5. Фун-ии б/пл.:1.явл-ся инструментом с помощью ﻻ-го предприниматель может оценить факт-ие рез-ты деят-ти за опред-ый период. 2.М.б. использован д/разработки концепции ведения бизнеса в перспективе. 3.явл-ся инструментом добывания фин-ых ре-сурсов.4. Предста-вляет собой инструмент реа-лизации стратегий пред-ия. Т.О. б/пл. позволяет проана-лизирвать возможности пред-ия и обосновать выбор при-оритетных целей, т.е. опреде-лить стратегию фун-ия фир-мы.ЭТАПЫ: 1-ый: опред-ие источников, необ-ые инф-ии. Такими источниками м. стать учебники по би-нес-план-ию, отраслевые здания, аудиторские фирмы. 2-ой: опред-ие целей, разработки б/пл. Цели опред-ся перечнем проблем,ﻻ-ый призван разре-шить б/пл. 3-ий: опред-ие целевых читателей б/пл. 4-ый: установление общей структуры создаваемого док-та 5-ый: сбор инф-ии д/подго-товки каждого из намеченных разделов б/пл. 6-ой: непосре-дтвенное написание б/пл

2) 1. Цеховая - затраты связанные с произ-ом прод-ии, включая общепроиз-ые.

2.Произ-ая = цеховая + общехоз-ые.

3.Полная с/с = произ-ая + коммерческие расходы.

**Произ-ая с/с –** все затраты, связанные с произ-ом прод-ии.

**Полная с/с** – все затраты на пр-во и реал-ию прод-ии.

3)

Нам=2\10\*100%=20%

А=372000\*20\100=7440

6. Комбинирование пред-ставляет собой соединение в одном предпр-ии произ-ва продуктов, вырабатывающих-ся различными отраслями пром-ти. Различают 3 формы комбин-ия:1)последователь-ная переработка сырья 2)ис-польз-ие отходов и побочных продуктов(напр. сочетание цветной метал-ии с хим-им произ-ом) 3) крмплексная переработка сырья, матери-алов, энергии и отходов.

Показатели уровня комбин-ия: 1)доля прод-ии получен-ной в рез-те комбин-ия про-из-ва в общем объеме выпус-каемой прод-ии по пред-ию 2)степень извлечения полез-ных компонентов из исход-ного сырья 3)степень исполь-зования отходов произ-ва на пред-ии(отношение кол-ва используемых отходов к их общему кол-ву) 4)кол-во на-именований побочной прод-ии, произ-ой на пред-ии за счет комбинирования произ-ва.Преимущества: комбин-ие позволяет:1.расширить сырь-евую базу пром-ти 2 снизить материалоем-кость прод-ии за счет комплексного исполь-зов-ия сырья, отходов произ-ва и непрерывности техноло-гич-го процесса 3.снизить транспортные расходы 4.бо-лее эффек-но использовать осн-ые произ-ые фонды и произ-ые мощ-ности 5.сокра-тить длительность произ-го цикла 6.сократить инвести-ции на развитие добываю-щих отраслей пром-ти 7.ус-транить загрязнение о.с ,всле-дствии безотходного произ-ва 8.развивать концентрацию произ-ва и получить выгоды от эффекта масштабности. Т.о. развитие комбин-ия на пред-ии явл-ся одним из на-правлений д/увел-ия выпуска прод-ии, увел-ия использова-ния всех ресурсов, снижения себес-ти, а, следовательно, увел-ия прибыли. 2).Показатели испол-ия осн-ых фондов.1.Технич-ое сос-тояние фондов Коэфф-нт обновления = стоим-ть осн-ых фондов(вновь вводимых)/ стоим-ть осн-ых фондов(на конец года) коэф-т выбытия = стоим-ть осн-ых фондов (вы-бывших)/ст-ть осн-ых фон-дов(на начало года) коэф-т изношенности =∑ взноса/ст-ть осн-ых фондов(до перво-нач-ой стоим-ти) коэф-т годности = осн-ые фонды(по остаточной ст-ти)/осн-ые фонды(по первонач-ой ст-ти)

2.Степень испол-ия произ-ых фондов фондоотдача=выпуск прод-ии в ден-ом выражении за год/среднегодавая ст-ть осн-ых фондов фондоем-кость= среднегод. ст-ть осн.фондов/выпуск прод-ии в ден. выражении за год

коэф-т сменности= мс1+мс2 +мс3/ кол-во установлен-ного оборудова-ния, где: мс1 – кол-во машино смен работы оборуд-ия в 1 смену, мс2 – кол-во машино-смен работы об-ия во 2 смену, мс3 - ………… в 3 смену. 11.**Логистика-**наука об эфф-ом продвижении тов-в по единой цепи «закупка сы-рья-произ-во прод-ии-сбыт-доставка ГП к местам реалии-зации-потребление» Гл. зада-чей лог-ки является разработ-ка тщательного взвешенного и обосновательного пред-ия, кот.способствовала наиболь-шей эфф-ти работы фирмы, повышению ее рын-ой доли и получению преимуществ пе-ред конкурентами. Все задачи лог-ки можно объединить в 4 группы:1.минимизация вре-мени в транзите; 2.оптими-зация запасов; 3.сведение с минимум лог-ких рисков; 4.совершенствование сер-виса. Функции лог-ки:1.опе-ративные(связаны с непосре-дственным упр-ем движения матер-ых ценностей в сфере снабжения произ-ва и распределения);2.координа-ционные(заключаются в координации спроса и пред-ния). В основе концепции лог-ки лежат теория систем и теория компромиссов. Лог-ая концепция приводит к сокращению произ-го цикла уменьшению запасов, матер. ре-урсов и ГП, а след-но ускорению оборачиваемости, снижению с\с, повышению конкурентноспособности. Различают 4 ур-ня разви-тия:1.складировка;2.сфера физ-го распределения;3.пр-во;4.сфера закупок и снаб-жения Лог-ие системы должны создаваться и управляться исходя из общей цепи фирмы.

2) . Матер-ые осн-ые фонды (осн-ые ср-ва) – это ср-ва труда многократно участву-ющие в процессе пр-ва, по частям переносящие свою стоим-ть на ГП, ﻻ-ая возме-щается при реализации продукции. Они сохраняют первонач-ую натурально-вещественную форму.

Это ср-ва труда д/бух.учета сроком службы более 1-го года. Д/цели налогооблож-ия:

- сроком службы более1 года

- стоим-ью более 10 тыс.руб.

Все мат-ые осн-ые фонды делятся на: - активная часть, ﻻ-я прямо влияет на рост произв-ва (машины, оборуд-ие, трансп-ые ср-ва).

- пассивная частьﻻ-ая косвенно влияет на объем пр-ва (здание, сооружение)

Структура мат-ых основных фондов – это соотношение м/у отдельными группами осн-ых фондов в их общей стоим-ти. Она зависит от специализации уровня концентрации местонахождения.

3)Р=

Прибыль=выручка без НДС-с\с

Пр=13080-11030=2050 тыс.руб.

Р= 2050/1130\*100%=18,6%

17. Численность работников на предпр-ииПо каждой категории определяется отдельно.Наиболее трудоем-ким является расчет численности рабочих в основе ее расчета лежит след. зависимость.

Ч.р.=V прод./Выработку

Числ.раб.планируется по основными вспомогательным

Чосн.раб.=трудоемкость про-ной программы / Фонд раб.вр. Трудоемкость произ прогр.=Нвр.наед.прод.\*произ.прогр./Коэф. выполнения норм выр.

Фонд раб.вр.опреде-ляется по балансу раб.вр.

