**1(ФП).Финансы предпр. как базовое звено фин. сист.: эк. сущность, способы орг-ции и м-ды упр-ия.**

Базовым и исходным звеном фин. сист. явл-ся финансы предпр. или орг-ций матер. произв-ва, т.к. здесь созд-ся ЧД, к-ый выступает гл. источником формир-ия фин. рес-в остальных звеньев фин. сист. На предпр. сферы матер. произв-ва созд-ся ВВП и НД.

Совок. обществ. продукт (ВВП) сост. из 3-х эл-тов: СОП(ВВП)=фонд возмещения израсходованных ср-в произв-ва(С) + фонд з/пл или цена рабочей силы(V) + чистый доход или вновь созданная ст-сть(M)

 Финансы предпр. сферы матер. произв-ва – историч-ки сложившаяся эк. категория. Историч. усл. возникн-ия финансов предпр. – товарное произв-во, опосредование товарного произв-ва ден. отношениями, наличие процесса первичного распред-ия созданных дох-в и расх-в и их составной части – прибыли. Именно доход, созданный в сфере матер. произв-ва, историч-ки явл-ся первичной основой и началом фин. отношений.

Ф-ции финансов: 1) распределит. – обусловлена сущностью финансов; гос-во осущ-ет с пом. финансов распред-ие и перераспред-ие ЧД.

2) контрольная - связана с распределительной, позволяет судить об эф-сти фин. отношений. Она реализ-ся: -в процессе произв-ва, распред-ия и использ-ия ВВП; - при взимании налогов и неналоговых доходов гос-ва; - при расходовании централиз. и децентрализ. гос. ден. фондов, к-ые должны расходов-ся строго по целевому назначению.

3) регулирующая – сост. в орг-ции фин. отношений на основе законодат. норм. актов.

Изучением содержания финансов и закономерностей их развития заним-ся наука о финансах (- это учение об особых эк. отношениях, к-ые связаны с существованием гос-ва и протекают в форме опред. распределит. ден. отношений).

Принципы орг-ции финансов предпр.:

1.Пр-пы прогнозир-ия и плановости, к-ые обеспечивают соотв-вие объёма продаж, издержек и инвестиций потребностям рынка с учётом конъюнктуры, а также платёжеспособного спроса.

2.Пр-п фин. устойчивости, связанный с обеспечением фин. независимости.

3.Пр-п рентабельности и самофинансир-ия, обеспечивающие полную окупаемость затрат по простому и расшир. воспроизв-ву, инвестир-ие в развитие произв-ва за счёт собств. ден. ср-в и при необх-сти банк. кредитов.

4.Пр-п создания фин. резервов, обусловленный необх-стью формир-ия фин. рес-в, обеспечивающих предпринимат. деят. в усл. рисков, связанных с колебаниями рын. конъюнктуры.

5.Пр-п гибкости и маневренности

Фин. методами явл-ся фин. планир-ие и прогнозир-ие, фин. учёт, фин. анализ, фин. регулир-ие(налогообложение, кредитование, страх-ие, финансир-ие, материальное стимулир-ие …), фин. контроль.

Фин. метод можно опр-ть как способ воздействия фин. отношений на хоз. процесс.

**2.(ФП).Финансовый механизм и фин. политика предприятия**

**Фин. пол-ка предпр**. –совокуп-ть концептуальных полож-й по использ-ю финансов для достиж. целей предприятия.

**Сост. части фин. пол-ки предприятия**:

1. пол-ка по привлеч. рес-ов (виды и структура источников, их предельн. размеры, виды заемных источников, стр-ра заемн. ср-в по срокам заимств-я)
2. по-ка в обл. размещ. ср-в опред.-т структуру активов в целом, ВА и ОбА.
3. пол-ка в обл. распред. прибыли, формир. и использ. фин. фондов (пропорции распред. П на производств-е и соц. развитие; напр-я использ. П на произв. развитие; формы использ. П- фондовая или нефондовая; виды фин. фондов, мех-м их формир. и использ-я)

**Виды фин. пол-ки** в зав-ти от масшатбности целей и периода реализ. задач:

фин. стратегия- сост. на длит. период (3-5 лет), отлич-ся стаб-ю и направлена на реализ. долгосроч. целей и задач.

фин. тактика – сост-ся на короткий пер-д (1 год). факт-ки явл. этапом фин. стратег.-и, конкретизир-т ее (коррект-ка произв-ся под влиянием изм. во внеш. и внутр. среде.)

**Фин. мех-зм на предпр**. – сов-сть экон-х, фин., правовых, орг-ционных, информац-х методов и форм реализации фин .отношений на предпр.

Осн. эл-ты:

1. **Экономический блок** – для управления финансами (методы управления – планирование, анализ, учет, контроль, опер. управление; инструменты соотв. методов управления);
2. **Фин. блок** – для формир. и исп. фин. ресурсов (методы – привлечение и исп. капитала; инструменты – паевые взносы, акции, облигации, кредит, лизинг, вексель);
3. **Инф-ционный блок** – для сбора и обеспеч. инф-ционными ресурсами (методы – мониторинг, эксперимент, опрос; формы – внутр. и внешн. инф-ция);
4. **Орг-ционный** блок – для формир. орг. структуры в зав-сти от хар-ра связей между подразделениями предпр. (формы – линейная, функц-ная, штабная, матричная);
5. **Нормат.-правовой блок** – для обеспечения фин. дисциплины (методы – админ.-орг-ционные; формы – фин. право, инструкции, формы фин. док-ции, нормы, нормативы, лимиты).

