произв-ва, экспорта продукции)

Специальные зоны поощрения экспорта или экспортно-произв-венные зоны (анклавы в рамках национальной таможенной терр., обычно расположенной неподалеку от международных портов, в которые оборудование, компоненты для сборки и материалы поступают без таможенного контроля. Импортируемая продукция подвергается в ЗЭП промышленной обработке и затем экспортируется без вмешательства таможенных властей принимающей стороны)

Зоны технико-экономического развития.

Зоны развития новой и высокой технологии (ЗРНТВ).

Оффшорные зоны или ”налоговые гавани” (привлекают клиентов благоприятным валютно-финансовым режимом, высоким уровнем банковской и коммерческой секретности, лояльностью гос. регулирования).

35. Особенности инв-нного климата свободно-экономических зон.

Прежде всего, наличие благопр. инвестиц. климата, включающего в себя таможенные, финансовые, налоговые льготы и преимущества по сравнению с общим режимом для предпринимателей, существующим в той или иной стране. Конкретные льготы и стимулы имеют некоторые количественные отличия по зонам разных стран, по существу они, как правило, сходны.

Выделяют четыре осн. группы льгот:

1. Внешнеторговые льготы. 2. Налоговые льготы 3. Финансовые льготы (включают различные формы субсидий) 4. Административные льготы предоставляются администрацией зоны с целью упрощения процедур регистрации предприятий и режима въезда-выезда иностранных граждан, а также оказания различных услуг.

36. Социально-экономическая роль создания свободно-экономических зон.

Социально-экономические выгоды от создания СЭЗ (внешнеторговых в США, "Шеннон" в Ирландии и др.) достаточно весомы. Эти зоны создали значительное число рабочих мест, оживили м/н торговый обмен, повысили внешнеторговую результативность, научно-произв-венный потенциал этих стран и др. Важным аспектом деят-ти СЭЗ в промышленно разв. странах является то, что они работают не только на мировой, но и на внутренний рынок.

Особый режим хозяйствования в СЭЗ развив. стран становится более либеральным и льготным для иностранных предпринимателей.

В процессе функционирования свободных экономических зон происходит торгово-промышленная диверсификация их деят-ти, комплексное развитие.

Заметная роль свободных экономических зон в социально-экономическом развитии отдельных обособленных районов разных стран, той или иной отрасли произв-ва, в привлечении иностранного капитала или оживлении деят-ти мелкого и среднего отечественного предпринимательства, тем не менее, не является достаточным основанием рассм. их как универсальный способ модернизации экономики. Степень влияния свободных экономических зон на остальную территорию многих развив. стран является довольно ограниченной.

37. Свободно-экономические зоны в России.

По представлениям нек-рых российских предпринимателей СЭЗ должна выглядеть как "заповедник нормального рынка в ненормальной стране".

Процесс образования свободных экономических зон в начале 90-х годов характеризовался следующими чертами: отсутствием четкого понимания реальных целей и задач СЭЗ; огромностью отводимых терр. для СЭЗ: на долю формально созданных "свободных зон" приходилось более одной трети терр. России; массовой раздачей льгот и привилегий зонам и лоббированием их интересов в Правительстве РФ; стремлением местных властей к суверенитету через создание СЭЗ. Потом возобладал подход к ликвидации огромных по площади зон. Взамен предлагалась концепция формирования микрозон - разновидностей свободных таможенных зон и зон экспортного произв-ва.

Несмотря на сдерживание процессов развития свободных экономических зон сверху, тенденция к их развитию снизу часто оказывалась решающей. Активность местных администраций и управленческих структур таких СЭЗ, как "Находка", "Янтарь" (Калининградская область), способствовали тому, что правительство предоставляло им льготы, кредиты и т. п. В ноябре 1995 г. Государственной Думой был принят Федеральный закон "Об особой экономической зоне в Калининградской области".

Усилилась тенденция по созданию "налоговых убежищ" - в результате возникли специальные зоны оффшорного типа. Первая из таких зон - зона экономического благоприятствования "Ингушетия" просуществовала до июля 1997 года. функционирует так называемый "налоговый оазис Калмыкии", предоставляющий существенные налоговые льготы предприятиям, зарегистрировавшимся в этой зоне. Льготами в Калмыкии пользуются только компании-нерезиденты, не использующие ее сырьевые и природные ресурсы.

 СЭЗ "Находка": здесь осуществляются проекты по орг-ции и функционированию российско-корейского технопарка и российско-американского промышленного парка. Рассматривая СЭЗ как важню составную часть современной рыночной экономики, не следует преувеличивать их роль и значимость. Опыт функционирования СЭЗ во многих странах мира свидетельствует об их ограниченном влиянии на развитие национальной экономики и использовании их в достаточно жестко запрограммированном направлении. Критически оценивая мировой опыт создания и функционирования СЭЗ, можно предположить, что для России механизм СЭЗ может стать важной составной частью национальной стратегии развития.

Орг-ция СЭЗ в России должна стать одним из путей интеграции экономики страны в мировое хозяйство, как средство интенсификации ее международных экономических связей.

39. Осн. особенности развития м/н рынка технологий.

М/н движение научно-технических знаний, растущее очень быстрыми темпами, — это еще один фактор интернационализации производительных сил. Это движение — одна из быстро развив. форм вывоза капитала. Характерная черта данного этапа развития НТР — растущая интернационализация науки и научно-технических знаний. Передача технологий между отдельными странами происходит прежде всего путем обмена новой научно-промышленной продукцией, внесения прямых технических инвестиций за границей и продажи патентов и лицензий.

Осн. часть новых технологий направляется в новые, наиболее прогрессивные отрасли( электротехн., хим., металлург. и машиностр. Промышленности). Н/т отношения между странами являются фактором, вызывающим техническую, экономическую и политическую зависимость от крупнейших мировых экспортеров лицензий и технологий.

Возникновение и реализация новых технологий продолжают оставаться важными факторами, влияющими на МТ, экспорт и импорт капитала — на их объем, структуру, качество и цену.

Важное влияние на м/н обмен научно-техническими достижениями имеют военно-полит. аспекты. Разработка новых научно-технических достижений и м/н обмен ими будут оказывать растущее влияние как на развитие отдельных национальных экономик, так и на всю область международных экономических и политических отношений.

38. Виды и формы технологического обмена.

40. Формы м/н обмена технологиями. Виды лицензионных соглашений.

Формы передачи технологий: 1. Патентное соглашение 2. Лицензионное соглашение – разрешение на использование в определенных пределах своих прав на технологию. 3 Ноу-хау – предоставление технического опыта и секретов произв-ва, использование которых обеспечивает определенные преимущества 4. Инжиниринг – предоставление технологических знаний, необходимых для приобретения, монтажа и использования оборудования.5. Передача технологий на коммерческих условиях между странами в рамках соглашений о промышленном сотрудничестве, научно-технич. и произв-венной кооперации, инв-нном сотрудничестве. 6. На некоммерческой основе – передача технологий в форме выставок, научных конференций, обмена в публикациях.

М/н. технологический обмен осуществляется и в виде «утечки умов».

Главной формой м/н обмена технологиями между капиталистическими странами является продажа лицензий: когда владелец опр-го научно-техн. достижения (изобретения, охраняемого патентом) разрешает другой стороне пользоваться им за вознаграждение или за определенные обязанности.

Крупнейшими экспортерами технологий являются США, Япония, Германия.

Виды лиценз. платежей: 1. Роялти – периодич. отчисления от дохода покупателя в течение периода действия соглашения, зависящие от размера прибыли. 2. Паушальный платеж – зафиксированный в соглашении единовременный платеж, не связанный во времени с фактическим использованием лицензии. 3. Участие в прибыли – отчисления в пользу лицензиара части прибыли, полученной от коммерческого использования технологий. 4. Участие в собственности – передача лицензиатом лицензиару части акций своих предприятий в качестве платежа за лицензию.

41. М/н регулирование рынка технологий.

МПТ обеспечивается правовой защитой. В большинстве стран новые технологии защищаются 1 или несколькими правовыми инстр-ми – патентами, лицензиями, копирайтами (право воспроизведения), товарными знаками.

Государственное регулирование рынка технологиями может быть вызвано рядом причин: -стремление удержать технологическое лидерство; - соображение нац. безопасности, тогда гос. контроль направлен на предотвращение попадания технологий произв-ва вооружений и технологий 2-го назначения в страны, правительства которых проводят враждебную политику; - условия м/н соглашений.