Числ.вспомогат..раб.сдельшиков определяется также как и основных.(число ед. оборудования\* на кол-во смен/ Н обслуживания)

Списочная численность =Явочная числ.+ кол-во раб.на время явок \* %не выхода

2) Цена – ден. выражение ст-ти товара. В основе цены лежит полная с/с.Уровень це-ны опред-ся соотношением спроса и предл-ия. Цена – это один из инструментов м-га, т.е. упр-ие спросом. Снижая цены мы ув-ем спрос. Виды цен: I.По хар-ру обслужи-ваемого объекта: 1. оптовые цены на прод-ию произ-но - технического назначения. 2.Отпускные цены на прод-ию народного потребления. 3. Роничные цены II По степени свободы от воздействия гос-ва при их установлении. 1.Свободные, складывающи-еся на рынке под воздействи-ем спроса и пред-ия. 2.ре-гулируемые гос-м.

Формы гос воздействия: 1.Установление предельного уровня цен 2. Уст-ие пред-х надбавок или коэфф-ов к фиксированным ценам. 3.Устан-ие пред-го уровня разового повышения цен 4.Гос-ый контроль за моно-польными ценами.

III По способу фиксации 1.Контрактные – установлены в контракте 2.Трансферные – применяемые м/у филиалами внутри од-ного пред-ия 3.Би-ржевые 4. Торговые IV.По времени действия 1.Твердые – не меняются в течении все-го срока действия контракта 2. Текущие – меняются в рам-ках одного контракта отража-ют изменение ситуации на рынке. 3.Сезонные – действу-ют в пределах периода дейст-вия 4.Скользящие – на прод-ию с длит-м сроком действия учитывают изменение затрат на прод- ию происходящие в период её изготовления. 5.Ступенчатые – послед-ое снижение цены по принятой шкале. V. В завис-ти от мето-да включения транспортных расходов в цену товара. 1.Це-ну франко-склад поставщика 2. Цену франко-станция от-правителя 3.Цену франко- ск-лад потребителя.

3) М=С\*Ф\*Нвыр

М=30\*4200\*4=504000

21.**Сравнитхар-ка ООО, ОАО, ЗАО.** ОАО,ЗАО и ООО признаются орг-ии,созданные по соглашению юр.лицами и гражданами,путем объедине-ния их вкладов в целях осущ-ия хоз-ой деят-ти.Они явл-ся юр.лицами.Это родственные виды предп-й, основанные на объединении капиталов. 1.У этих предп-ий обязательно наличие уставного капитала, разделенные на паи или ак-ции,и взаимоотношения м\у участниками(акционерами)по упр-ию предп-ем, распреде-лению его доходов и им-ва строятся в зависимости от размера внесеного ими кА-питала. 2.Участниками об-ва и акционеры не обязаны своим трудом лично участ-вовать в его хоз-ой деят-ти. 3.Общим у этих предп-ий явл-ся и то, что они основаны на принципе ограниченной им-вом ответственности. По-нятие ограниченная ответс-твенность означает,что пай-щик несет ответ-ть по обяза-тельствам об-ва только в размере своего пая,на оста-льное его им-во эта ответст-венность не распространя-ется.По своим обязательст-вам отвечает акционерная компания(или товарищество).

2). С/с прод-ии - это все зат-раты на пр-во и реализацию прод-ии. С/с складывается из затрат связанных с исполь-зованием в процессе пр-ва прир-ых ресурсов, материа-лов, сырья, топлива, энергии, основных фондов, труд-ых ресурсов, а т. др.затрат на ее пр-во и реализацию. С/с прод-ии это один из важне-йших комплексных, качес-твенных показателей работы пред-ия.Значение этого пока-зателя в том, что:1В с/с отра-жаются все рез-ты произ-но – хоз-ой деят-ти. 2С/с лежит в основе цены на прод-ию. 3.От уровня с/с зависит величина прибыли и рентабельности. В основе группир-ки по эле-ментам затрат лежит принцип однородности. В основе класс-ии по статьям расходов лежит принцип назначения, т.е. на какую цель или прод-ию произ-ны расходы. По эк-им затратам: Элементы затрат матер-ые(за вычетом возвратных отходов), расхо-ды на оплату труда, отчисле-ния на соц. нужды, отчисле-ния на ОМС, амортизация осн-ых фондов, прочие рас-ходы. Статьи калькуляции: сырьё и материалы, возврат-ные отходы, покупные изде-лия п/ф и услуги произ-го хар-ра сторонних пред-ий, топливо и энергия на технич-ие цели, основная з/пл. рабо-чих, отчисления на соц. нуж-ды, общепр-ые расходы, об-щехоз-ые расходы, потери от брака, прочие произ-ые рас-ходы, коммерческие расходы.

 3)

23.**Произ-ый копера-тив(артель)**-добровольное объединение граждан на ос-нове членства д/совместной хоз-ой деят-ти,основанное на личном учас-тии. Участники ПК граждане(не менее 5),м. б. допущено уставом участие юр.лиц. Участие в упр-ии де-лами ПК строится по прин-ципу 1 пайщик-1 голос и не зависит от размера пая. Рас-пределение доходов произ-водится с учетом хар-ра и степени трудового участия,а не только имущ-го взноса. Уставом часть им-ва м.б. от-несена к неделимым фондам.

2) Каждое пред-ие д / осуще-ств-ия своей деят-ти должно иметь им-во.Осн-ым источ-ником явл-ся уставный капи-тал. Устав.капитал – общая ∑ финан-ых ресурсов, старто-вый капитал представляющий необх-ую ∑ ср-в д/работы вновь созданного и дейст-его пред-ия.

Им-во пред-ия – это:1.Осно-вные ср-ва 2.Оборотные ср-ва 3.Инвестеции 4. Немат-ые основные фонды (немат-ые активы)

Им-во пред-ия

Недвижимое(леса, многолет-ие насаждения, здания, морские и воздушные суда) Движимое(вещи не относя-щиеся к недвижимости, включая деньги и ценные бумаги)

Им-во пред-ия

1.Внеоборотные активы

1.1.Основные фонды (1.матер-ые основные фонды. 2.немат-ые осн-ые фонды)

1.2.Инвестиции (1.реальные (капит-ые вложения) 2.финан-ые 3.интелектуальные)

2.оборотные активы (оборотные ср-ва)

3).Выручка без НДС =

Выр-ка без НДС = 4120000/118\*100=3491525

(4120/118\*100)=3492

31.Хоз-ыеобщества с доп.ответственностью при-знается учрежденное 1 или несколькими лицами об-во, уставной капитал ﻻ-го разде-лен на доли определенных учредителями док-ми разме-ров, участники такого об-ва солидарно несут субъсидиа-рную ответственность по его обязательствам своим им-ом в одинаковом д/всех кратном размере к стоимости их вкла-дов, определенным учредите-льными док-ми об-ва.Т.е.в таких об-вах возможна отве-тственность участников по долгам об-ва своим личным им-ом, но не всех, как в пол-ном товариществе,а лишь в одинаковом д/всех участни-ков кратном размере и ∑е внесенных ими вкладов в им-во об-ва. К об-ву с доп. От-ветственностью применяются правила ГК об обществах с огр-ой ответственностью.

2) Немат-ые активы – немат-ые объекты, не имеющие натур-но-вещественной фор-мы, длительное время испо-льзуемые в хоз-ой деят-ти и приносимые доход. д/того,чтобы отнести объект к немат-ым активам необх-мо единовременное выполнение след-их условий: 1.отсутст-вие матер-но-вещественной физ-ой структуры. 2.возмож-ность идентификации (отде-ления)от другого имущ-ва.3. исполь-ие в пр-ве прод-ии при выполнении или оказании услуг, либо д/управ-ленческих нужд орг-ии. 4.способность приносить орг-ии эк-ие выгоды(доход в бу-дующем) 5.орг-ии не предла-гается последующая перепро-дажа данного имущ-ва. Ве-личина амортиз-ии по немат-ым активам исчисляется еже-месячно по нормам рассчи-танным исходя из срока по-лезного пользования.