**3(ФП). Эк. несостоятельность и методы финансового оздоровления субъектов хоз-ния: понятие, признаки и методы, правовое обеспечение.**

 Основной **нормативный документ**: Закон РБ от 18.07.2000г.«Об экономической несостоят-ти (банкротстве)» (посл. ред. 8.07.2008 г.)

**Банкротство** – неплатежеспособность, имеющая или приобретающая устойчивый хар-р, признанная решением хоз. суда о банкротстве с ликвидацией должника – юр.лица и прекращением деят. должника ИП.

**Эк.несостоятельность** – неплатежеспособность, имеющая или приобретающая устойчивый хар-р, признанная решением хоз. суда об эк. несостоятельности санацией должника.

Предприятие-должник признаётся банкротом, когда сумма кредиторской задолж-сти больше ст-сти имущ-ва должника. Освобождается от уплаты долгов только по решению хоз. суда. Зак-во о банкротстве не ограничивается лишь ликвидационной процедурой. Значит. место отводится процедурам внешнего упр-ия и санации. Все эти варианты направлены на продолжение деят. предпр., оказание ему фин. помощи с целью обеспеч-я его нормального функционир-ия.

Гос-во берёт на себя ф-ции регулир-я эк. отношений, отдавая приоритет интересам кредиторов. Обязат-ва удовлетв-ся в след. порядке: физ.лицам (вред здоровью), з/пл, пособия, обязат. выплаты, перед кредиторами (залог, гарантии), прочие кредиторы.

Используются след. **методы оздоровления**:

1. диверсификация;
2. реструктуризация кап-ла предприятия-должника;
3. выделение отд. подразделений в самост. производств. стр-ры, реорг-ция;
4. выделение бюдж. средств для погашения задолж-ти перед кредиторами;
5. привлечение инвестиций;
6. предоставление кредитов, бюджетных ссуд;
7. взыскание дебиторской задолж-сти;
8. заключение кредитных договоров;
9. изменение сроков уплаты налогов, сборов, штрафов путём отсрочки с поэтапной уплатой этих платежей.

 На практике фин. несостоятельность-угроза неплатёжеспособности и банкротства, отсутствие П. и потенциала для успешного функцинирования. Она хар-ся неудовл. значениями фин. индикаторов. Фин. несостоят-ть может привести к **эк. несостоятельности** – неплатежеспособность, имеющая или приобретающая пост. хар-р, признанный хоз. судом. **Признаки:** задержки расчетов с кредиторами, бух. отчётности, накопление краткоср. и среднеср. задолж-сти, низкие показатели рентабельности и т.д.

Выходом из кризиса может быть:

1.**мировое соглашение**; 2. **ликвидация орг-ции** в связи: с банкротством, по решению суда, по решению учрежд., по решению региструющ-го органа. Ликвидация производится ликвидационной комиссией, в к-ую входят оценщики, временный управляющий и др. Осн. последствия: убытки вследствие ликвидации предпр-я суммируются в масштабах гос-ва и приводят к кризису в эк-ке, снижению раб. мест, увелич-ю уровня безработицы, увелич-ю расходов на создание новых раб. мест, негативным соц. последствиям; списание долгов может привести к кризису самих кредиторов.

**4(ФП).Состав и оценка ОС. Виды амортизации и её роль в обновлении ОФ.**

**ОС** – элемент активов пр-ия; по своему эк. содержанию представляют многократно используемые в хоз деят-ти ср-ва труда, не изменяющие свою первоначальную натур-вещественную форму, функционирующие в течение длит. срока и переносящие по частям свою ст-сть на готовую пр-цию в виде АО.

**Классиф-я ОС:**

по праву собст-ти: собсвенные и арендованные ОС;

в зав-ти от использ-я: установленные и неустановленные;

по степени использ-я: действующие и неиспользуемые (в запасе/резерве, в стадии достройки, реконструкции, частично ликвидир-е, ОС на консервации);

по назначению: производственные и непроизводственные;

в зависимости от роли в проц. произ-ва: активные и пассивные;

технологическая структура ОС: здания , сооружения; передаточные устройства; машины и оборудование; тр.ср.; инструмент; производств. инвентарь и принадлежности; хозяйств.инвентарь; рабочий, продуктивный и племенной скот; прочие ОС.

**Виды оценок ОС:**

первоначальная (инвенарная) – использ. при постановке на учет;

восстановительная (приведенная) – получ. при переоценке ОС для учета влияния на их ст-ть инфляции (м-ды: м-д коэфф-ов, м-д прямой оценки, м-д перерасчета валютной стоимости)

остаточная(= первонач. стоиомсть- сумма начисл. аморт.-и) – исп.для фин. а-за, исчисл. налога на недв-ть;

Согласно сущ-ей практике по ОФ и НМА начисл-ся амортизация, к-ая предст. собой процесс переноса ст-ти ОФ по частям на изгот-ю прод. согласно сущ-ей учётн. пол-е на предпр. в обязат порядке долж. формир-ся аморт. фонд.

Амортизация – денежное выражение той части объектов ОС, которые в процессе пр-ва изнашиваются физ и морально и постепенно переносят свою ст-сть на гот пр-цию, в рез-те понижается реальная балансовая ст-сть ОС.