Прямое гос. регулирование вывоза и ввоза технологий осуществляется органами экспортного контроля методами таможенного и пограничного контроля.

Косвенное регулирование – через систему гос. регистрации патентов и торговых знаков. В некоторых случаях для получения права экспортировать тот или иной технологически емкий товар требуется специальное разрешение правительства.

42. Россия в системе м/н обмена технологиями.

В XXI в. место и роль России в мировой экономике и МэО будут во многом определяться уровнем ее научно-технического развития, способностью создавать и эффективно тиражировать собственные и широко использовать импортные наукоемкие технологии, степенью присутствия страны на мировом технологическом рынке.

Для России весьма актуальна проблема интеграции в мировой рынок наукоемких технологий. Ныне в стране почти отсутствует платежеспособный спрос на часть наукоемкой продукции. Это приводит к утрате и старению наиболее передовой технологической базы (космонавтика, авиация, биотехнология и др.). Согласно прогнозам, объем экспорта по приоритетным макротехнологиям уже в первом десятилетии XXI в. позволит в 2—3 раза повысить платежеспособность населения и обеспечить спрос на наукоемкую продукцию на внутреннем рынке. Это должно послужить стимулом дальнейшего экономического роста.

Для реализации этих прогнозов необходимо добиваться превращения результатов научных исследований и НИОКР в продукт, пользующийся спросом на мировом рынке. Современный рынок требует не полуфабрикаты в виде научных идей или даже патентов, а готовый товар — конкурентоспособную технологию.

Учитывая заметный интерес стран Запада к получению доступа к передовым научным разработкам и достижениям российской науки, выражающийся, в частности, в росте числа проектов технического содействия и финансовой помощи, очевидно, что механизм включения России в систему мирохозяйственных связей необходимо совершенствовать.

Следует более взвешенно подходить к использованию иностранных инвестиций в высокотехнологичных секторах российской промышленности. В условиях ресурсного дефицита их следует поощрять, но при этом нельзя допускать неоправданную продажу ключевых технологий, подрывающую технологическую безопасность России. Решение о привлечении иностранных инвестиций в высокотехнологические отрасли России должно тщательно анализироваться в каждом конкретном случае, исходя из национальных интересов.

43. Причины международной миграции рабсилы.

Под международной (внешней) миграцией рабсилы понимается перемещение населения через государственные границы для того, чтобы вступить в трудовые отношения с работодателями в другой стране.

Причинами миграции рабсилы являются факторы как экон., так и неэкон. характера. К последним относятся: политические, нац., религиозные, расовые, семейные и др.

Причины экономического характера кроются в различном экономическом уровне развития отдельных стран. Рабсила перемещается из стран с низким уровнем жизни в страны с более высоким уровнем. Объективно возм-ть миграции появляется вследствие национальных различий в условиях заработной платы. Существенным экономическим фактором является наличие органической безработицы в некоторых странах, прежде всего, слабо развитых. Важным фактором международной трудовой миграции является вывоз капитала, функционирование международных корпораций. ТНК способствуют соединению рабсилы с капиталом, осуществляя либо движение рабсилы к капиталу, либо перемещают свой капитал в трудоизбыточные регионы.

44. Волны международной миграции рабсилы.

1. В середине XIX века было самое значительное явление в истории современной м-и населения, когда произошел взрыв эм-и из Ирландии в США, вследствие т. н. «картофельного голода».

2. Широкомасштабная м-я в начале 80-х годов XIX в. из Италии и стран Вост. Европы в США (изза падения цен на европейскую пшеницу)

3. Новая волна м-и из Европы в США отмечена в 20-е годы.

4. После 2-й мир. войны отмечают три новых потока в м-и рабсилы в США: - "утечка умов", устойчивый поток высококвалифицированных специалистов и членов их семей в Северную Америку.; - потоки беженцев из Венгрии (1956 г.) после подавления антикоммунистического восстания, и из Вьетнама (1974-1975 гг.) после победы "северян" над "южанами", а также с Кубы (1980 г.).; - самым крупным потоком этого периода является наплыв рабсилы из Мексики, стран Карибского бассейна и Азии. В 90-е годы 84% всех иммигрантов приехали из этих регионов.

5. В Европе с начала 60-х годов, также отмечены достаточно интенсивные процессы м-и рабсилы. Рабсила из Испании, Португалии, Греции, Югославии активно использовалась в экономике промышленно развитых стран Европы.

45. Направления миграции (миграционные потоки).

1) миграция из развив. в промышленно развитые страны; 2) миграция в рамках промышленно развитых стран; 3) миграция рабсилы между развив. странами; 4) миграция рабсилы из бывших социалистических стран в промышленно развитые страны (сходна с миграцией из развив. в промышленно развитые); 5) миграция научных работников, квалифицированных специалистов из промышленно развитых в развив. страны.

46. Совр. центры притяжения рабсилы.

Двумя традиц. центрами притяжения РС - США и Зап. Европа. В США труд. ресурсы исторически сложились за счет иммигрантов. В 50-е годы США стали проводить политику привлечения высококвалиф. кадров, которая осуществляется до сего времени. В 70-е число легальных иммигрантов в эту страну достигло 4,5 млн. человек (20% прироста населения за эти годы) В 80-е масштабы иммиграции еще больше возросли - на нее приходилось уже 39% прироста населения страны.

Зап. Европа - на нее приходится более четверти иностранной рабсилы мира. Средний ежегодный прирост иностранной рабсилы составляет здесь 600 тыс. человек, а вместе с членами семей - не менее 1,3 млн. человек. Лидерство в Европе по масштабам иммиграции удерживают Германия, Франция, Великобритания.

Формирование в 60-70-е годы новых полюсов экономического роста привело к возникновению новых регион. центров притяжения рабсилы: нефтедобывающие страны Ближнего Востока (Объединенные Арабские Эмираты, Катар, Кувейт и др), Австралия, ЮАР и страны Азиатско-Тихоокеанского региона, прежде всего азиатские "новые индустриальные страны".

В 60-е годы стал формироваться м/н центр притяжения РС в Латинской Америке, где рабочих из других стран принимают в основном Аргентина и Венесуэла. Наиболее распространенная форма - сезонная сельская миграция. В эти страны прибывают рабочие из других стран Латинской Америки, а также из азиатских и некоторых африканских стран.

47. Государственное регулирование миграции рабсилы.

Проблемы, которые несет с собой м/н миграция рабсилы, привели к созданию широкой системы гос. и межгос. регулирования. Вмешательство государства в м/н движение рабсилы началось значительно раньше, чем его участие в регулировании международной торговли. Уже в конце 18 в. в Англии были приняты законы, запрещавшие промышленным рабочим эмигрировать за границу. В течение XIX века многие евр. страны принимали законы, ограничивавшие въезд нежелательных лиц. Тогда же страны стали заключать двусторонние конвенции, регулирующие миграцию, часть из которых действует по настоящее время

Законодательства большинства стран, регулирующие въезд иностранцев, прежде всего, проводят четкое различие между иммигрантами – людьми, переезжающими в страну на ПМЖ, и неиммигрантами — людьми, приезжающими в страну временно и/или не претендующими там, на ПМЖ. Несмотря на то, что неиммигранты зачастую могут находиться и работать в принимающей стране в течение продолжительного периода времени, наиболее важным с экономической т.з., является регулирование трудовой иммиграции.

Обычно государственное рег-е осуществл. через принятие финансируемых из бюджета программ, направл. на ограничение притока иностранной рабсилы (иммиграции) либо на стимулирование мигрантов к возвращению на родину (реэмиграции).

Страны-реципиенты применяют следующие виды ограничений на въезд трудовых иммигрантов: профессиональная квалификация (наличие диплома, определенный стаж работы); возрастной ценз; состояние здоровья (запрет на въезд наркоманов, больных СПИДом и психическими заболеваниями); социальные и политические ограничения (не допускается иммиграция лиц, ранее осужд. за уголов. преступления, а также членов партий тоталитарного типа).

48. Россия на международном рынке труда.

Россия с запозданием включилась в м/н процессы миграции населения. Импортируя рабсилу, лишь в начале 90-х был открыт *?* об экспорте своей рабсилы.

С 91 г. все гражд. России имеют юр. право выезжать за рубеж на работу. Число росс. эмигрантов в 2000 достигло 25 млн. В рез-те развитые европейские страны ввели ряд барьеров, затрудняющих переселение росс. граждан в эти страны.