(10 лет)= n = 1/10\*100% = 10%

если срок не известен, то д/бух.уч. норма рассчит-ся исходя из 20 лет (100/20 =5%) д/целей нал/обл-ия (10лет) (100/10 = 10%)

Амор-ия по немат-ым акти-вам ежемесячно включается в с/с прод-ии сумма амор-ии по немат-ым активам рассчиты-вается аналогично амор-ии по основным средствам:

32.Планирование фонда ОТ осуществляется по категориям работающих. Наиболее трудоемкая работа по планированию ФОТ рабочих. Первоначально определяют прямой фонд ОТ рабочих сдельщиков и рабочих повременщиков.

Прямой фонд рабочих сдельщиков рассчитывается исходя из укрупненной сдельной расценки за ед. продукции и кол-во продукции данного вида запланированного к выпуску путем перемножения этих показателей. Т обр. рассчитывают по всей номенклатуре продукции в итоге путем сложения получают прямой фонд ОТ рабочих сдельщиков.

Прямой ФОТ раб. повременщиков рассчитывается исходя из численности их по плану соответствующих им тарифных ставок, а также кол-во часов подлежащих отработки рабочему по плану в год (определ. по балансу рабочего времени)

**2)Дочерние и зависимые ХО.**Основные ХО – дочернее ХО,зависимое ХО- Основное ХО,преобладающее ХО. Дочернее ХО:-1.ХО призна-ются дочерним если другое(основное)ХО(ХТ)имеет возможность определять решения,принимаемые им; 2.Дочернее ХО не отвечает по долгам основного. Основ-ное отвечает солидарно толь-ко по сделкам,заклюючен-ным дочерним,по указанию основного;3.При банкротстве дочернегоХО по вине основ-ного основное несет солидар-ную ответственность по его долгам;4.Участники(акционеры)дочернего ХО вправе требовать возмещения ос-новных убытков, причинен-ных по его вине. Зависимое ХО:1.ХО признаются зави-симыми,если другое, преоб-ладающее об-во имеет более 20% голосующих акций (ус-тавного капитала); 2.ХО, ставшее преобладающим,о-бязано немедленно опубли-ковать данные об этом.

2.Мощность пред-ия – мак-симально возможный выпуск прод-ии в натур-ом выраже-нии при полном использова-нии основных фондов. Мощ-ть определяется мощ-тью основных ведущих цехов. Расчет её необ-им д/опреде-ления плана произ-ва прод-ии в нат. выражении м. б. мень-ше или равен плановой мощ-ти.\

М= С\*Ф\*Нвыр, где: М-произ-ая мощ-ть С- среднегодовое кол-во одн-отипного оборудования Ф – эфф-ый годовой фонд време-ни единицы оборудования в часах Нвыр – часовая обра-ботка на ед-цу оборудования.

 Мощ-ть входная – мощ-ть на начало года Мощ-ть выход-ная – мощ-ть на конец года.

Мвыходная = Мвходная +Мвводимая –М выводимая

Мощ-ть среднегодовая

Мср.год=мощ-ь среднегод-я Мн.г –мощ-ть на начало года Мввод-вводимая мощ-ть Мвывод-выбывшая мощ-ть

Ки=Опл(факт)/Мср.год

Ки 1, Ки-коэфф-т испо-льзования произ-ых мощ-ей, Опл(факт) – плановый или факт-ий V выпуска прод-ии

2)**Организационно-пра-вовые формы юр.лица.** Коммерческие орга-ии:1.Хоз-ые товарищества:полное;на вере(коммандитное)2.Хоз-ые об-во:Акционерное об-во (ОАО;ЗАО;Акционерное об-во работников(народное предприятие));Хоз-ое об-во с ограниченной ответственнос-тью;Хоз об-во с дополните-льной ответственностью; 3.Производственный копе-атив(артель);4.Гос-ые и муни-ипальные унитарные пред-рития: на праве хоз-го веде-ия;на праве оперативного упр-ия(федеральное казенное предприятие). Некоммер-чекие орг-ии: .Потреби-ельский коопера-ив(со-з,общество);2.Общественные и религиозные орг-ии(объединения) и иные союзы;3.Объединения юр.лиц(ассоциации,союзы).

Некоммерческие орг-ии-юр.лица, не имеющие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деят-ти.Коммерческие орг-ии-юр.лица, преследующие извлечение прибыли в качестве основной цели и распределяющие полученную прибыль м/у участниками.

3)Розн.цена=

Цена зак-ки без НДС = 120000+30%\*120000+5%(120

000+30%\*12000)= 156000+7800=163800

Розн.цена = 163800+25%\*163800+20%(163800+25%\*163800)=204750+40950=245700

7. Планирование явл. важнйшей частью любого бизнеса. План-ие явл. Составной частью мене-джмента(упр-ие пред-ем). План-ие – это предвидение, т.е. умение предвидетьцели орг-ии, рез-ты её деят-ти и ресурсы необ-ые д/достижения опред-ых целей. А.Файоль: Управлять – это предвидеть, а предвидеть – это уже почти действовать. Следует различать прогнозирование и планирование. Прогн-ие – это способность моделирования будующей ситуации. Планир-ие –это не просто пассивное прогн-ие , а руководство к действию.

Ф-ии план-ия и прог-ия:1. предвидеть переспективу развития пред-ия на будующие 2.более рационально использовать все ресурсы пред-ия 3.избежать риска 4.повышать эфф-ть произ-ва и улучшать финансовое состояние пред-ия 5.Своевременно обновлять и модернизировать выпускаемую прод-ию. Повышать ее кач-во.

2) *Прямая сдельная*=кол-во произведенной продук.\* расценка за изделие.

Расценка – это мера ОТ за единицу продукции при прямой сдельной расценка одинаковая и зависит от выполнения и перевыполнения норм

Расчет сдельной расценки.

Рс = Т1\* Кн\*Нвремени.

Рс=Т1\*Кn / Нвыр.

Прямая сдельная применяется редко является базой для расчета по другим системам.

**Сдельно-премиальная** – ОТ рассчитывается также как и при ПСдельн., но прибавляются еще премии за высокие кол-ые и кач-ые показатели работы.

**Сдельно-прогрессивнаяя** – заработок начисляется в зависимости от выполнения и перевыполнения норм выр., чем выше % перевып. Тем по более высоким расценкам производится оплата за перевыполнение, применяется редко.

**Аккордная** – расценка устанавливается сразу за весь объем выполненной работы, общая ∑а заработка определяется до начала работы, если работа выполнена досрочно, то м.б. и премии.

**Косвенно-сдельная** – применяется д/пределения заработка вспом. Рабочих занятых обслуживанием основного произ-а.

3)Фонд з/пл. = 2\*1744\*50 = 17440

10**.***Предпринимательская деят-т*ь – инициативная, самост-ая деятельность, напрвленная на получение прибыли, осущ-ая на свой риск и под собственную ответственноть в пределах,определяемых организационно-,правовой формой предприятия.*Субъекты п.д* п.д-тью могут заниматься правоспособные и дееспособные граждане с 18 лет. Однако,согласно ст.27ГК несовершеннолетний,лостигший 16л. м.б.объявлен полностью дееспособным,если он работает по трудовому договору,в т.ч. по контракту,или с соглашения родителей,усыновителей или попечителя,занимается п.д-тью.*Функции предпринимателя:*1.берут на себя инициативу соединения ресурсов в единый процесс производства товаров,которые обещает быть прибыльным. 2.берет на себя трудовую задачу принятия основных решений в процессе деят-ти.3.новаторская функция.Прелприниматель-это новатор,который на коммерческой основе вводит новые продукты,новые формы органиации производства.4.Предприниматели-люди,идущие на риск,прибыль не гарантирована.*Формы предпринимательской деят-ти:*1.частная индивидуальная;коллективная,2.с привлечением наемного труда;без привлечения наемного труда,3.с образованием юр.лица;без образования юр.лица.