АС–амортизируемая стоим-ть; АО-аморт. отчисления;На- норма амортиз-и;

**Методы начисления амортизации:**

1. Линейный **АО**=АС \* На\* К/100;

К- коэф., учитыв. усл. работы оборуд; **На** = 1\*100/СПИ;

2. Проиводит.-й **АО(t)** = ОПР(t)\*АС/ ОПР, где ОПР – ресурс объекта за весь СПИ; ОПР(t)- ресурс за п-од t;

3. Нелинейные м-ды:

3.1. *Метод суммы чисел лет* (СЧЛ):

 **АО** = АС \*Число лет до конца СПИ / СЧЛ ; **СЧЛ** = СПИ \* (СПИ +1)/2

3.2. Метод уменьш.остатка АО = (АС - А)\* (Норма аморт./100)\*Коэф.ускорения

А – начислен.аморт. за пред.годы;

**Критерии выбора амортизац. пол-ки**: max-ция ден. потока (аморт. фонд); min-ция периода окупемости ОПФ; min-ция расходов на выплату налогов;

**Амортизац. отчисления играют большую роль в восстановлении осн. к-ла**. Они явл-ся:

1. целевым ресурсом, исп-ние к-го обусловлено задачами воспроизв-ва ОФ.

2. стабильным источником кап. вложений, т.к. их размер не связан с фин. рез-тами деят. предпр.

**5(ФП). Оборотные ср-ва предпр.: их сущность, состав, источники формир-ия. Опр-ие потребности предпр. в оборотных ср-вах.**

 **Оборотные ср-ва** – это сов-сть оборотных производств. фондов и фондов обращения в ден. выраж., постоянно находящихся в движении и предназнач. для обеспеч-я бесперебойного процесса произв-ва продукции и ее реализации.

Обор. производств. фонды: производств. запасы (сырье, мат-лы, топливо, тара, запчасти, малоценные и быстроизнашивающиеся предметы, полуфабрикаты, НЗП, расх. буд. периодов)

Фонды обращения: гот. продукция на складе, тов. отгруженные, ден. ср-ва, краткоср. ц/б, дебит. задолж-сть и прочие тек. активы.

Первоначально формирование оборотных ср-в происходит в момент создания предпр. за счет вкладов учредителей. Это находит отражение в УК, к-ый вк-ет осн. и обор. ср-ва, инвестированные в произв-во. На предприятии собств. оборотные ср-ва пополняются за счет собств., приравненных к собственным источников, заемных и привлеченных ср-в.

 **Собств. ист-ики**: ЧП, нераспределенная П., остатки фондов и резервов, временно не используемых по целевому назначению.

**Приравненные к собственным** источники сост. из устойчивых пассивов – ср-в, не принадлежащих данному предпр., но находящихся в постоянном его обороте. По существу, это устойчивая кредиторская задолж-сть: переходящая мин. задолж-сть по оплате труда работников и отчислениям на соц. страхование, резервы на покрытие предстоящих платежей, ср-ва покупателей по залогам и др.

В основу опр-ия потребности в оборотных ср-вах положена ф-ла:

Н = Нд \* Ор , где Н – норматив оборотных ср-в,

 Нд – норма оборотных ср-в в днях,

 Ор – однодневный расход оборотных ср-в.

Нормирование оборотных ср-в может осущ-ся разл. способами:

**Метод прямого счета**: общая потребность в оборотных ср-вах опр-ся как сумма частных нормативов оборотных ср-в.

**Эк-ко-аналитич. метод**: нормативы рассчитыв-ся по отд. эл-там оборотных ср-в, а общая потребность опр-ся как сумма частных нормативов.

**Метод коэф-тов**: норматив опред. по предпр. в целом, имходя из темпов роста объемов произ-ва и размеров нормируемых обор. ср-в в базисном (отчетн.) периоде. По обор. ср-вам, которые:

а) зависят от изменения объема произв-ва, норматив опр-ся путем корректировки норматива отч. года на темпы изменения объема произв-ва, цен на покупные материалы, планируемое ускорение оборачиваемости.

б) не изменяются при изменении объема произв-ва, норматив корректир-ся на индекс инфляции или его величина принимается на уровне инфл. отчет. года.

**Нормирование запасов сырья**, осн. материалов, покупных полуфабрикатов:

Н = Нд \* Ор

 Нд= П + Р + Т + И + С , где

П – транспортный запас,

Р– время на приемку, разгрузку, складирование (1–2 дн),

Т – технологич. запас,

И – складской запас. Равен 0,5 от Т,

С – страховой запас. Равен 0,5 от И.

**Нормирование вспомогательных материалов**:

Вспомогат. материалы делятся на 2 группы:

а) Гл. виды, потребляемые в больших кол-вах не менее 50 % общей суммы. Норматив обор. ср-в опр-ся с пом. метода прямого счета: Н = Нд \* Ор

b) Прочие виды. Норматив рассчитывается как фактически сложившийся. Для этого ср. факт. остаток обор. ср-в в отч. году надо разделить на однодневную сумму их расх. за тот же период.

Затем рассчитывается общий норматив по двум группам.

**Нормирование запасов топлива, НЗП**: нормир-е запасов топлива опр-ся с пом. метода прямого счета. Норматив на НЗП:

Н = Нд \* Ор

Нд = Д \* Кн.з. / 100, где Д – длительность производств. цикла,

Кн.з.–коэф. нарастания затрат (с/с НЗП, деленная на пл. с/с изд.).

Кн.з. = А + 0,5\*В / (А+В), где

А – матер. затраты в нач. производств. цикла.

0,5 – поправочный коэффициент.

В – все остальные затраты в с/с.

**Нормирование готовой продукции**: Н = Нд \* Ор

Ор – однодневный выпуск тов. пр-ции в пл. году по произв. с/с.

Нд – вр. на подборку и упаковку, маркировку продукции в опред. объеме и ассортименте; вр. на комплектование партий отгруж. продукции требуемых размеров; транспортировку гот. продукции и вр. на погрузку, сдачу ее трансп.орг-циям.