Экономическая миграция из России определяется следующими факторами: - более высоким уровнем жизни в промышленно развитых странах и выгодными материальными условиями, предлагаемыми другими странами; - ограничением численности выезжающих емкостью рынков труда принимающих стран и в целом сравнительно низким уровнем квалификации рабсилы в РФ, непризнанием большинством стран мира дипломов о высшем образовании, языковым барьером. Поэтому выезжает преимущественно высококвалифицированная и мобильная часть населения.

Экспорта рабсилы за рубеж приносит: снижение давления на внутренний рынок труда;- минимизация существующих в его структуре дисбалансов;- уменьшение безработицы;- финансовые поступления от мигрантов;- повышение профессионального и культурного уровня работников-мигрантов.

Одной из болезненных проблем российской трудовой миграции за рубеж является интеллектуальная миграция или "утечка умов". Осн. потоки интеллектуальной миграции идут в Германию, Израиль, США.

В страны "третьего мира" на контрактной основе направлялись врачи, инженеры, преподаватели и другие специалисты.

Рассм-я безвозвратную российскую трудовую миграцию, как негативный момент в ходе либерализации международных экономических отношений, следует вместе с тем признать, что временная легальная трудовая миграция (в том числе и интеллектуальная) может быть целесообразной, выгодной для (государства и общества при условии, что она не угрожает национальной безопасности России.

49. Отличительные черты международных корпораций и их разновидности.

МНК стали важнейшим элементом развития МЭ и МЭО. МК, с одной стороны, являются продуктом быстро развив. МЭО, а с другой - сами представляют мощный механизм воздействия на них.

Сейчас в мире функц. около 60 тыс. МК. Они контролируют за пределами своих стран до 250 тыс. дочерних предприятий – а в 1970 г.. было зарегистрировано лишь 7 тыс. подобных фирм.

Из 500 самых мощных МК 85 контролируют 70% всех заграничных инвестиций, реализуют 80% всей произведенной МК продукции электроники и химии, 95% фармацевтики, 76% продукции машиностроения.

Осн. часть МК сосредоточена в США, странах ЕС и Японии.

Осн. признаки МК: 1) годовой оборот, превышающий 100 млн. долларов; 2) филиалы не менее, чем в шести странах; 3) величина процента продаж ее товаров, реализуемых за пределами страны - резиденции.

В зарубежной экономической лит-ре выделяется несколько видов международных монополий: многонац. корпорации, интернац. корпорации, транснац. компании, глобальные компании и др.

Росс. экономистами предлагается след. классификация.

1. Транснац. корпорации (ТНК) - нац. монополии с зарубежными активами.

2. Многонац. корпорации (МНК) - МК, объединяющие нац. компании ряда государств на произв-венной и научно-технической основе.

С т.з. м/н права отличительными признаками многонациональных корпораций являются: 1) наличие многонационального акционерного капитала; 2) существование многонационального руководящего центра; 3) комплектование администрации иностранных филиалов кадрами, знающими местные условия.

50. Причины возникновенья международных корпораций и их эволюция.

Наиболее общей причиной возн. ТНК является интернационализация произв-ва и капитала на основе развития производительных сил, перерастающих нац.-гос. границы.

Еще к числу причин следует отнести их экономическую эффективность, обусловленную большими масштабами произв-ва в ряде отраслей.

Важную роль в становлении национальных МК играет государство. Оно поощряет их деят-ть на мировой арене и обеспечивает им рынки сбыта путем заключения разл. полит., экономических и торговых союзов и международных договоров.

Со времени своего возникновения (конец XIX в.) МК претерпели значительную эволюцию. 1-е поколение совр. МК представляли т.ню колониально-сырьевые ТНК. В ходе 1 мировой войны и послевоенный период набрали силу ТНК, специализир. на произв-ве вооружений.

С начала 50-х годов МК начинают активные действия по завоеванию мировых рынков. Бурное развитие МК, как по их количеству, так и по масштабам и объемам деят-ти способствовало тому, что они приобрели особую значимость и роль в международной экономике. Сейчас глобальные ТНК все больше обнаруживают тенденцию к образованию крупных групп, объединяющих промышленные, торговые и финансовые компании. Слияния, объединения, поглощения, разного рода совместное предпринимательство характерны для произв-венных МК.

51. Осн. особенности развития ТНК

ТНК – хоз. объединения, состоящие из головной компании и зарубежных филиалов. Головная компания контролирует деят-ть входящих в объединение предприятий путем владения долей (участием) в их капитале. В зарубежных филиалах ТНК на долю родительской компании – резидента другой страны – обычно приходится более 10% акций или их эквивалента.

ТНК являются акт. участ-ми МРТ и способствуют его развитию. ТНК проникают в высокотехн., наукоемкие отрасли произв-ва, которые требуют огромных инвестиций и высококвалиф. персонала. При этом заметно проявляется тенденция к монополизации этих отраслей ТНК. Существенной чертой деят-ти международных компаний является диверсификация их произв-ва и услуг. Располагая мощной произв-венной базой, ТНК проводят такую произв.-торговую политику, обеспечивающ. высокоэффект. планир-е произв-ва, товарного рынка.

Отрасл. стр-ра произв-ва ТНК: 60% материальных компаний заняты в сфере произв-ва, 37% - в сфере услуг и 3% в добывающей промышленности и сельском хозяйстве.

Расширяя свою экспансию, ТНК используют разнообразные формы освоения мирового рынка. Эти формы в значительной степени основываются на контрактных отношениях и не связаны с участием в акционерном капитале других фирм. К числу таких форм экспансии ТНК обычно относят: 1) лицензирование; 2) франчайзинг; 3) управленческие контракты; 4) оказание технических и маркетинговых услуг; 5) сдачу предприятий "под ключ"; 6) ограниченные во времени договоры по созданию совместных предприятий и соглашения по осуществлению отдельных операций.

Одной из новейших форм завоевания транснац. корпорациями международных рынков является создание ими за рубежом специальных инв-нных компаний. Задачей этих структур являются инвестиции в дочерние и партнерские предприятия ТНК для стимулирования продвижения их продукции на региональные рынки.

52. Роль ТНК в мирохозяйственных связях.

ТНК стали важнейшими действ. лицами в современном МХ, играя роль, которую трудно переоценить в системе МЭО. Для ведущих пром. развитых стран именно зарубежная деят-ть их ТНК определяет хар-р в/э связей. Так, до 40% стоимости имущества 100 крупнейших ТНК (включая финансовые) находится за пределами их страны базирования.

Активно участвуя в процессах м/н произв-ва на базе традиционного МРТ, ТНК создали собств. внутрифирм. м/н пр-во на основе модернизированного МРТ, с подключением ряда развив. рынков с новой для них специализацией. Именно этот вариант м/н произв-ва стал для современных международных корпораций основным.

Основа мирового господства ТНК - вывоз капитала и его эффект. размещение. Совокупные зарубежные инвестиции всех ТНК в настоящее время играют более существенную роль, чем торговля.

Гл. роль среди 500 крупнейших ТНК мира играют четыре комплекса: электроника, нефтепереработка, химия и автомобилестроение.

ТНК во все большей степени становятся определяющим фактором для решения судьбы той или иной страны в международной системе экон. связей.

Негативн. влиян. на экономику тех стран, в которых они функц-ют: противодействие реализации экономической политики тех государств, где ТНК осуществляют свою деят-ть; нарушение государственных законов; установление моноп. цен, диктат условий, ущемляющий интересы принимающих стран; переманивание высококвалифицированных специалистов ведущими ТНК из многих стран мира.

53. Контрактные формы деят-ти ТНК

Помимо экономических альянсов ТНК между собой, м/н корпорации активно работают с малым и средним бизнесом как в стране базирования, так и с зарубежными партнерами. Крупные компании используют мобильность малых предприятий и их способность оперативно адаптироваться к происходящим на рынке изменениям. При этом они взаимодействуют с ТНК на контрактной основе (снабжение, финансирование, проведение НИОКР). Малые предприятия осуществляют не просто дилерские функции, а часто включаются в выполнение промежуточных стадий процесса произв-ва, апробируют "рисковые проекты", после чего к ним приступают крупные компании.

Все эти процессы являются формами стратегии ТНК по освоению международных рынков и удержанию на них достигнутого преимущества. Они позволяют интегрировать в многофункциональную группу структуры, несущие с собой новые финансовые, технологические, управленческие и другие возм-ти.