2) **Повременная** – это ОТ применяется на тех участках пр-ва, где труд нельзя нормировать, она имеет 2 с-мы.

1.Простая повременная при которой заработок рассчитывается как тарифная ставка.

Пп = Тс \* Кол-во часов

2.Повременно-премиальноя рассчитывается также как и при простой + премия за высокие, кач-ые и кол-ые показатели в работе.

3)ТП=ГП+ПФс.п.+Р

ТП=250000+36000+5500=291500

ВП=291500+4500=296000

РП=291500+23000-21000=293500

16. Кооперирование – это длительные произ-ые связи м/у пред-ми, выпускающими какую-то сложную прод-ию.

Формы: 1.предметное(т.е. пред-ия поставляют разные изделия)2.подетальное (ряд пред-ий поставляют головному заводу узмы и детали. 3.технологическое или стадийное(это поставки одними пред-ми полуфабрикатов головными заводами.

Кроме того: внутрирайонное кооперирование, межрайонное, внутриотраслевое, межотраслевое.

2)Доходами орг-ии признается увеличение эк-их выгод в рез-те поступоения активов(ден. Ср-в) и нового им-ва и (или) погашения обязательств, приводящих к повышению капитала этой орг-ии за исключением вкладов участников, собственников ив-ва. Доходы подразделяются на: 1.дох-ды от обычных видов декят-ти. Д/пред-ий производящих прод-ию – это выручка от реализации товаров, работ, услуг. 2.Прочие поступления – все поступления ﻻ-ые не связаны с предметом деят-ти пред-ия. а)операционные дох-ды

Прибыль от совместной деят-ти по договору простого товарищества;поступления от продажи различных активов;%-ы по выданным займам и %ы за исполь-ие банком ден-ых ср-в на счете орг-ии)

 б)внереализационные (штрафы, пени;прибыль прошлых лет; курсовые разницы;прочие внереал-ые дох-ды; ∑ы дооценки активов;поступления в возмещение приченненныхорг-ии убытков

в)чрезвычайные-поступления возникающие как последствие чрезвычайных обстоятельств хоз-ой деят-ти(пожары, аварии)

3) Прибыль от реал-ии парод-ии= выручка-с/с

Прибыль от реал-ии прод-ии = 111203-67700=43503

Р-ль=43503/67700\*100=64,3

 19.Особенности акц-ых об-в работников(народных пред-ий) НП1.Работникам- акционерам НП должно в совокупности принадлежать не менее 75% уставного капитала. 2.Одному работнику - акционеру НП не должно принадлежать более5% уставного капитала. 3.При увольнении работник – акционер НП обязан продать , а НП обязано купить принадлежащие ему акции. 4Число акционеров м.б.от 45 до 500. **Преимущества:** 1. Работники получают возможность не вкладывать наличных денег, что очень важно д/молодых работников, накапливать личный капитал в акциях пред-ия. 2.Значительно расширяются права работников в упр-ии пред-ем 3.Закон регламентирует открытость зарплат и владения акциями руководителей НП, способствуют созданию атмосферы доверия в коллективе 4.Каждый работник имеет возможность не вкладывая личных ср-в накопить себе перед уходом на пенсию приличную ∑у денег, ﻻ-ую НП обязано ему выплатить за его акции.

2) .Износ-утрата стоим-ти матер-ми осн-ми фондами.

Виды износа

1.Физический (утрата качеств)

- в рез-те эксплуатации

- из-за природных условий (карозия, перепады темпер.)

2.Моральный (связан с научно-технич-им прогрессом)

- создание осн-ых фонжов с теми же произ-ми характеристиками, но более дешевых.

-создание осн-ых фонжов обеспечивающих более высокую произ-ть труда и качество прод-ии.

3)Чистый вес = 32-4=28

Общ.потреб-ть=

32\*42000=1344000 кг

Ки=28/32=0,875

или

Чист.вес = 32+4=36

Общ.потр.=1344000

Ки=36/32=1,1

27**.Признаки юр.лица.** 1.Имеет обособленное имущество:в собственности,в полном хоз.ведении,в оперативном управлении; 2.Отве-чает имуществом по своим обязательствам; 3.Может от своего имени приобретать имущественные и личные неимущественные права; 4.Может нести обязанности; 5.Может быть истцом и ответчиком в суде; 6.Имеет самостоятельный баланс или смету.

2) По размеру прибыли не всегда можно судить об уровни доходности пред-ия, поэтому д/хар-ки эфф-ти пр-ва наряду с абсолютной ∑-ой прибыли используется отн-ый показатель рентабельности,ﻻ-ая исчис-ся в %. Показатели рентабельности.

Рентабельность реализованной прод-ии =

Рентаб-ть им-ва пред-ия =

Общая рент-ть произ-ых фондов =

Факторы:1) рост производительности 2)соблюдение режимаэкономии 3)внедрение передовых методов и достижений 4) совершенствование аппарата упр-ия 5)сокраще-ние управ-их расходов 6) улучшение снабжения и сбыта 7)повышение кач-ва прод-ии 8) эфф-ное использование прои-ых фондов.

3) 7180 т.р/8960 т.р.\*100%=80,13

83,13-100%,; 80,13-Х%

Х=96,4%

100% - 96,4%=3,6%

26.Под нормированием труда поним-ся определение норм времени, норм выработ-ки, норм обслуживания и нормативов численности. Норма времени – кол-во вре-мени необх-ое д/произ-ва ед-цы прод-ии или выполнения ед-цы работы. Штучное вре-мя- время по выполнению всех опер-ий по изготовлению изделий.Подготовитель-но-закл. Время – время д/получения инструктажа, изучение чертежей.

Основным моментом штучного времени явл-ся оперативное время, т.е непосредственно затраченное на изготовление изделия. Оно состоит из основного времени,т.е времени основных операций и вспомог-го времени .Время обслуживания рабочего листа – время необх-ое на чистку и смазку станков, подготовку инструмента к работе. Норма выработки – кол-во прод-ии или работы, произ-мой за ед-цу времени(час, смена, месяц) Норма обслуживания – кол-во оборудования рабочей плдощади обслуживаемых за рабочую смену или месяц одним рабочим или их группой. Норматив численности – кол-во работников необх-ых д/выполнения ед.работы или опред-ой функции.

*Нв(*норма выработки часовая)=1/Нвыработки

Нв(норма выработки сменная)=Тс(сменный фонд рабочего времени)/Нт (норма времени на ед. прод-ии)

Но (норма обслуживания)=Тр(фонд рабочего времени)/То (норма времени на обслуживание одного объекта) Нч(норма численности)=Ко(кол-во обслуживаемых ед-ц)/Но (норма обслуживания)

2) Оборотнные ср-ва – ден-ые ср-ва, авансовые в оборотные и произ-ые фонды и фонды обращения.

Все обор-ые ср-ва можно сгруппировать в 3-и группы: 1) с учетом обслуживания сферы прои-ва и сферы обращения они делятся: а)обор-ые произ-ые фонды занятые в сфере произ-ва б)фонды обращения обслуживающие сферу обращения 2)с учетом источников формирования: а)собствен-ные; б)заемные; 3)по хар-ру орг-ии и планирования обор-ые ср-ва делятся на: а)нормируемые; б)ненормируемые

По степени риска: а)обор-ые ср-ва с миним-ым риском вложения б) обор-ые ср-ва с малым риском вложений; в)обор-ые ср-ва со средним риском вложений; г)обор-ые ср-ва с высоким риском вложений

По степени ликвидности: а)наи-более ликвидные активы; б)быс-тро реализуемые активы; в)мед-ленно реализуемые активы

28.Распред. прибыли – это право собственника. В соот-ии с действующими правилами расходования прибыли остающийся после уплаты долгов может осуществиться либо путём непосред-го финансирования соот-их расходов из прибыли либо путем предварительного формирования за счет прибыли различных фондов ср-ва ﻻ-ых затем исполь-ся по назначению.