**6(ФП). Классификация ден. расходов предпр., источники их финансир-ия.**

**Ден. расходы**: затраты на пр-во и реал-цию продукции (работ, услуг); операц. расходы; внереализационные; затраты на воспроизв-тво производствю фондов; соц.-культ. **Затраты** – стоимостная оценка рес-в, потребленных орг-цией в процессе произв-ва и реализации тов-в, прод., выполнения работ, оказания услуг. Затраты, к-ые приводят к получению экон. выгод признаются расходами предпр. в момент получ.-я выгоды,. Затраты, не приводящие к получению эк. выгод, признаются расходами пред-тия в момент их осуществления.

Затраты на произв-во – гл. составляющая с\с.

**Операц. расходы** – затраты по осущ-ию хоз. операций, не явл-щихся предметом деят. пред-тия: 1. расходы, связанные с продажей и прочим выбытием (ликвидаций, списание, безвозм. передача) принадлежащих пред-тию ОС, НМА, производ. запасов, валютных ценностей, ц\б и пр. 2. с предоставлением за плату во времен. пользование активов, а также прав, возникающих из патентов и др. видов интел. собственности, если это не явл-ся предметом деят-сти пред-тия. 3. с участием в уставных фондах др. орг-ций или участием в совмест. деят-сти по договору простого товарищ-ва. 4. расходы по операциям с тарой. 5. с аннулированием прозводств. заказов (договоров), прекращением пр-ва, не давшего прод-ции, др. Источники покрытия оп. расходов – операц. доходы, полученные от реализации осн. ср-в и др. активов, от совместной деят., %-ты, выплачиваемые банком за исп-ие находящихся на счетах ден. ср-в пред-тия.

**Внереализац. расходы**: потери от уценки активов; штрафы, пени, неустойки, уплаченные; убыток пр. лет, выявл. в отч. году; дебит. задолж-ть с истекшим сроком; недостачи, потери, порча активов; отриц. курсовые разницы, возникающие при переоценке имущ-тва и обязат-в; потери в связи с чрезвыч. обстоят-твами; прочие.

**Затраты на воспр-во производств. фондов**: кап. вложения и вложения в об. капитал. Возникают периодически, фин-ся за счет целевых источников ср-в. Осн. и об. капитал формир-ся за счет ср-в учредителей. Гл. источник кап. вложений –АО и П., а также инвестиции, кредиты, лизинг. Оборотные ср-ва: использ-ся соб. капитал, кредит. задолж-сть, краткоср. кредиты.

**Соц.-культ. расходы**: содержание жилищ.-коммун. хоз-ва, детских дошкольн. учреждений, объекты оздоровит-го назначения, находящ-ся на балансе пред-тия. Источники: доходы пред-тия, ср-ва цел. бюдж. фондов, профсоюзных орг-ций, доходы от платных мероприятий.

**С/с прод., раб., услуг** – стоимостная оценка исп-емых в процессе пр-ва п.,р.,у. прир. ресурсов, сырья, материалов, топлива, энергии, ОС, НМА, труд. ресурсов, др. затрат на ее пр-во и реал-цию. 5 групп эл-тов тек. затрат: мат. затраты, оплата труда, отчисл.-я на соц. нужды, аморт-я ОС и НМА, прочие затраты.

 Мат. затраты: сырье и материалы по их ст-сти за вычетом возвратных отходов, топливо на технол. и хоз. цели, энергия на произв. и хоз. нужды пред-тия (топливо и энергия – в пределах устан-ных норм); платежи за добычу прир. ресурсов, сбросы (выбросы) загряз. веществ, размещение отходов (в пред. норм). Мат. ресурсы в с\с отраж-ся по цене приобретения без учета НДС (факт. расходы на покупку, вкл-я акцизы, там. пошлины, доставка).

Затраты на оплату тр.: выплата з\п за факт-ки выполненную работу, вкл-я натур. оплату тр.; премиальные выплаты; выплаты компенсационного хар-ра (работа сверхурочно, в ночное вр., совмещение должностей, др.); трудовые. и соц. отпуска, др. В с\с не вкл-ся мат. помощь работникам, надбавки к пенсиям, выплаты, носящие хар-ер соц. льгот (оплата лечения, отдыха), и др.

Отчисления на соц. нужды: отчисления в ФСЗН;

АО – часть с/ст осн. произв. фондов и НМА, перенесенная на готовый продукт.

Прочие затраты: командировочные, представительские расходы, реклама, аудиторские и консультационные услуги, аренда, лизинг, услуги банков, др.; налоги и отчисления, вкл-емые в с\с (зем.,эколог., отчисления гос. пред-тий в инновац. отраслевой фонд); взносы по обязат. страх-ию.

**По влиянию на уровень с\с**: затраты постоянные (не зависят от изменения объема пр-ва: повременная з\п, административные расходы, арендная плата, аморт. отчисления) и переменные (прямо пропорциональны объему пр-ва: сдельная з\п, сырье, материалы, топливо, энергия). Деление затрат на пост. и перем. – выявить резервы снижения с\с, рассчитать точку безуб-сти.

**7(ФП). Содержание затрат на производство и релиз. прод., методы их планирования и снижения.**

**С/ст-** это ден. выраж-е потреблен-х в проц. хоз деят-ти матер-х рес-ов, затрат на оплату труда и других затрат на произ-во и раализ. прод-и.

**Классиф. затрат**, характ. с/с прод-и:

а) по целевому значению- производств-е, управленч-е, затр. фин. хар-ра, затр. связ. с использ ОС и НМА, трансп. затр, прочие.