54. Причины м/н движения капитала и его осн. формы.

Миграция капитала происходит, когда он может быть помещён в другом государстве с большей нормой прибыли, чем в своей стране. Причинами вывоза капитала ради большей прибыли являются: а) перенакопление капитала в регионе, откуда он вывозится; б) несовпадение спроса на капитал и его предложения в различных звеньях всемирного хозяйства; в) наличие в государствах, куда экспортируется капитал, более дешёвого сырья и рабсилы; г) интернационализация произв-ва.

Важной причиной, расширяющей масштабы экспорта капитала, является интернационализация произв-ва.

Вывоз капитала осуществляется в форме:— прямых инвестиций в промышленные, торговые и другие предприятия;— портфельных инвестиций (в иностранные облигации, акции, ценные бумаги);— средне- и долгосрочных международных кредитов (или займов) ссудного капитала промышленным и торговым корпорациям, банкам и другим финансовым учреждениям;—экономической помощи: бесплатно и в виде льготных кредитов (беспроцентных, низкопроцентных).

55. Движение капитала международных корпораций.

Перенакопление капитала характерно для крупных ТНК, которые получают монопольную сверхприбыль в определённых отраслях и не заинтересованы в менее выгодном использовании своих средств внутри государства. На долю ТНК приходится около 70% свободных валютных и ликвидных средств. Среди современных тенденций вывоза капитала следует выделить растущее значение экспорта производительного капитала. Произошел отход от участия в предпринимательской деят-ти через портфельные инвестиции к прямым инвестициям. Начиная с 50-х годов наблюдается последовательная переориентация прямых заграничных инвестиций с добывающей на обрабатывающую промышленность, а также в сферу услуг, на которую сейчас приходится более 50% ежегодного объема новых вложений.

56. Совр. особенности и тенденции м/н движения капитала.

Важная особенность совр. процессов м/нДК состоит в том, что капитал не навязывается странам, а наоборот, проходит довольно жесткая конкурентная борьба за его привлечение, в особенности за привлечение капитала в экономику развив. и бывших социалистических стран.

В 90-е годы увеличился поток иностранного капитала в страны Восточной Европы и СНГ. Основной поток идет в Венгрию, Польшу, Чехию. Так, в 95 г. общий объем инвестиций Запада в восточноевропейскую экономику составил порядка 10 млрд. долл. Из них Россия получила 2. Осн. часть досталась наиболее благополучным, сравнительно далеко продвинувшимся по пути экономических реформ государствам. Это общая тенденция, характерная для движения частного капитала в мировом хозяйстве. Политическая стабильность, минимальный экономический риск, максимальная прибыльность являются незыблемыми ориентирами для частного капитала вне зависимости от времени и места его приложения.

Одной из важнейших тенденций в процессе вывоза капитала в послевоенный период стало активное вмешательство государства с регулирующими, контролирующими, стимулирующими функциями в этот процесс.

57. М/н движение капитала и его последствия для стран - экспортеров и импортеров капитала.

МДК – это процессы встречного движ. кап-ла между различными странами МХ независимо от уровня их экон. разв-я, и приносящ. Дополн. доход их собственникам. Объективной основой МДК явл. 1. Неравноомерность экон. развития стран. 2. Неравномерность накопления кап-ла в разн. странах. 3 Несоотв. спроса и предл на капитал в разл. звеньях МХ. 4 Относительн. избыток капитала в отдельных нац. хозяйствах.

МДК оказывает огромное влияние на мировую экономику: 1. Способствует росту мировой экономики. 2. Углубляет МРТ и м/н сотрудничество. 3. Увеличивает объемы взаимного товарообмена между странами, в том числе промежуточными продуктами, между филиалами ТНК, стимулируя развитие МТ.

К числу последствий для стран, экспортирующих капитал, можно отнести следующие: - вывоз капитала за рубеж без адекватного привлечения иностранных инвестиций ведет к замедлению экономического развития вывозящих стран; - вывоз капитала отрицательна сказывается на уровне занятости в стране-экспортере; - перемещение капитала за границу неблагоприятно сказывается на платежном балансе страны.

Для стран, ввозящих капитал, положительные последствия: - регулируемый импорт капитала способствует их экономическому росту; - привлекаемый капитал создает новые рабочие места; - иностранный капитал приносит новые технологии, эфф. менеджмент, способствует ускорению в стране НТП; - приток капитала способствует улучшению платежного баланса страны-реципиента.

Имеются и отрицательные последствия привлечения иностранного капитала: - приток иностранного капитала вытесняет местный капитал его из прибыльных отраслей – и при определенных условиях это может привести к однобокости развития страны и угрозе ее экономической безопасности; - бесконтрольный импорт капитала может сопровождаться загрязнением окр. среды; - импорт капитала часто связывается с проталкиванием на рынок страны-реципиента устаревших товаров, а также снятых с произв-ва в результате выявленных недоброкачественных свойств; - импорт ссудного капитала ведет к увеличению внешней задолженности страны; - использование ТНК трансфертных цен ведет к потерям страны-реципиента в налоговых поступлениях и таможенных сборах.

58. Вывоз капитала из России.

В современной экономической литературе используются разные термины для обозначения этого явления: экспорт капитала, вывоз капитала, утечка капитала, бегство капитала, при этом часто в контексте отмывания нелегальных доходов.

Вывоз росс. капитала за рубеж одним из основных дестабилизирующих факторов, сдерживающих поступательное развитие экономики. Масштабы утечки капитала из России, противоправный характер используемых методов вывоза капитала и тяжелейшие политико-экономические последствия этого явления для страны позволяют сделать вывод о том, что фактор утечки капитала за рубеж стал одной из ключевых угроз нац. безопасности России .

Причины вывоза капитала в из России: 1. общая политическая и экономическая нестабильность, которая вынуждает владельцев страховать свои капиталы в стабильной экономике. 2 Уход от налогов. 3. “Отмывание” доходов, полученных криминальным или нелегальным путем .

Утечка капитала с 1994 по 2000 г. в совокупности 450—500 млрд. долл. В 2000-2002 гг., по официальным данным Банка России, она превысила уровень в 72 млрд. долл. В 2003 объемы утечки капиталов заметно снизились. Но в 2004 утечка капитала из России выросла более чем в три раза по сравнению с 2003 годом. Одной из причин увеличения утечки капитала из России в 2004 году стало дело, возбужденное по политическим мотивам против Михаила Ходорковского и нефтяной компании ЮКОС, а также рост росс. экспорта.

59. Нац. валютн. система. Валютн. курс.

65. Нац. валютн. система. Валютн. курс.

Валютн. отношения осуществляются на национальном и международном уровне. На национальном уровне они охватывают сферу национальной валютной системы (НВС). НВС - часть денежной системы страны. НВС - это форма орг-ции валютных отношений страны, определяемая ее валютным законод-вом. Особенности НВС определяются степенью развития и специфики экономики, а также внешнеэкономических связей той или иной страны.

Нац. валютн. система включает следующие осн. составляющие: - национальную денежную единицу (нац. валюта); - состав официальных золотовалютных резервов; - паритет национальной валюты и механизм формирования валютного курса; - условия обратимости национальной валюты; - наличие или отсутствие валютных ограничений; - порядок осуществления международных расчетов стран; - режим национального валютного рынка и рынка золота; - нац. органы обслуживания и регламентирующие валютн. отношения страны.

Связующим звеном между нац. валютн. системами является паритет и валютн. курс.

Паритет - это соотношение валют, соответствующее их золотому содержанию. Паритет лежит в основе курса валют. Но курс валют почти никогда не совпадает с паритетом.

Валютн. курс представляет собой соотношение между валютами отдельных стран или "цену" валюты данной страны, выраженную в валютах других стран.

60. Осн. черты международной валютной системы и этапы ее развития.

66. Осн. черты международной валютной системы и этапы ее развития.

61. Создание современной валютной системы.

67. Создание современной валютной системы.

М/н валютн. отношения представляют совокупность экономических отношений, связанных с функционированием денег как мировых денег.

М/н валютн. система (МВС) - форма орг-ции валютных отношений в рамках МХ. Она возникла в результате эволюции мирового кап. хозяйства и юридически закреплена межгос-ми соглашениями.