Распределение прибыли: 1.Прибыль 2Налог на прибыль 3.Чистая прибыль к распределению(стр1-стр2) 4Отчисления в резервныйфонд 5.Фонд накопления 6Фонд соц. сферы 7Фонд потребления 8Прибыль подлежащая распределению м/у собственниками 9 Нераспределенная прибыль.

2) Б/пл. – краткое, точное, доступное и понятное описание предполагаемого бизнеса.

Цель разработки б/пл. спланировать хоз-ую деят-ть фирмы на ближайший и отдаленные периоды в соот-ии с потребностями рынка и возможностями получения необходимых ресурсов.

Б/пл. может включать 12 разделов.

Титульный лист 1.Резюме 2.Продукт или вид услуг 3.Оценка рынка сбыта

-Местоположение 4.Конкуренция 5.Стратегия маркетинга 6. План пр-ва 7.Организационный план 8.Юрид-ий план 9.Оценка риска и страхование 10.Фин-ый план 11.Стратегия финанс-ия

3)1590000/118\*100=1347457,6

1347457,6-840700=506757,6 т.р.

 8. Расходы включают в себя : 1.Расходы,связанные с изготовлением,хранением и доставкой товаров;выпол-нением работ,оказанием услуг,приобретением и реал-ей товаров.2Расходы на содержание и эксплуатации,ремонт и техн-ое обслуживание осн-ых ср-в и иного им-ва,а т. на содержание их исправном состоянии 3 Расходы на освоение природных ресурсов 4 Расходы на научнгые исследования и опытно-конструкторские разработки; 5 Расходы на обяз и добровольное страхование 6 Прочие расходы,связанные с произ-ай и реал-ей. Подразделяются на 1Матер-ые расходы 2 Расходы на оплату труда 3 ∑ы начисленной амо-ртизации. 4Прочие расходы.

состав затрат на сооружение к-л объекта и их доля в общей ст-ти, затрат ы на строительно-монтажные работы, на приобретение машин и оборудования. Источники фин-ия капит-ых вложений 1.собственные а)прибыль б)амортизация в)мобилизация внутренних ресурсов 2.

 Долгосрочные кредиты банка 3.ассигнование из бюджета.

3)Сс=9320+(100\*8/12)+40\*2/12-48\*5/12=9320+66,7 +6,7-20=9373,4

А=9373,4\*15%/100%=1406,01

9.**Унитарные предприятия-**гос.или муниципальное предприятие, неподеленное правом собственности на закрепленное за ним собственником имущество. Виды: 1.на праве хоз. ведения;2.на праве оперативного упр-ия(федеральное казенное предприятие). Особенности УП на праве: 1)Им-во находится в госуд. или муниц. собственности(УП владеет, пользуется и распоряжается имуществом);2)Собственник не отвечает по обязательствам предприятия;3)Создается по решению уполномоченного на то госуд.(муниц.)органа, этим же органом утверждается устав и назначается руководитель. Особенности УП на праве оперативного управления(казенного предприятия):1.Им-тво находится в гос. собственности(казенное предприятие владеет и пользуется имуществом в соответствии с целями своей деятельности и заданиями собственника);2.Субейдиарную ответственность по обязательствам казенного предприятия несет РФ;3.Создается по решению правительства РФ, оно же утверждает устав и назначает руководителя предприятия.

3)365-102=264-кол-во кален-ых раб-их дней

12+2+22=36-неявки на работу

264-36=228-число раб.дней в году

228\*8=1824-полезный фонд раб.времени одного раб-ка.

4. Оценка осн-ых фондов делится на:натуральная и денежная.

Денежная делит-ся на:

1.Первоначальная-включает затраты на доставку,приобретение строительно-монтажной работы за исключением НДС и иных возмещаемых налогов. По этой стоим-ти осн-ые фонды принимаются к бух.учету.

2.Остаточная-определ-ся как разница м/у первонач-ой (восстановительной) стоим-ью и ∑-ой взноса.

3.Восстановительная-ст-ть воспроиз-ва осн-ых фондов в условиях данного года, опред-ся путем переоценки (путем прямого пересчета по рыночным ценам)

2) Коммерческие организации:1.Хоз-ые товарищества:полное;на вере(коммандитное)2.Хоз-ые общество:Акционерное общество(ОАО;ЗАО;Акционерное общество работников(народное предприятие));Хоз-ое общество с ограниченной ответственностью;Хоз обшество с дополнительной ответственностью;3.Производственный кооператив(артель);4.Государственноые и муниципальные унитарные предприятия: на праве хоз-го ведения;на праве оперативного управления(федеральное казенное предприятие). Некоммерческие организации:1.Потребительский кооператив(союз,общество);2.Общественные и религиозные организации(объединения) и иные союзы;3.Объединения юр.лиц(ассоциации,союзы).

Некоммерческие организации-юр.лица, не имеющие извлечение прибыли в качестве основной цели своей деят-ти.

Коммерческие организации-юр.лица, преследующие извлечение прибыли в качестве основной цели и распределяющие полученную прибыль м/у участниками.

3)Фонд з/пл. = 25930+4780+8230+7080+40+80+1432+17 =475809

14.**Хоз.товарищества.** ХТ признаются коммерческие орг-ии с разделенным на доли учредителей уставным капиталом. Т.е. представляет со-бой добровольное объединение предпринимателей,-ста-новящимися едиными и един-ственными собственниками имеющегося им-ва.Тов-во-это объединение лиц,это означает,что члены тов-ва должны лично учавствовать в его деят-ти,следов-но м.б.учас-тниками только одного тов-ва.Особенность полного тов-ва:признается тов-во, участники ﻻ-го в соответствии с заключенным м/у ними договором занимаются предпринимательской деят-тью от имени тов-ва и несут ответственность по его обязатель-ствам принадлежащим им им-вом.Т.е.действие любого из участников признается действиями тов-ва в целом и при недостатке им-ва самого тов-ва взыскание м.б. положено и на личное им-во учас-тников в солидарном порядке.Преимущес-тво ПТ:В простоте орг-ии,т.к. отс-утствуют спец-ые органы упр-ия и нет необх-ти соста-влять устав.Недостатки ПТ:Строгая ответственность участников личным им-вом по долгам тов-ва, невозможность выпускать акции и облигации д/привлечения дополнительного капитала.-Особенности коммандитного тов-ва:КТ признается тов-во,в кот. на ряду с участниками,осуществля-ющими от имени тов-ва предпри-нимательскую деят-ть и отвечаю-щими по обязательствам тов-ва своим имуществом имеется 1 или несколько участников вкладчико-в, кот. несут риск убытков,связан-ных с деят-тью тов-ва в пределах сумм внесенных ими вкладов и не принимают участия в осущ.тов-вом предпринимат.деят-ти.Учас-тники не менее чем 1 полный то-варищ и 1 вкладчик.Преимущес-тво тов-ва на вере:Наличие коммандистов позволяет привлекать полным тов-вам лоп-ые капита-лы.В остальном тов-во на вере сходно с полным тов-вом,сохраняя его достоинства и недостатки.