в) по экономич. эл-там: МЗ, затр. на опл. труда, отчисл. на соц. страх. и обеспеч., АО, прочие;

с) по статьям калькул-и: сырье и мат-лы, возвратн расх (вычит-ся), покупн. изд-я, з/п произв. рабоч.,услуги произв. хар-ра сторон. орг-й, топливо и энерг., общепроизв. расх., потери от брака, общехоз.расх., проч. произв. расх., коммерч. расх.

d) в зав-ти от объема произ-ва: усл-постоянные (не зависят от объема произ-ва- всмогат мат-лы, ремонт оборуд-я, повременная з/пл и отчисления от нее, АО, командировоч. и др. произв. расходы) и усл.- перем. (изменяются с изменением объема произв-ва – стоим-ть комплектующих, сврьё, мат-лы, услуги произв. назнач., топливо и энергия на технолог. цели, сдельная з/пл и отчисления от нее)

e) в зав-ти от способа отнесения на с/с: прямые (имеют непосредств. отношение к произ-ву конкр. видов прод-и и могут быть отнесены на издержки данного вида прод-и прямым счетом) и косвенные (связаны с произ-вом всех видов прод-и и могут быть распред. м/у ними косвенно – на единицу изделия пропорц. факт. прямым затратам).

f) в зав-ти от хар-ра связи с произв. проц.: основные (непосредств-но связ. с технол. проц-ом) и накладные (общ. затраты по управл. и обслуж-ю произ-ва).

g) по степ. регулир.-я (для налогообл): нормируемые (затраты, которые в целях налогооблож. П. принимаются в пределах устан. норм) и ненормируемые (затраты, которые в полном объеме относ. на с/ст.).

**Плановый расчет с/с товарной продукции** проводится в **смете затрат на произв-во**, являющейся важнейшим разделом бизнес-плана. Данные сметы затрат на произв-во явл-ся основой для расчета П. педпр.на плановый год, его потребности в оборотных ср-вах и для др. эк. расчетов.

Элементы затрат:

1.Материальные затраты.

2.З/п осн. и дополнительная.

3.Отчисления на соц. нужды.

4.Амортизац. отчисления.

5.Прочие затраты.

6.Итого затраты на произв-во.

7.Затраты на работы и услуги не вкл. в с/с (на непроизводств. счетах).

8.Прирост(+),уменьш-е(-) остатков резервов предстоящих расходов и платежей.

9.С/с валовой продукции.

10.Прирост(-), уменьшение(+) с/с остатков незавершенного произв-ва.

11.Производств. с/с тов. прод-ции.

12.Коммерч. расходы.

13.Полная с/с тов. продукции.

**В смете** отражаются все затраты на произв-во продукции на предстоящий период в разрезе эк. эл-тов и путем их суммирования опр-ся общий размер затрат на произв-во по предпр. Из них вычитаются затраты, списанные на непроизводств. счета, и с учетом изменений сумм остатков резервов предстоящих платежей опр-ся с/с валовой продукции. Чтобы рассчитать с/с товарной продукции, необходимо учесть планируемое изменение переходящих остатков НЗП. Поэтому к с/с валовой продукции прибавляют сумму уменьшения с/с переходящих остатков НЗП или вычитают ее увеличение. Для исчисления полной с/с товарной продукции необх. еще добавить коммерч. расходы, связ. с ее реализацией.

Для опр-ия уровня с/с и рез-та произв-ва каждого конкр. изд. в составе товарной продукции составляется второй фин. расчет — **калькуляция с/с продукции**. **Калькуляция с/с изделий** позволяет реально планир-ть цену их реализации, в к-ую кроме затрат необходимо включить П. и налоговые платежи в гос. бюджет.

Такой метод характерен большой степенью конкретности и определенности на момент составления расчетов. Однако в условиях нестабильной эк-ки при частых изменениях цен, тарифов ставок з/пл плановые расчеты постепенно теряют свою значимость. По этой причине некотор. предпр-я отказ-ся от фин.планир-я.

В **бизнес-планир-и** на предпр. целесообразно использовать аналитич. метод расчета затрат, к-ый позволяет отслеживать влияние вн. и внутр. ф-ров на уровень с/с выпускаемой продукции. Аналитич. метод планир-я базируется на распределении затрат на переменные и постоянные. Рост переменных затрат в планируемом периоде не приводит к потерям П., т.к. обусловливается соотв-щим увеличением объемов произв-ва и выручки от реализации продукции. Динамика пост. затрат, напротив, оказывает существенное влияние на фин. рез-т от произв-ва и реализации продукции, т.к. значит. изменения в объеме выпуска продукции могут вызвать и большие изменения в ее с/с. При росте объемов произв-ва, даже при неизменной сумме пост. затрат, их уровень, приходящийся на ед. продукции, сокращается, а П. увеличив-ся, и наоборот.

**8(ФП).Состав и стр-ра ден. доходов предпр., пути их повыш.**

**Под доходами предпр**. признается эк. выгода в ден. или натур. форме, полученная в рез. хоз. деят. Ден. доходы препр. формируются за счет след. источников: 1)выручки от реализации товаров, раб., услуг, 2)операционных доходов, 3)внереализационных доходов.

Эти виды дох. различ-ся по порядку формир-ия, способу учета, методике налогооблож-я. Соотношение м/у ними может быть разным в разные периоды деят., но главным остается **выручка** от реализации продукции, раб., услуг. Она вкл-ет в себя ден. ср-ва либо иное имущ-во в ден. выраж-и, полученные либо подлежащие получению в рез.-те реализации тов-в, гот. продукции, раб., услуг по ценам, тарифам в соотв-вии с договорами. Следоват-но, выручкой считаются и суммы дебит. задолж-ти, образовавшейся при продаже прод-и и тов-ов, выполнении работ и оказании услуг на условиях коммерч. займа, предоставляемого в виде отсрочки оплаты. В БУ поступл-е выручки от реализ. учитывается на сч.90 “Реализация”. Предпр. выбирают один из двух методов учета выручки:

**Кассовый метод** – реализация считается совершенной, когда деньги зачислены на счет предпр. или поступили наличными в кассу.