Основными элементами международной валютной системы являются: - нац. и коллективные резервные валютн. единицы; - состав и структура международных ликвидных активов; - механизм валютных паритетов и курсов; - условия взаимной обратимости валют; - формы международных расчетов; - режим международных валютных рынков и мировых рынков золота; - межгосударственные орг-ции, регулирующие валютно-финансовые отношения (МВФ, МБРР и др.). М/н валютн. система включает и комплекс международно-договорных и государственных правовых норм, обеспечивающих функционирование валютных инструментов.

Гл. задача МВС - регулирование сферы международных расчетов и валютных рынков для обеспечения устойчивого экономического роста, сдерживания инфляции, поддержания равновесия внешнеэкономического обмена и платежного оборота разных стран. МВС является одним из важнейших механизмов, который может содействовать расширению или, наоборот, ограничению международных экономических отношений, а также в значительной мере влиять на внутреннее денежное обращение.

В своем развитии МВС прошла четыре этапа, которые представляют четыре м/н валютн. системы.

Первая система, так называемого золотого стандарта, стихийно сложилась к концу 19 века. При нем валюты ряда государств свободно обращались в золото на внутренних рынках своих стран.

Вторая система - система золотодевизного стандарта (Генуэзск. конференцяи 22 г.). Банкноты размениваются не на золото, а на девизы (банкноты, векселя, чеки) других стран, которые затем могли быть обменены на золото. В качестве девизной валюты были избраны американский доллар и английский фунт стерлингов.

Система золотовалютного стандарта возникла в 30-е г. и полностью сформировалась в конце 50-х годов. В условиях этой системы бумажные деньги перестали обмениваться на золото. Свое юрид. оформление эта система получила на международной конф-ции в Бреттон-Вудсе в 44 г. Осн. черты Бреттонвудской валютной системы включают в себя следующие: - за золотом сохранялась функция окончательных денежных расчетов между странами; - резервной валютой стал американский доллар; - доллар обменивался на золото центральными банками и правительственными учреждениями других стран в казначействе США; - приравнивание валют друг к другу и их взаимный обмен осуществлялся на основе официальных валютных паритетов, выраженных в золоте и долларах; - кажд. страна должна была сохранять стабильный курс своей валюты относительно любой другой валюты.

К концу 60-х годов режим золото-долл. стандарта на практике постепенно стал превращаться в систему долл. стандарта. Между тем позиции доллара в мире к концу 60-х годов заметно пошатнулись.

Совр. м/н валютн. механизм - Ямайская валютн. система.

Осн. составляющие современного м/н валютного механизма: 1. Функция золота в качестве меры стоимости и точки отсчета валютных курсов упразднялась. 2. Странам предоставлялось право выбора любого режима валютного курса. Валютн. отношения между странами стали основываться на "плавающих" курсах их национальных денежных единиц. Колебания курсов обусловлены двумя основными факторами: а) реальными стоимостными соотношениями, покупательной способностью валют на внутренних рынках стран; б) соотношением спроса и предложения национальных валют на международных рынках. 3. Вводится стандарт СДР - "специальных прав заимствования" с целью сделать их основным резервным авуаром и уменьшить роль резервных валют.

62. М/н коллективные резервные валютн. системы.

68. М/н коллективные резервные валютн. системы.

На Ямайском совещании МВФ в качестве коллект. резервн. валюты были признаны "специальные права заимствования" (СДР). СДР предназначались для регулир.я сальдо платежн. балансов, пополнения офиц. резервов и расчетов с МВФ, соизмерения стоимости национальных валют.

Единица СДР является условной. Выпуск СДР происходит в виде кредитовых записей на счетах МВФ пропорционально квотам стран-участниц. Эти квоты используются ими для закупки конверт. валюты или для погашения дефицита платежного баланса. Однако их доля в общих валютных резервах капиталистического мира невелика - около 3%.

Страна становится обладательницей определенной суммы СДР, не предоставляя при этом эквивалент в золоте или национальной валюте. Срок действия СДР не ограничен во времени. Резервы в СДР могут быть использованы странами, обладающими этим средством, как для расчетов с МВФ, так и между собой.

Поначалу единица СДР приравнивалась к золоту, соответствовавшему золотому содержанию доллара (1979 г.). С середины 1974 г., в связи с переходом к плавающим курсам валют, было отменено золотое содержание СДР.

Многие экономисты считают, что СДР в меньшей степени можно рассм. как резервную валюту, а в большей степени как кредит.

63. Европейская валютн. система.

69. Европейская валютн. система.

Неск. лет назад (с 99 по 02 гг) в Европе была создана единая валюта – евро, единственное законное платежное ср-во для всех стран-участниц его зоны (Бельгия Германия Испания Франция Ирландия Италия Люксембург Нидерланды Австрия Португалия Финляндия Греция). Евро заменило ЭКЮ 1:1.

Она была представлена 1.01.99 и она стоила 1,17$. А год спустя – 0,97; т.е. потеряла более 20% своей стоимости. Последние годы евро получило устойч. рост на фоне падения $ и сейчас за евро дают около 1,3 $.

По мнению экономистов, в ближайшие годы зона евро будет существенно расширяться, и через 10 лет в нее могут входить до 50 стран.

64. Тенденции развития международной валютной системы.

70. Тенденции развития международной валютной системы.

М/н валютн. система (МВС) - форма орг-ции валютных отношений в рамках МХ. Она возникла в результате эволюции мирового кап. хозяйства и юридически закреплена межгос-ми соглашениями.

Гл. задача МВС - регулирование сферы международных расчетов и валютных рынков для обеспечения устойчивого экономического роста, сдерживания инфляции, поддержания равновесия внешнеэкономического обмена и платежного оборота разных стран. МВС является одним из важнейших механизмов, который может содействовать расширению или, наоборот, ограничению международных экономических отношений, а также в значительной мере влиять на внутреннее денежное обращение.

Осн. развития тенденции МВС: 1. Функция золота в качестве меры стоимости и точки отсчета валютных курсов упразднилась. 2. Странам предоставлялось право выбора любого режима валютного курса. Валютн. отношения между странами стали основываться на "плавающих" курсах их национальных денежных единиц. Колебания курсов обусловлены двумя основными факторами: а) реальными стоимостными соотношениями, покупательной способностью валют на внутренних рынках стран; б) соотношением спроса и предложения национальных валют на международных рынках. 3. Вводится стандарт СДР - "специальных прав заимствования" с целью сделать их основным резервным авуаром и уменьшить роль резервных валют.

71. Необходимость привлечения иностранного капитала и его значение для экономики России.

Экономическая жизнь индустр. России во многом опред. оборотом промышленного капитала, связанного с инв-нным циклом. Помимо внутренних инвестиций, являющихся основным мотором инвестцикла, Россия с конца 80-х годов пытается активно использовать и иностранные инвестиции (ИИ).

Офиц. точка зрения: следует активно привлекать ИИ. Но есть и др. мнения о нежелательности широкого доступа ин.капитала в российскую экономику.

Как свидет. практика, МХ и отдельные нац. хоз-ва не могут эффек. функц-ть без перелива капитала в мировом масштабе. Это объект. необх-ть и одна из важн-х отличительных черт совр. МХ и МЭО.

Россия рассм. ИИ как факторы: 1) ускорения экономического и технического прогресса; 2) обновления и модернизации произв-венного аппарата; 3) овладения передовыми методами орг-ии произв-ва;4) обеспечения занятости, подготовки кадров, отвечающих треб-м рын. экономики.

Для нормализации российской экономики в ближайшие 5-7 лет нужно привлечь 200-300 млрд. долл. Реально Россия будет конкурировать на уровне предложения капиталов объемом 40 млрд. долл. К тому же и "переварить" ежегодно она сможет, в лучшем случае, 40-50 млрд. долл. Но это в том случае, если ей предложат такой объем инвестиций.

72. Инв-нный климат экономики России.

ИК - это совок-ть полит., экономических, юрид., социальных, бытовых и др. факторов, которыеопределяют степень риска капиталовложений и возм-ть их эффект.спользования.

В наст. время ИК в России, в основном, является неблагопр. для широкого привлечения ИИ.

Потенц. Факторы, способные привлечь ИИ в Россию: 1) богатые и сравн. недорогие природные ресурсы (нефть, газ, уголь, полиметаллы, алмазы, лес и др.); 2) огромный внутренний рынок; 3) достаточно высокий уровень базового образования кадров, способных к быстрому восприятию новейших технологий в произв-ве и управлении; 4) относительная дешевизна квалифицированной рабсилы; 5) отсутствие серьезной конкуренции со стороны российских производителей; 6) осуществляемый процесс приватизации и возм-ть участия в нем иностранных инвесторов; 7) возм-ть получения сверхприбыли.