2) Инвестиции – ден. ср-ва, ценные бумаги, иное ив-во в том числе имущ-ые парва,имеющие ден.оценку вкладываемые в объекты пред-ой деят-ти и (или) достижение иного положительного эфф-та. Капитальные вложения – затраты на создание новых, расширение, конструкция и модернизация действующих осн. Фондов. Структура капитальных вложений:**1.Воспроиз-ая** – их распределение и соот-ие в общей системе ст-ти по формам воспроиз-ва осн. Природных фондов, новое строительство, реконструкция, расширение и модернизация. **2.Технологическая** –

15.Производит. труда – это эффективность затрат труда. Измеряется двумя группами показателей.1)Выработка

2)Трудоемкость

***Выработка***-это кол-во

производимой прод. либо в ед.прод., либо приходящуюся на 1 работн. или рабочего.

***Трудоемкость*** - это затраты труда на выпуск ед.прод.т.е. это показатель обратной выработке.

**Среднегод. на 1 работника**=Vпроизвед. прод./Среднесписочная численность промышленного производ.персонала

**Среднедневная=**Объем производственной продук./отработанное рабочими кол-во человеко дней.

**Среднечасовая=**V производ. Продукции/ Отработанное раб. кол-во человеко-часов.

**Трудоемкость=**Отработанное раб. кол-во Чел.час./Vпроизвед. прод.

**Темпы роста производ.=** Выработка плановая\*100% / Выраб. за предыдущий период.

**Пути повышения**

***1.Снижение трудоемкости продукции-*** улучшение конструкции изделий, рост технической вооруженности и пр-ва, совершенствование техники, внедрение передовых методов труда.

*2. Лучшее использование рабочего времени* – устранение прогулов, потерь рабочего времени, из-за плохой организации пр-ва, устранение непроизводитель.затрат труда.

***3.Рациональное использование кадров-*** сокращение текучести кадров, улучшение структуры численности работников и др.

3)2600-1600=1000-приб.от осн.фондов

Приб.=679800-479700+2600-1600+5900-1900=205100

Рентаб.=(679800-479700/479700)\*100%=41,7

совершенной техники и технологии в произ-ве. 3) внедрение прогрессивных норм расхода матер-ых ресурсов. 4) повышение произ-ти труда. 5) совершенствование орг-ий труда.

3)Среднегод = 182000:1400=130000р.

Среднеднев.=130000:232=560р.

Среднечас.=560:8=70р.

18.Обор-ые ср-ва – ден-ые ср-ва, авансовые в оборотные и произ-ые фонды и фонды обращения.

Обор-ые и произ-ые фонды – предметы труда участвующие только в одном произ-ом процессе полностью входящие и переносящие всю свою стоим-ть на ГП и изменяющие свою первонач-ую натур-но-вещественную форму. Они обслуживают сферу пр-ва. Фонды обращения находятся в сфере обращения.

Структура обор-ых ср-в – соотношение м/у отдельными статьями обор-ых ср-в в их общей стоим-ти. В разных отраслях она не одинакова и опред-ся специализацией, особенностями материально-технического обеспечения.

2)Персонал пред-ия - совокупность физ-их лиц, связанных с пред-ем как юрид. лицом договыором найма. Персонал пред-ия подразделяется на промышленно- приоз-ый персонал (работники пред-ия непосредственно связаны с процессом произ-ва прод-ии, т.е занятые произ-ой деят-тью, составляют промышленно-произ-ый персонал) и непром-ый персонал(относятся работники , к.непосредственно не связаны с произ-ом и его обслуживанием). Весь персонал пред-ия подразделяется на 2 основные категрии:рабочие непосрелственно занятые созданием матер-ых ценностей или оказанием произ-ых и транспортных услуг.и служащие осуществляющие подготовку и оформление документации , учет и контроль. Рабочие подразд-ся на основные(занятые изготовлением прод-ии) и вспомогаельные (рабочие обслуживающие произ-ые процессы, выполняемые основными рабочими. В группе служащих выделяют 3 категории: **руководител**ь-работники занимающие должности руков-ей пред-ий., а т. их заместители.С**пециалисты** – занятые выполнением инженерно-технических, эк-их, юрид. и др. **Непосредственно служащие.**

Структура кадров пред-ия – соотношение отдельных групп персонала в их общей численности.Факторы опред-щие структуру кадров:тип пр-ва, размер пред-ия, организационно-правовая форма, сложность и наукоемкость выпускаемой прод-ии, отраслевая принадлежность пред-ия, уровень механизации и автоматизации пр-ва.

22.Цена – ден. выражение ст-ти товара. В основе цены лежит полная с/с.Уровень цены опред-ся соотношением спроса и предл-ия. Цена – это один из инструментов м-га, т.е. упр-ие спросом. Снижая цены мы ув-ем спрос. Виды цен: I.По хар-ру обслуживаемого объекта: 1. оп-товые цены на прод-ию произ-но - технического назначения. 2.Отпускные цены на прод-ию народного потребления. 3. Роничные цены II По степени свободы от воздействия гос-ва при их установлении. 1.Свободные, складывающиеся на рынке под воздействием спроса и пред-ия. 2.ре-гулируемые гос-м.

Формы гос воздействия: 1.Установление предельного уровня цен 2. Уст-ие пред-х надбавок или коэфф-ов к фиксированным ценам. 3.Устан-ие пред-го уровня разового повышения цен 4.Гос-ый контроль за монопольными ценами.

III По способу фиксации 1.Контрактные – установлены в контракте 2.Трансферные – применяемые м/у филиалами внутри од-ного пред-ия 3.Бирже-вые 4. Торговые IV.По времени действия 1.Твердые – не меняются в течении всего срока действия контракта 2. Текущие – меняются в рамках одного контракта отражают изменение ситуации на рынке. 3.Сезонные - действуют в пределах периода действия 4.Скользя-щие – на прод-ию с длит-м сроком действия учитывают изменение затрат на прод- ию происходящие в период её изготовления. 5.Ступенчатые – послед-ое снижение цены по принятой шкале. V. В завис-ти от метода включения транспортных расходов в цену товара. 1.Цену франко-склад поставщика 2. Цену франко-станция отправителя 3.Цену франко- склад потребителя.

2) На уровне пред-ия д/хар-ки рез-ов произ-ва использ-т след-ие показатели: 1.Товарная прод-ия(ТП)-V произ-ой прод-ии за период предназначенный д/реализации на сторону. ТП=ГП+ПФс.п.+Р,гдеПФс.п-полуфабрикаты собственного прои-ва на сторону

**Р-**ст-ть работ пром-го хар-ра

ВП- V пром-го произ-ва за период .ВП=ТП+С3 +Нк.г.-Нн.г., где С3 –ст-ть сырья заказчика Нн.г, к.г. - незавершенное строительство на начало года и на конец.

РП-прод-ия правособственности на к. перешло от продавца к покупателю.(в том числе и на безвозмездной осневе). РП=ТП+Онг-Окг=Онг+ТП-Окг, где:Окг, нг-остатки нереализованной прод-ии на начало и конец года.

3)1100\*1+950\*1+900\*1/1200=2950/1200=2,46

24.Прибыль-обобщающий показатель деят-ти пред-ия, показывающий положительный финан-ый рез-т за период. Всоотв-ии с декларацией по налогу на прибыль прибыль=доходы от реал-ии-расходы, уменьшаемые ∑ы доходов + внереал-ые доходы-внереал-ые расходы.