**Метод начислений** – опр-ие выручки от реализ. по факту отгрузки продукции покупателю и предъявления ему расчетных док-тов.

При планир-ии выручки от реализации необходимо учитывать влияние на нее след. ф-ов: 1) в сфере произв-ва – объем произв-ва, кач-во продукции, ее ассортимент, ритмичность выпуска и др.

2) в сфере обращения – ритмичность отгрузки, своевременность оформления трансп. и расчетных док-тов, сроки документооборота, соблюдение усл. договора, Оптим. формы расчетов, уровень цен.

3) не зависящие от деят. предприятия – нарушение договоров поставщиками материально-технич. рес-в, недостатки в работе транспорта, несвоевременная оплата продукции из-за отсутствия у покупателя ср-в и т. д.

**Операционные доходы** предпр.получают от отдельных операций, не относящихся к осн. видам его деят.: 1)доходы, связанные с продажей и прочим выбытием (ликвид-ей, списанием, передачей безвозмездно) осн. ср-в, нематер. активов, произв. запасов, валютных ценностей, ц/бум. и иных активов; 2)дох., связанные с предоставлением за плату во временное пользование активов, а также прав, возникающих из патентов на изобретения и др. видов интеллект. собственности; 3)дох. от участия в уст. фондах др. орг-ций, а также в совместной деят. по договору простого товарищ-ва; 4)дох., полученные по операциям с тарой; 5) %, выплачиваемые банком за пользование ден. ср-ми, хранящимися на счете предпр. в данном банке и пр. В бу – на сч.91 “Операц. дох. и расх.”

**Внереализац. доходами** явл-ся дох. от операций, непосредственно не связ. с произв. деят-ю предпр. Это доходы: 1) получ. штрафы, пени, неустойки за нарушения усл. договоров; 2) поступления в возмещение прочиненных предприятию убытков; 3) П. прошлых лет, выявленная в отчетном; 4) поступления сумм кредиторской и депонентской задолж-ти, по к-ым истек срок исковой давности, др. долгов, нереальных для взыскания, в том числе ранее списанных как безнадежные; 5) ст-сть безвозмездно полученных активов; 6) излишки имущ-ва, выявленные при инвентаризации; 7) суммы дооценки активов и др. В БУ – на сч.92 “Внереализ. дох. и расх.”

**9(ФП).Планир-ие выручки от реализации продукции (работ, услуг) предпр. в совр. усл.**

Доходы предпр. сост. из выручки от реализации и внереализационного дохода. Выручка от реализации – сумма ден. ср-в, поступивших на р/сч либо др. счета. Плановая выручка = **В=О1+Т-О2** ( О1 – остатки готовой продукции на складе на нач. планируемого периода- входные остатки; Т – выпуск товарной продукции в планируемом периоде; О2 – остатки готовой продукции на складе и в отгрузке на кн. планируемого периода.)

При планир-ии пользуются 2-мя методами:

1. **прямого счёта** – заключ-ся в том, что по каждому изд. в отдельности по приведенной выше формуле подсчитывается объем реализации в отпускных ценах и рез. складываются.

2. **расчётный метод**: планируется в объединениях и крупных предпр. Выручка от реализации этим методом определяется исходя из общего выпуска товарной продукции и общей суммой выходных и входных остатков. Ожидаемые остатки готовой продукции на начало и на конец периода в отп. ценах рассчитыв-ся по каждой группе с учётом предусмотренной величины в днях и однодневного выпуска товарной продукции в отп. ценах в соотв-щем периоде. Для этого применяется *коэффициентный метод перевода нереализованной продукции из производственной с/с в отпускные цены*. **Коэф. пересчета = товарная продукция в отп. ценах за 4 кв./ производственная с/с за 4 квартал отч. года** (для входных остатков). Для выходных остатков - план на 4 кв. планируемого года

**10(ФП). Понятие приб., её стр-ра и значение в деят. предпр.**

**П**.-это эк. категория, к-ая отражает доход, созданный в сфере хоз. деят. Она является рез. соединения разных факторов произв-ва: труда, капитала, прир. рес-ов, предпринимательск. способностей. В комплексе они приносят тот фин. эффект, к-ый именуется прибылью.

Общий фин. рез. деят. предпр. в БУ отраж-ся общей прибылью, к-ая вкл-ет:

1.П. от реализации продукции, работ, услуг;

2.П.от операц. результатов (реализация ОС, матер. и нематер. активов, ц/б, дивидендов, %, арендной платы и др.);

3.превышение внереализац. доходов над внереализационными расходами.

**П. от реализации прод-и, работ, услуг** – это разница м/у выручкой от их реализ-и за вычетом косв. налогов и полных затрат на произв-во и реализ-ю.

**Пр=В-НДС-ЕПР-А-С/Ср**, где В – выручка от реализации продукции, работ, услуг, ЕПР – единый платёж в Респ. целевой бюджетный фонд, А – акциз, С/Ср – с/с реализованной продукции, работ, услуг.

При расчёте П. от реализации ОФ, матер. и нематер. активов (Поп.) следует учитывать особенности налогообложения указанных оборотов. Т.к. от выручки от реализации ОФ отчисления в целевые бюджетные фонды не производятся, то П. рассчитывается:

**Поп.=В-НДС-О-З**,где О–остаточн. ст-ть ОФ, З–затраты на демонтаж и реализ-ю.

**Внереализац. П.** исчисляется как разница м/у внереализац. доходами и внереализац. расходами предпр.

С т. зр. получения эк. выгод Пр предпр. сост. из 2-х гл. компонентов:

1.результатов от осн. деят. (разница м/у выручкой и затратами);

2.дох. от владения активами (ц/б, долгов. обязат-вами, запасами, оборуд-ем).