Несмотря на это, удельный вес России в международных инвестициях в "новые рынки" составляет всего 0,5%.

73. Формы участия иностранного капитала в экономике России.

74. Прямые и портфельные инвестиции в России.

Ин. капитал в России присутствует как в государственной, так и в частной форме, в смешанном виде, а также в форме капитала международных орг-ций. ИИ поступают в росс. экономику как прямые частные инвестиции в форме портфельных инвестиций и в виде кредитов, как ссудный капитал.

Одна из популярных форм привлечения прямых инвестиций в российскую экономику - создание предприятий с иностранными инвестициями. Важное место в притоке ИК составляют портфельные инвестиции. Портф. инв. принято называть капиталовлож. в акции зарубежных предприятий, которые не дают права контроля над ними, в облигации и другие цен. бумаги иностранного государства и международных вал.-финанс. орг-ций. Наиб. интерес для западных портф. инв-й след. отрасли экономики России:

1. Предприятия топливно-энергетического комплекса. 2. Алюминиевые заводы. 3. Предприятия связи и коммуникации. 4. Порты и пароходства. 5. Предприятия по произв-ву цемента. 6. Предприятия по произв-ву минеральных удобрений. 7. Крупные горнодобывающие предприятия. 8. Предприятия пищевой промышленности.

Наим. интерес портфельные инвесторы проявляют к таким отраслям, как транспорт, машиностроение, химическая промышленность.

Прямые инвестиции, как правило, это такие инв-и, при которых у ин. инвестора находится не менее 25% акционерн. капитала компании. По данным Госкомстата на прям. инв-и приходится сейчас меньше половины всех инв-й в экономику страны.

Удельный вес ИИ в совокупных вложениях по разным оценкам составляет около 5-7%. Доля же иностранных инвестиций в общем объеме ОПФ не превышает 1%. Предприятия с участием иностранного капитала составляют весьма динамичную часть в российской экономике, однако роль их невелика, так как они дают лишь 3% ВНП.

Что касается крупных ИИ, то в России их практически нет. Проблематично существенное изменение ситуации и в ближайшие годы.

Многие специалисты считают, что основным источником инвест. вливаний в российскую экономику должен стать отечественный частный капитал, как находящийся внутри страны, так и эмигр. в последние годы за рубеж.

75. Негативные и позитивные последствия иностранных вложений.

ИИ оказывают огромное влияние на мировую экономику: 1. Способствует росту мировой экономики. 2. Углубляет МРТ и м/н сотрудничество. 3. Увеличивает объемы взаимного товарообмена между странами, в том числе промежуточными продуктами, между филиалами ТНК, стимулируя развитие МТ.

Положительные последствия ИИ: - регулируемый импорт капитала способствует их экономическому росту; - привлекаемые ИИ создают новые рабочие места; - иностранный капитал приносит новые технологии, эфф. менеджмент, способствует ускорению в стране НТП; - приток капитала способствует улучшению платежного баланса страны-реципиента.

Отриц. последствия привлечения ИИ: - приток ИИ вытесняет местный капитал его из прибыльных отраслей – и при определенных условиях это может привести к однобокости развития страны и угрозе ее экономической безопасности; - бесконтрольный импорт капитала может сопровождаться загрязнением окр. среды; - ИИ часто связываются с проталкиванием на рынок страны-реципиента устаревших товаров, а также снятых с произв-ва в результате выявленных недоброкачественных свойств; - импорт ссудного капитала ведет к увеличению внешней задолженности страны; - использование ТНК трансфертных цен ведет к потерям страны-реципиента в налоговых поступлениях и таможенных сборах.

76. Осн. социально-экономические особенности развив. стран.

Развив. страны становятся полноправным и одним из важнейших субъектов МЭО. Становление и развитие молодых государств сопровождалось количественными и качественными изменениями в международной экономике. Эти изменения выражались в нарастании объемов международных торгово-экономических связей, появлении новых товарных, финансовых рынков, интенсификацией капитальных и финансовых потоков. Развив. страны заявили о необходимости улучшения мирового экономического порядка, о соблюдении принципов равноправия в международном предпринимательстве.

Генеральной тенденцией развития освободившихся государств, начиная с 70-х годов XX века, становится их растущая дифференциация, от чего образов. два гл. полюса. На одном наиболее бошатые - Катар, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты, "новые индустриальные страны" Юго-Восточной Азии и Латинской Америки. На другом - наименее развитые страны, многие из которых находятся в положении фактического застоя (Мозамбик, Эфиопия, Бангладеш, Непал, Бутан и Вьетнам, и нек-рые страны Карибского бассейна и Ближнего Востока).

В XXI в. 800 млн. человек в развив. странах голодают, а 1,3 млрд. - живут менее, чем на 1 $ в день. В Африке за чертой бедности проживает 219 млн. человек (17%), а в Латинской Америке - 110 млн. (9%).

Однако, н-р, Ботсвана по уровню ВВП на душу населения (5580 долл.) в 1995 г. обогнала Польшу, страны Балтии, Россию, Белоруссию.

Среди наиболее удачливых (в плане экономического роста) развив. стран заметна тенденция движения в направлении новоиндустриальных стран.

Общие черты разв. Стран: 1. Многоукладный характер экономики развив. стран. 2. Низкий уровень развития производительных сил, отсталость промышленности, сельского хозяйства и социальной инфраструктуры (за исключением стран первой группы, "верхнего полюса", т. е. НИС, и др.). 3. Зависимое положение в системе мирового хозяйства.

77. Место и роль развив. стран в международном товарообмене.

Вступив в мировое сообщество как независ. государства, развив. страны с начала 70-х все активнее стремятся участвовать в МРТ. Необходимость их участия в МРТ объясняется тем, что они не производят целый ряд необх. для воспроизв-ва товаров. В то же время они являются производителями сырья и ряда комплектующих изделий, столь необх. для пром. развитых стран. В МРТ включены многие сферы хозяйственной деят-ти развив. стран. МТ для развив. стран, особенно для самых бедных, остается наиболее надежным источником внешних доходов. До 56% всего товарного экспорта развив. стран сбывается на рынке пром. развитых государств.

В связи со снижением материало- и энергоемкости промышленности индустриальных стран значение природного сырья в МТ имеет четко выраженную тенденцию к падению. Главным противодействием этой тенденции со стороны развив. стран стала диверсификация экспорта: переработка вывозимого сырья, продвижение на мировой рынок других видов пром. продукции и др.

Доля развив. стран в общем мировом экспорте постепенно повышается. Особенно значимую роль в росте промышленного экспорта играют машины и оборудование, экспорт которых в 70-91 гг. вырос более, чем в 90 раз.

Тенденции развития МТ: в последнее десятилетие быстро растет значимость и объемы разного рода услуг (туризм и трудовые услуги путем экспорта неквалифицированной рабсилы).

78. Иностранный капитал в экономике развив. стран.

Стремление выйти из "порочного круга бедности" побуждает развив. страны активно привлекать ин. капитал. В этих целях совершенствуется инв-нный климат, создается необходимая инфраструктура, организуются специальные экономические зоны с особо льготными условиями для иностранного предпринимательского капитала. По данным Мирового банка, приток частного капитала в экономику развив. стран ко второй половине 90-х годов заметно усилился и достиг уровня в 243,8 млрд. долл., несмотря на резкое сокращение темпов его роста в период 90-93 гг. Возглавляет этот список Китай - 52 млрд. долл.

В ближайшие годы наиболее привлекательными из развив. стран по вкладыванию капитала стали Китай, Индия, Индонезия, а также Мексика и Бразилия.

Частный капитал, проникая в развив. страны, идет, как правило, в страны с динамичной, восходящей, перспективной экономикой. 80 процентов частных инвестиций поступает всего в 20 процентов развив. стран, главным образом, государства Восточной Азии и Латинской Америки. Слаборазвитые страны с отсталой экономикой и особенно с политически нестабильной обстановкой практически не привлекают предпринимателей из промышленно развитых стран. Гос. помощь от этих стран, будучи два десятилетия достаточно стабильной, к середине 90-х годов начинает сокращаться.

Более половины всей внешней помощи странам Африки возвращается на Запад в виде процентов по долгам.

79. Борьба развив. стран за новый м/н экономический порядок.

Бедность развив. стран: 800 млн. человек в развив. странах голодают, а 1,3 млрд. - живут менее, чем на 1 $ в день. В Африке за чертой бедности проживает 219 млн. человек (17%), а в Латинской Америке - 110 млн. (9%).