Прибыль от реал-ии прод-ии,Р,У.=выручка от реал-ии прод-ии, Р, У по оптово или отпускной цене без НДС и акцизов – Полная с/с реал-ой прод-ии,Р,У. Выручка от реал-ии без НДС =(Выручка с НДС/100+НДС)\*100. Прибыль от реал-ии осн. Фондов = выручка от реал-ии осн. Ср-в без НДС – остаточная ст-ть осн.фондов\*коэфф-т инфляции. **Планирование прибыли.** Основная цель в том, чтобы правильно опред-ть ее ∑у и д/гос-ва и д/пред-ия. Д/планир-ия прибыли применяются след-ие методы:**1.Метод прямого счета** – прибыль исчисляется по каждому изделию отдельно на основе оптовых или отпускных цен без НДС, без акциза и полной с/с. Достоинство:достигается наиболее точная ∑ прибыли. Недостаток:не дает возможности пред-ию увидеть факторы роста или снижиние прибыли. При планир-ии прибыли этим методом учитывается прибыль в остатках на начало и конец года.

Пот РП = РПпо цене без НДС(выручка) – РП по с/с

**2.Аналитический метод** с помощью базовой рентабельности прин-ся гл. образом д/проверки и исчисления прибыли методом прямого счета и при фыормир-ии цены. Его суть в след-ем:П = (V реал-ой прод-ии по полной с/с \*%базовой рентабельности):100 Суть анал-го метода с помощью затрат на 1 руб. тов. прод-ии заключается в след-ем: зная затраты на 1р. Тов. прод-ии находим прибыль на 1 р. Тов. прод-ии

Пот тов-го выпуска = П на 1р. Тов.прод-ии\*товарную прод-ию в опт. Ценах без НДС.Этот метод применяется редко, как правило в перспективном план-ии .

2)Д/обеспечивания устойчивого фин-го положения пред-ия особое значение имеет ускорение оборачиваемости

О-оборачиваемость в днях;Со-средние остатки нормируемых оборотных ср-в; Р-объем реал-ой прод-ии за данный период; Д-число дней в данном периоде; Ко-коэф-нт оборачиваемости; К3-коэф-нт загрузки ср-в в обороте.

Пути ускорения оборачиваемости оборотных ср-в.

1) изменение ассортимента, выпускаемой прод-ии в сторону высокого качества нужны потреб-лю. 2)применение более

30.ОАО прзнаются орг-ии созданные по соглашению юрид. лицами и гражданами, путем объединения их вкладов в целях хоз.деят-ти. 1.Обязательно наличие уставного капитала, разделение на паи или акции, и взаимоотношения м/у участниками по упр-ию пред-ем, распределению его доходов и им-ва строятся в зависимости от размера внесенного ими капитала. 2.Учас-ки об-ва и акционеры не обязаны своим трудом лично участвовать в его хоз.деят-ти. 3.Основыны на принципе ограниченной им-ом ответ-ти,т. е. пайщик несет ответ0ть по обязательствам об-ва только в размере своего пая, на остальное его им-во ответ-ть не распролстраняется. Отличия:1.Акции размещаются среди потенциально неограниченного круга инвесторов. 2Акционер вправе свободно переуступить свои акции др.лицу, поэтому в ОАО может менятся персональный состав акционеров и число принадлежащих им акций. В АО в подтверждение внесенного в его капитал вклада выпускается ценная бумага-акция. Акция –свиде-тельствует о вкладе, внесенном без права его обратного востребования. Выход из АО возможен только путем переуступки акции др.владельца м, т.е. акционер может перепродавать акцию на рынке акций по сложивщейся цене Т. образом АО более устойчивая форма пред-ия, с неограниченнной жизнеспособностью в отличие от об-в.

2) ***Оплата труда*** – это с-ма отношений связанных с обеспечением установления и осуществления работодателем выплат работникам за их труд в соответствии с законами и иными нормативными правовыми актами, коллективными договорами, соглашениями и трудовыми договорами.

***Заработная плата***- это вознаграждение за труд в зависимости от квалификации работника, сложности кол-ва, кач-ва и условий выполняемой работы, а т.выплат компенсационного и стимулирующего хар-ра.В основе орг-ии оплаты труда на пред-ии обычно лежит тарифная система– это с-ма нормативов определяющих меру ОТ различных групп работников.Она включает в себя:1.Тарифно квалификационный справочник.2.Тарифная сетка.3. Тарифная ставка.4. Схема должностных окладов.5.Районные коэффициенты.***Тарифно-квалифмк.справочник***-это сборник, где дается описание работ по разделам более сложный труд опасную д/жизни работу относят к более высокому разряду т.о. справочник служит основанием д/присвоения рабочему очередного разряда.

***Тарифная сетка-*** это шкала состоящая из тарифных разрядов и тарифных коэф.тарифн.коэф. показывает восколько тарифная ставка данного разряда больше чем тарифная ставка 1 разряда

***Тарифная ставка*** – это норма оплаты за единицу времени. ТС 1 разряда

Тn =Т1\*Кn

Тарифная с-ма предпологает 2 осн. формы ОТ сдельная и повременная.

**Сдельная** – это оплата за кол-во произведенной продукции определенного качества.

**Повременная** – это ОТ за отработанное время и квалификации работника.

29. .Малыми считаются коммерч.предп-я: 1.В устав-ном капитале ﻻ-ых: а)доля участия РФ, ее субъектов, об-щественных и религиозных орг-ий, благотворительных и др. фондов, не превышает 25%; б)доля, принадлежащая 1 или нескольким юр.лицам, не являющимися субъектами малого предпринимательства, не превышает 25%. 2.А т. ср. численность работников за отчетный период не превы-шает предельных уровней(в пром-ти-100чел.,строительс-тве-100ч.,на транспорте 100ч.,в с/х60ч., в научно-тех.сфере 60ч.,в розничной торг-ли и бытавом обслужи-вании населения 30ч.,в ост. отраслях и в осущ-ии др. ви-дов деят-ти 50ч.).Что дает редп-ию статус малого предп-я. Гос. поддержка малых предп-ий осущ-ся по след-им направлениям: 1.формирова-ние инфраструктуры поддер-жки и развития малых предп-ий.-2.создание льготных ус-ловий использования МП гос.фин-ых, материально-тех. и информационных ресурсов, научно-тех. разработок. 3.ус-ановление упрощенного порядка регистрации МП,ли-цензирование их деят-ти, сер-тификации их продукции, предоставление гос.статис-тической и бух.отчетности.-4.поддержка внешнеэко-ном. деят-ти.5.орг-ия подго-товки, переподготовки и повышение квалификации д/МП-.6.пре-доставление льгот в области налогооблажения и др.

2) На пред-ях составляются нормативные,плановые и отчетные калькуляции единицы прод-ии и всей прод-ии,а т.сметы затрат.Смета затрат на произ-во составляется по элементам затрат и используется д/ расчета В,Т,Р,П.Смета затрат явл-ся базой д/разработки баланса доходов и расходов пред-ия,планирования реал-ии прод-ии и прибыли явл.одним из важнейших док-в в бизнес-плане.Смета затрат позволяет оределить затраты на весь выпускпрод-ии,д/ того чтобы определить с/c конкретного вида прод-ии составляется калькуляции. Калькуляция-это исчесленные с/с конкретного вида прод-ии.В ответственной зарубежной практике сущ-ет две модели калькулирования: 1. Модель полного распределения затрат 2. Модель частичного распределения затрат. Модель полного распределения затрат служит д/произ-го учета. Модель частичного распр-ия затрат д/управленческого. Рассмотрим модель рояного распределения затрат.Взавис-ти от объекта калькулирования различают след-ие методы: -поиздельный –позаказный – по операционный – по передельный -по процессный В зависимости способа расчета 1 Метод прямого счета при пр-ве однород-ой прод-ии. 2. Нормативный на основе норм и нормативов 3 параметрический д/однотипных, но разных по кач-ву изделий, устанавливаются закономерности изменения издержек от качественных параметров прод-ии. 4 Расчетно-анаметический.Прямые затраты на ед-цу прод-ии опред-ся на основе норм расхода косвенные пропорционально признаку,принятому в отрасли.