**Чистая П.** (ЧП) – это та часть общей П., кот. остаётся в полной собственности предпр. после уплаты налогов.

**П, остающаяся в распоряжении предпр**. – общая Пр после вычета из неё налога на недвижимость и налога на Пр. Если из Пр, остающейся в распоряжении предпр., вычесть все местные налоги и сборы, уплачиваемые за счёт неё, то оставшаяся часть будет представлять собой ЧПр предпр.

Значение Пр:

1.П – универсальный показатель, хар-щий эф-сть хоз. деят-ти. Её размер и уровень относительного вложенного капитала и произведённых затрат отражает успешность бизнеса, возможности его дальнейшего развития и совершенствования.

2.П – гл. источник расширения произв-ва и нарасчивания производств. потенциала, что ведёт к росту Пр. расширение произв-ва происходит за счёт кап. вложений в увеличение и модернизацию ОФ, в рост ОбС. Часть Пр может быть инвестирована в ц/б и приносить их владельцу дополнит. Пр.

3.П – источник повышения уровня оплаты тр. работников и его матер-ое стимулирование.

4.П – источник финансирования расходов предпр. на содержание соц. сферы, находящейся на его балансе (здравпункты, спорткомплексов, ДДУ, клубов др.).

5.П – источник выплаты дивидендов.

6.П – источник налог. отчислений в гос. бюджет.

Для целей экон. анализа часто использ-ся относит пок-ли прибыли (рентаб-ть)

**11(ФП). Рентабельность предприятия**

Рентабельность (R) – показатель эф-ти деят. предпр., выражающий относит. величину П. и хар-щий степень отдачи ср-в, используемых в произв-ве. R измеряется показателями:

1.R продукции (Rп) – соотношение Пр от её реализации (Пр.р) и тек. затрат на произв-во и реализацию продукции, выступающих в форме полной С/С (С/Сп): Rп=Пр.р:С/Сп\*100. Данный показатель измеряет как R всей продукции, так и R каждого выпускаемого изд.

2.R продаж (Rр) – процентное соотношение Пр.р и выручки от реализации продукции, работ, услуг в ценах без кос. налогов (В): Rр=Пр.р:В\*100.

3.R предприятия (экономическая рентабельность активов) (Rпр) – опр-ся по всему его объёму, отражает отдачу авансированных в него ср-в и исчисл. как процентное отношение Пр к сумме осн. (Оф) и оборотного (Ос) капитала: Rп=Пр\*100:(Оф+Ос).

4. R применяемого в произв-ве капитала: Rck =ЧП∙100%/СК. Показывает эффективность собственного капитала; отражает насколько успешно он используется.

5. R тек. активов: RTA=ЧП∙100%/ТА (ТА= 2-й разд. баланса). Характериз. отдачу на 1 рубль ТА.

6. R чистых активов RЧА=ЧП∙100%/ЧА (ЧА— это величина, опред. путем вычитания из суммы активов орг-и, принимаемых к расчету, суммы ее обяз-в, принимаемых к расчету)

Исчисление R позволяет сопоставлять пл. и факт. рез-ы деят., изучать динамику их изменения за ряд лет и выявлять складывающиеся тенденции.

**12(ФП). Налоговая политика предпр. и инструменты ее оптимизации.**

**Налог. планир-е**–орг-ция деят. налогоплат-а таким обр.,чтобы минимизировать его налог. обязат-ва на опред. период вр. в рамках действующих законов. Основа налог.планир.-я -признание за каждым права использ-ть все допустимые законом ср-ва,приемы,способы снижения налог.нагрузки.Это достиг-ся свободой выбора м/у разл. вариантами деят., свободой размещ. активов, использ-ем установл-х законом льгот, учетом налог., инвест. и эк. пол-ки гос-ва в целом.

Налог. планир-ие должно присутствовать, прежде всего, на стадии регистрации предпр., так как сама его организац. форма способна давать существенные льготы в налогообложении. Примером служат иностр. и совместн предпр., к-ые в отличие от отечеств.-х. могут уменьшать налог. платежи за счет направления части П. в резервный фонд, имеют преимущ-ва в ценообраз-и, использ-и валютной выручки и т.д. Налогов. «гавани» находятся также в СЭЗах и в оффшорных зонах. Уменьшают платежи в бюджет и налоговые льготы. Их арсенал настолько велик, что любое предпр-е может найти способ их применения. Налог. планир-ие, ориентир.-е на использ-ние льгот, д.быть особенно тщательным. **В налог. сист. наибольшая часть платежей привязана к трем объектам налогообложения: 1)выручка от реализации продукции (работ, услуг) (валовый доход); 2) з/плата; 3)прибыль.**

Для уменьшения налогов из П. могут рассматриваться след. варианты: списание на с/с материалов по принципам ЛИФО или ФИФО; списание износа МБП, НМА; применение в предусмотренных случаях ускоренной амортизации ОФ и др. законные способы формирования тек. затрат, создание ремонтного фонда.

 **Меры ответст-ти налогоплательщиков за нарушение налогового зак-ва**

Нарушитель налог. дисциплины помимо осн. обяз-ти (перечислить в гос. бюджет необх. сумму налога) может получать дополнит. обязат-ва, реал-ция к-ых носит принудит. и репрессивный хар-р. Состав, содерж-е дополнит. обязат-в опред-ся степенью тяжести налог. правонарушения и может рассматриваться как мера ответств-ти налогоплат-ка за соверш-е налог. правонарушения.