Развив. страны заявили о необходимости улучшения мирового экономического порядка, о соблюдении принципов равноправия в международном предпринимательстве.

Стремление выйти из "порочного круга бедности" побуждает развив. страны активно привлекать ин. капитал. Генеральной тенденцией развития освободившихся государств, начиная с 70-х годов XX века, становится их растущая дифференциация, от чего образов. два гл. полюса. На одном наиболее бошатые - Катар, Кувейт, Объединенные Арабские Эмираты, "новые индустриальные страны" Юго-Восточной Азии и Латинской Америки. На другом - наименее развитые страны, многие из которых находятся в положении фактического застоя (Мозамбик, Эфиопия, Бангладеш, Непал, Бутан и Вьетнам, и нек-рые страны Карибского бассейна и Ближнего Востока).

80. Новые индустриальные страны в мирохозяйственных связях.

81. Опыт НИС (новых индустриальных стран) Латинской Америки и Азиатский опыт.

В 60-80-е г. XX в. из развив. стран отпочковываются т.н. "новые индустриальные страны (НИС)". Черты, отличающие НИС как от развив. стран, из среды которых они вышли, так и от развитых кап. стран, в ряды которых нек-рые из них уже вступили "одной ногой", позволяют говорить о появлении особой "новоиндустриальной модели" развития. Эти характерные особенности достаточно четко прослеживаются при анализе опыта развития "новых индустриальных стран".

Как правило, к НИС относят четыре "малых дракона" Азии (Южную Корею, Тайвань, Сингапур, Гонконг), а также Аргентину, Бразилию, Мексику. Все они - НИС "первой волны". Следом идут НИС последующих поколений (второго поколения - Малайзия, Таиланд, Индия, Чили; третьего - Кипр, Тунис, Турция и Индонезия; четвертого - Филиппины, южные провинции Китая и др.)

Критерии, по которым те или иные государства относят к НИС:

1) размер валового внутреннего продукта на душу населения; 2) среднегодовые темпы его прироста; 3) удельный вес обрабатывающей промышленности в ВВП (он должен быть более 20%); 4) объем экспорта промышленных изделий и их доля в общем вывозе; 5) объем прямых инвестиций за рубежом.

По всем этим показателям НИС не только выделяются на фоне других развив. стран, но зачастую превосходят подобные показатели ряда промышл. развитых стран. Высокие темпы роста НИС сопровожд. значит. повышением благосост-я населения и низким уровенем безработицы.

82. НИС в системе м/н разделения труда.

Все возрастающее место и роль НИС в МРТ определяется всей совокупностью их реальных возм-тей. Ориент. на внешн. рынок азиатских НИС способствовала резкому увеличению их доли в мировом экспорте (особенно доли машин и оборудования). Дальневосточные "драконы" и члены АСЕАН (за исключением Филиппин) в начале 90-х оказались в первой десятке крупнейш. экспортеров сколько-нибудь значимых видов машинотехн. продукции. На долю Сингапура приход. около 10% мирового экспорта машин по автоматической переработке данных; 8% - телевизоров, 14% - радиоприемников. На долю Южн. Кореи приходится пришлось 13% мирового экспорта судостроительной промышленности.

Продолжат экспортировать и нек-рые продукты питания, текстиль.

Доля товарного экспорта латиноамериканских НИС в общем объеме товарного экспорта развив. стран в начале 90-х годов по сравнению с 1980 г. снизилась незначительно (-0,5%), а доля машин и оборудования упала почти в 1,8 раза. Между тем именно экспорт машинотехн. изделий - самый значимый фактор укрепления позиций развив. стран в МРТ.

Активная внешнеторговая политика НИС Азии способствовала тому, что в начале 90-х годов объем годовой взаимной торговли США со странами Азиатско-Тихоокеанского региона (128,4 млрд. долл.) впервые оказался выше, чем торговый оборот с Западной Европой (117,1 млрд. долл.). При этом НИС Азии (включая Японию) занимают на рынке США около 30% продаж автомобилей и электронной техники, 50% - текстильных и швейных товаров.

83. Развив. страны в мирохозяйственных связях России.

Внешнеэкон. связи России с развив. странами — необходимое звено в механизме ее внешних отношений со странами мира, тем более, что потенциал росс. торгово-экономических связей со многими развив. странами в значит. степени не востребован.

Расш. экономического сотрудн-ва России с развив. странами тесно связано с укреплением и развитием экспортного сектора. Сложившаяся взаимодополняемость экономик России и ряда развив. стран, сравнительно невысокая требовательность их рынков, взаимн. интересы и другие факторы превращают эти страны по многим позициям в наиболее вероятных потребителей росс. продукции. По оценке российских специалистов, именно рынок развив. государств может стать базой для наращивания, облагораживания структуры и диверсификации российского экспорта как в плане расширения географии экспорта, так и его реального товарного исполнения.

Наиболее благоприятны перспективы для расширения российского экспорта в группе "новых индустр. стран". Особенно велики потенц. Возм-ти для экспорта в развив. страны продукции обрабатывающей промышленности России, в том числе машин и оборуд-я. Важн. направление росс. экспорта в развив. страны - вывоз высокотехн. комплектного обор-я и связанных с ним услуг, лицензий, научных идей для их совместного практ. воплощения и др.

С середины 90-х годов Россия активизирует процессы техн. содействия развив. странам. Основной объем работ пришелся на Китай, Иран, Индию, Марокко, Кубу. В этих странах введены в действие ряд энергетических, металлургических и других промышленных объектов.

Традиц. напр-ем экспорта России в развив. страны должны остаться поставки воор-й и военной техники.

Кроме того, существуют значит. возм-ти для расширения импорта из них сырья, продовольствия, потребительских товаров, техники и технологии и, конечно, капитала.

Для мобилизации возм-тей и развития уже имеющегося потенциала экономических связей с развив. странами нужна научно обоснованная стратег. линия, подкрепляемая конкретными практ. шагами по ее реализации.

84. Диалог Север-Юг.

«Диалог Север-Юг» — название для обозначения проблемы взаимоотношения между «богатым Севером» (экон. развитыми странами) и «бедным Югом» (развив. странами). Последний в последние десятилетия постоянно заявляет о необходимости улучшения мирового экономического порядка, о соблюдении принципов равноправия в международном предпринимательстве.

Этот диалог инициирует реформы в МЭО, начиная со обязательств разв. стран о помощи и передачи технологий, и двигаясь дальше к обстоятельной программе облегчения долга и более справедливым условиям торговли и финансирования развив. стран. Север оказывает фин. и экон. помощь наиболее нуждающимся регионам Юга, но, к примеру, более половины всей внешней помощи странам Африки возвращается на обратно, на Запад, в виде процентов по долгам. В качестве экон. помощи часто используется т.н. «развитие промышленности» - а на самом деле вынос на терр. развив. стран экологически грязных произв-в.

85. Объективные основы и этапы экономической интеграции.

Интернационализация хозяйственной жизни во 2-й половине XX в. стала вед. тенденцией развития совр. МХ. Одна из основных ее тенденций - образование обширных зон влияния той или иной державы или группы наиболее развитых стран.

Экономическая интеграция, в свою очередь, создает условия для ускорения интернац-ии произв-ва стран-участниц, выравнивания их основных социально-экономических параметров. Схематично процессы, ведущие к экономической интеграции, можно выразить цепочкой: развитие производ. сил<->МРТ<->интернац-я произв-ва и капитала<->экономическая интеграция. На экономическую интеграцию существенным образом влияют НТП и ТНК.

Опыт развития интеграционных процессов в МХ свидетельствует о необходимости прохождения четырех этапов в становлении и развитии экономической интеграции:

1. Образование зоны свободной торговли с отменой таможенных тарифов и других ограничений между странами-участницами. 2. Образование таможенного союза с установлением единых тарифов в торговле и в движении рабсилы и капитала (Примером такого образования является Европейское экономическое сообщество, переросшее в Европейский Союз) 3. Возникновение экономического союза, представляющего собой начальную фазу реальной экономической интеграции. 4. Полная интеграция с единой экономической политикой, общей валютой и органами наднационального регулирования.

Последние два этапа могут включать в себя определенные подэтапы, связанные со спецификой той или иной интеграционной группировки. Большинство из существующих в мире интеграционных группировок находится пока на стадии формальной интеграции, т. е. проходит первый и второй этап интеграционного развития.