3)1246000 – 841000=405000т.р –прибыль

405000:841000\*100%=48,2%

1.План произ-ва прод-ии – основной раздел бизнес-плана.Он предопределяет содержание др. разделов, т.к. в нем рассчитывается произ-ая программа. Произ-ая пр-грамма – задание по кол-ву прод-ий в разрезе номенклатуры ассортимента сроком ее изготовления и V прод-ии в ден. выражении. Под номенклатурой поним. Укрепленный перечень произ-ой прод-ии к указанием ее V в натур. Выоажении. Ассортимент – более детальный пе-речень прод-ии по наименованиям, фасонам и т.д. План по произ-ву прод-ии в натур.выражении определяется на основе данных плана мощ-ности, плана по маркетингу.

2) Подразделения и работники пред-ия ,выполняющие оп-ред. фун-ию управления об-разуют функциональную под-систему упр-ия. Различают техническую, экон-ую, произ-ую, внешних хоз-ых связей и соц-ую подсистемы упр-ия. Функции упр-ия деят-тью пред-ия реализуются подразделениями аппарата упр-ия и отдельными работниками,ﻻ-ые при этом вступают в экон-ие, соц-ые, психологические отношения друг с другом. Многообразие функциональных связей и возможных спо-собов их распределения м/подразделения-ми и работниками определяет разнообразие видов организационных структур упр-ия. Все эти ви-ды сводятся в основном к 4-ём типам организационных структур:1.линейные- используют в системах упр-ия произ-ми участками, отделами, цехами.Не рассчитан на упр-ие большим пред-ем, т.е. не включает в себя научные и проектные орг-ии, разветвленнюу систему связей с поставщиками и пиотребителями. 2.функциональные – характерные черты – углубление функционального разделения управленческого труда, обособление ф-ий и специализация подразделений упр-ия.Практически не используется, т.е.нарушается принцип единства упр-ия, снижается ответственность исполнителей.3.линейно-функциональные(смешан-ный) – структура наиболее применяема. При ней функциональные подразделения действуют на правах штаба при линейных руководителях, помогая им в решении 4.матричный тип организационных структур упр-ия строится путем сочетания традиционной системы с созданием тематических проблемных групп специалистов.Четкое иеархическое разделение тру-да и специализация подразде-лений аппарата упр-ия явл-ся основными направлениями разв-ия организационных структур.

3)СР.на 1 раб-ка 19500:100=195т.р.

Сред.дневная=19500:224=87,05

Среднечас.=19500:1781=10,9

3. Пре-ия различаются по отраслям деят-ти. При регистрации пред-ия предусмотрено обяз-ое опред-ие отраслевой принадлежности. Д/этой цели используется междунар-ая стандартная отраслевая классификация видов деят-ти (МСОК) и общероссийской классификатор отраслей народного хоз-ва.Подразделение на отрасли обусловлено развитием общественного разделения тру-да(ОРТ).Различают 3 формы ОРТ: общее(выражается в разделении общественного произ-ва на отрасли народногохоз-ва: пром., с\х, торговля, строительство и т.д.), частное(выражается в образ-ии самост.отраслей внитри пром., с\х и др. отраслей), единичное(- это РТ на пред-ии. Классиф-ия отраслей пром. 1.По экон-му назначению вся пром. делится: а)отрасли произ-ие ср-ва произ-ва б)отр. произ-щие предметы потредления. 2.По функциональному назначению продукта а)отр.произ-щие основные фонды б)оборот-ные фонды в)предметы потребления 3. По хар-ру воздействия на предметы труда а)добы-вающие б)обрабатывающие 4. По экон-му своеобразию:а)по общности структуры издержек на материалоёмкие, энергоёмкие, трудоёмкие, фондоёмкие б)общность структуры произ-ых фондов в)общность типов произ-ва Стуктура пром. – соотношение отдельных отраслей в общем объеме пр-ва.

2)Под нормированием расхода матер-ых ресурсов понимается определение норм расхода. Норма расхода – плановый максимально допустимый расход ресурсов на пр-во ед-цы прод-ии. Нормы д.б. научно обоснованными и прогрессивными. Норма расхода не постоянная величина, т.к. меняется техника, технология, орг-ия труда и пр-ва. След-но должны пересматриваться и нормы. Основным методом разработки норм расхода явл-ся расчетно-аналитический метод. Он означает расчет каждого элемента затрат. Основные элементы затрат: 1.Чистый вес или полезная часть расхода, т.е. идущая непосредственно на изделие. 2.Технологические отходы и потери 3.Прочие отходы и потери. По отдельным видам изделий рассчитывается коэф-т использования материалов(Ки) Ки= чистый вес: норма расхода. Пути экономии матер-ых ресурсов: 1.комплексное использование сырья и топлива 2.уменьшение произ-ых потерь и отходов за счет совершенствования технологии, орг-ии произ-ва и труда.3 исполь-ие отходов пр-ва.4.научно-обоснованное нормирование расхода материальных ресурсов.

13.Произ-ый процесс - совокупность взаимосвязанных процессов труда и естественных процессов в рез–те ﻻ-ых исходные материалы превращаются в готовые изделия. Произ-ый процесс включает как технологические(– процессы в рез-те ﻻ-ых изменяются формы, размеы, св-ва предметов труда), так и нетехнол-иепроцессы( -процессы не приводящие к изменению этих факторов). По масштабам пр-ва однородной прод-ии различают процессы: 1массо-вые – при большом масштабе выпуска однородной прод-ии. 2.серийные – при широкой номенклатуре постоянно повторяющихся видов прод-ии. 3.индивидуалбные – при постоянно меняющейся номенклатуре изделий.

Взависимости от того, какой продукт явл-ся рез-ом произ-ва, произ-ые процессы (ПП) подразделяются на основные, вспомогательные и обслуживающие.

Центральное место занимает основной ПП в рез-те ﻻ-го исходное сырьё и материалы превращаются в ГП.Основной ПП делится на 3 стадии: заготовительную, обрабатывающую и сборочную. Вспомог-ый ПП – процесс изготовления прод-ии ﻻ-ая будет исполь-зоваться внутри пред-ия. Обслуживающий ПП – это процесс труда в рез-те ﻻ-го никакой прод-ии не создается. К нему относятся транспортные, складские операции, технический контроль и др.

3)Экв=прирост прибыли: V кап. Вложений

Экв=20000\*60000:280000000=1200000000:280000000=4,3

Ткв = V кап. Вложений : прирост прибыли

Ткв =28:120=0,23

20.2)Под орг-ей труда понимается система мер направленных на создание необ-мых условий д\осуществ-ления произ-ой деят-ти его работников. Научная – орг-ия труда,ﻻ-ая позволяет наилучшим образом соединить технику и людей в едином произ-ом процессе. Задачи научной орг-ии труда: 1.обеспечить наиболее эфф-ое исполь-ие матер-ых и трудовых ресурсов.2. сохранить здоровье работникам 3. повысить произ-ть труда 4. увеличить выпуск прод-ии и повысить ее кач-во.

Направления : разделение и кооперация труда; рациональная орг-ия рабочего места; внедрение передовых приемов и методов труда; повышение квалификации; совершенствование нормирования и стимулирования труда; охрана труда и техника безопасности (мероприятия направленные на безопасность труда работников). Факторы, определяющие условия труда:1.Санитарно-гигиенические факторы (Влажность воздуха, атмосф-ое давление, шум, вибрация, тепловое излучение и т.д.) 2.Психофизиологические и соц-ые факторы (физическая нагрузка, рабочая поза, режим труда и отдыха, цветовое решение интерьера и т.д.)

3)Побщ=П-Онг+Окг

Побщ=(18000+600+900) – 1700+1100=18900т.-натур-ое выражение

18900\*1300=24570000р.-ден.выражение