86. Особенности развития западноевропейской интеграции.

Свое наиболее полное развитие экономическая интеграция получила в Западной Европе. В 1951 был подписан договор о Европейском объединении угля и стали (ЕОУС), в который вошли 6 стран - Франция, ФРГ, Италия, Бельгия, Нидерланды, Люксембург. В 57 те же страны подписали договоры о создании Европейского экономического сообщества (ЕЭС) и Европейского сообщества по атомной энергии (Евратом). В состав общества вошли страны с высоким уровнем развития, что во многом определило высокие темпы его экономического роста на протяжении последующих 15 лет.

Развитие западноевропейской интеграции с конца 50-х годов до настоящего времени протекало неравномерно и относительно противоречиво. Вместе с тем, цели и задачи, поставленные при образовании Европейского экономического сообщества на протяжении всего его осуществления, реализовывались достаточно последовательно и успешно.

Конкретными целями создания ЕЭС или, как часто называли его, "Общего рынка" были: - постепенное устранение всех ограничений в торговле между странами-участницами; - установление общего таможенного тарифа в торговле с третьими странами; - ликвидация ограничений для свободного передвижения "людей, капиталов, услуг"; - разработка и проведение общей политики в области транспорта и сельского хозяйства; - создание валютного союза; - унификация налоговой системы; - сближение законодательства; - разработка принципов согласования экономической политики.

Своей первой целью ЕЭС поставило решение задачи создания общего рынка товаров, капиталов, услуг и рабсилы стран-участниц. Для этого был создан Таможенный союз.

Формирование общего рынка ускорило процесс превращения национальных монополий стран ЕЭС в транснац., способствовало проникновению в экономику стран-партнеров. Развитие ЕЭС означало интенсивный переход стран - участниц Сообщества от замкнутых национальных хозяйств к экономике открытого типа, обращенной к внешнему рынку.

С1 января 1993 г. было введено свободное передвижение факторов произв-ва внутри границ Сообщества. Фактически в рамках Сообщества возникло единое экономическое пространство, означающее вступление ЕС в качественно новый этап экономической интеграции.

В 94 г. ЕЭС трансформировалось в ЕС с 15 странами-участниц. В рамках ЕС осуществляется создание полностью единого внутреннего рынка, единой валюты (евро), образование единого западноевропейского пространства без внутренних границ.

С начала 60-х существует Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ, которая во главу угла ставит экономическое сотрудничество. В первую очередь она содействовала либерализации торговли и устранению таможенных барьеров.

После прекращения деят-ти интеграционной группировки бывших социалистических государств - Совета экономической взаимопомощи (СЭВ), бывшие члены этой орг-ции не отказались от углубленного сотрудничества. В 1990 г. они образовали свою интеграционную группировку "Вышеградскую четверку", в которую вошли Венгрия, Польша, Чехия и Словакия. С 1 марта 1993 г. в рамках этой группировки вступило в силу Центральноевропейское соглашение о свободной торговле (СЕФТА), предусматривающее постепенное взаимное снижение пошлин.

87. Региональные экономические орг-ции.

Европейские – (**см. 86**)

Успехи развития экономической интеграции в Зап. Европе привлекли внимание в развив. регионах мира. В Латинской Америке, Африке и Азии возникло несколько десятков зон свободной торговли, таможенных или экономических союзов (Североамериканская зона свободной торговли (НАФТА), Южноамериканский общий рынок – МЕРКОСУР (Аргентиной, Бразилией, Уругваем и Парагваем))

Стремятся развивать интеграционные процессы в своем регионе и африканские государства. В 89 г. в сев. части афр. континента был образован Союз Арабского Магриба с участием Алжира, Ливии, Мавритании, Марокко и Туниса. Договор об этом союзе предусматривает орг-цию широкомасштабного экономического сотрудничества на уровне региональной интеграции.

С 1981 г. создан и функционирует Совет по сотрудничеству ряда арабских государств, включающий Саудовскую Аравию, Кувейт, Катар, Бахрейн, Объединенные Арабские Эмираты и Оман ("нефтяная шестерка"). В 1992 г. было объявлено о создании Орг-ции экономического сотрудничества центральноазиатских государств (ОЭС-ЭКО). (Иран, Пакистан и Турция). ОЭС-ЭКО, по замыслу учредителей, должна стать прообразом будущего "Центральноазиатского общего рынка", который должен включать в себя и мусульманские республики СНГ - среднеазиатские, Казахстан, Азербайджан.

Азиатско- Тихоокеанское экономическое сотрудничество – АТЭС (Сингапур Малайзия, Индонезия, Таиланд, Бруней и Филиппины и др.). Успех взаимного сотрудничества в рамках этой группировки тесно связан с бурным экономическим ростом большинства стран - участниц АСЕАН, сопоставимостью уровней их развития, хорошо налаженными и имеющими давние исторические традиции взаимными торговыми связями, а также отрегулированной формой сотрудничества.

СНГ **(см. 89)**

88. Экономические отношения России с региональными интеграционными группировками.

*Россия и ЕС.* Существуют 2 осн. т.з. на отношения России с ЕС: 1. – курс на сближение с ЕС необхс. в в перспективе вступить в тесный экономический союз. 2.- присоединение России к ЕС будет означать для него "гибель, потерю управляемости, растворение".

В ближайшей перспективе вопрос о возм-ти присоединения России к ЕС не актуален. Гораздо более насущны вопросы выполнения соглашения о партнерстве и сотрудничестве между Россией и ЕС, которое создает особый режим экономического взаимодействия, охватывающий, в основном, всю торговлю товарами между Россией и ЕС, трансграничную торговлю услугами, движение капиталов, учреждение и деят-ть компаний.

*Россия и АТЭС.* С середины 90-х Россия начинает все больше внимания уделять развитию экономических отношений с другими региональными интеграционными группировками. И, прежде всего, с Азиатско-Тихоокеанским регионом, с АТЭС. В физико-географическом отношении принадлежность России к АТР неоспорима. Из общего объема внутрирегионального товарообмена в странах Азиатско-Тихоокеанского региона, оцениваемого примерно в 2 трлн. долл., на долю России приходится около 1%. Это не сообразуется с ее статусом великой азиатско-тихоокеанской державы, не соответствует потенциалу ее экономики. В наст. Время Россия фактически участвует в различных формах интеграционного процесса в Азиатско-Тихоокеанском регионе, но еще довольно слабо влияет на орг-цию и регулирование этого процесса.

Интеграция в АТР в рамках АТЭС может осуществляться для России по более удобным правилам, нежели интеграционные процессы с ЕС. При гипотетическом вступлении в ЕС Россия обязана будет выполнять все требования Союза, выработанные без нее. АТЭС - молодая, растущая группировка. В ней допускается деят-ть на; основе индивидуальных планов стран, критерии членства также не универсальны. Поэтому, интегрируясь в Азиатско-Тихоокеанский регион, Россия сохраняет возм-ти отстаивать свои приоритеты, защищать интересы при построении интеграционных механизмов.

89. Экономические и интеграционные процессы стран СНГ.

Постсоветские респ-ки установили внешнеторг. связи с большим количеством стран, стали заметными партнерами на ряде мировых товарных рынков. Эти связи стали больше отражать долгосрочные тенденции в участии бывших советских республик в МРТ. Страны СНГ начали активно привлекать ин. Капиталовлож. по линии не только межгос. кредитов и займов м/н финансовых учреждений, но и, что особенно важно, прямых инвестиций.

В то же время реальные масштабы вовлечения большинства стран СНГ в мирохозяйственные связи пока еще остаются скромными. Объем внешней торговли этих стран в настоящее время еще не достиг уровня распавшегося СССР.

Интеграц. процессы, протекающие в СНГ, явл следствием тенденций в системе международных отн-й, связанных с интернационализацией социальной жизни и нарастанием взаимозависимости, и потребностью интегрирующихся государств в укреплении национальной государственности и безопасности.

Особенности интеграционных процессов в регионе СНГ связаны с общностью истор., культ-х, соц.-полит., экономических основ государственности новых независимых стран.

1. Центрально-Азиатское сотрудничество (ЦАС) (Казахстан, Киргизской Республикой, Таджикистан и Узбекистан).

2. Евразийское экон. Сообщество (Россия, Украина, Белоруссия, Казахстан, Киргизия)

3. Единое экономическое простр-во (Россия, Белоруссия, Украина, Казахстан)