Квалифицирующие признаки, позволяющ установить степень тяжести правонаруш-я: повторность, умысел соверш-я, объем ущерба, нанесенного гос-ву в рез. налог. правонаруш-я. В соотв-и с тяжестью правонаруш-я могут последовать разл. виды наказаний- от публич. осуждения в прессе до примен-я санкций (админ.,фин.) и уголовной ответст-ти.

**Санкции** - это меры принудит. воздейст-я, примен-е к нарушителям фин. зак-ва и влекущие для них определенные неблагопр. последствия. Санкции - понятие более широкое по отнош-ю к таким понятиям, как штраф, неустойка, пеня.

**Штраф**- это ден. взыскание, мера матер. воздейст-вия на лиц, виновных в нарушении действующего зак-ва. Штраф опред-ся в твердой сумме или в процентах к сумме невыполненного обязат-ва. Вместо термина «штраф» применяется также термин «неустойка». Штрафы могут налагаться: 1)**на предпр**. Источником его уплаты служит П., остающаяся в распоряж-и предпр.;2)н**а лиц, виновных** в соверш-и налог. правонаруш-я, и лиц, допустивших это правонарушение. В этом случае штрафы классифицируются как административные.

**Пеня**-это санкция за несвоеврем. выполнение ден. обязат-в, в частности налоговых. Начисл-ся пеня в %-х к сумме невыполненного обязат-ва,как правило, за каждый день просрочки.

**13(ФП).Инвестиц. деят. предпр., ее виды и источники.**

**Инвестиц. деят**. – это сов-сть практических действий гос-ва, юр., физ., лиц, направленных на привлечение и вложение всех видов имущественных и интеллект. ценностей в расширенное воспроизв-во осн. и оборотного капитала для получения П.(дохода) и (или) иного значимого результата.

C позиции предпр. инвестиц. деят. нужно понимать как процесс формир-ия инвестиц. рес-в и реализации инвестиц. реш-й, направленных на развитие и технич. совершенст-е произв-ва для достиж-я стратег. целей, удовлетвор-я спроса потреб-лей на производимую прод-ю, работы, услуги и получ-е Max-ой П.

**Гл. цель инв. деят**. –создание и получение дохода, превышающего в будущем в суммарном исчислении общую величину инвестир. ср-в.

Классификация инвестиций:

-**по объектам вложения ср-в**:

1)реальные - долговременные вложения ср-в в конкр. проект, обычно связанный с приобретением и умножением реальных активов.

А)*валовые*- общий обьем ср-в, направленных на создание новых, реконструкцию, расширение, перевооружение и возмещение действующих мощностей.

Б)*чистые*- ср-ва вкладываемые только во вновь создаваемый капитал;

2)финансовые-вложение ср-в в разл. фин. активы (наибольшая доля- инв. в ц/б)

3)интеллектуальные- вложение ср-в в развитие научных исследований, подготовку специалистов, приобретение лицензий на использ-е новых технологий;

**- по способу финансирования:**

1)прямые- непосредств. участие инв-ра в выборе и финансир-и обьектов инв.;

2)косвенные- ден ср-ва от инвестора к субъекту спроса проходят через особые институты- специализиров-е инвест. фонды или через иных фин. посредников.

**-по срокам финансирования:**

1)краткосрочные(<1 года); 2)среднесрочные(от 1 до 5 л) 3)долгосрочные(>5 лет)

**-по формам собственности:**

1)гос.- вложение ср-в осущ-ся респ. и местн. органами власти и упр-ия за счет ср-в бюджетов, внебюдж. фондов и заемных ср-в, а также гос. предпр-ми за счет собств. и заемных ср-в;

2)частные- вложение ср-в осущ-ся негос. предприятиями

3)совместные- вложения ср-в осуществл. субъектами данной страны и ин. гос-в

4)иностранные- влож-е средств осущ ин. гражданами/юр лицами и гос-вами;

**-по степени риска:**

1)низкорисковые- обеспечивают инвестору относительно невысокий доход и сопровождаются вложением ср-в в инв. проекты с невысоким риском;

2)высокорисковые- приносят владельцу вклад-х ср-в сравнит-но выс. П, но более высока вероятность потери вложенных ср-в;

3)безрисковые-обеспеч-т максимальн. снижение производств. и коммерч. риска;

**-по региональному/террториальному признаку:**

1) инв. внутри страны; 2)инв. за рубежом;

-**по стадиям финансирования (по связи с процессом воспроизводства):**

1)начальные инв- на финансир-ие проекта, осущ-го при создании предпр.;

2)экстенсивные инв- инв направленные на увеличение производств. капитала;

3)реинвестиции-своб. рес. направляются на приобретение новых ср-в произв-ва с целью поддержания состава обор. фондов;

**14(ФП).Фин. отношения предпр. с учредителями, конрагентами, бюджетом, фин. институтами.**

В обороте ср-в предпр. на ряду с собств. источниками могут участвовать заёмные ср-ва в форме кред. задолж-сти и др. привлеч. источники. Все ден. ср-ва, аккумулируемые предпр., образуют его фин. рес. и в процессе формир-ия и движения фин. рес. возникают ден. отношения.

Формир-ие и движение фин. рес. происходит в рез-те функц-ия предпр. и находит отражение в потоках ден. ср-в.

**Фин. отн.**- это отнош. м/у 2-мя субъектами, влекущее за собой изм.- в составе активов у одного из субъектов и изм. обяз-в (их возник-е или покрытие) у другого. Фин. отн. всегда связ. с одностор. движ. ден. ср-в, имеют документ. подтвержд-е, сопровожд. изм. финн. полож. предприятия.

 В совр. усл. фин.отн. у предпр. возникают со след. субъектами:

1. **с гос-вом** при уплате налогов, сборов и отчислений в бюдж. сист., фин. санкций, при получении ср-в целевого фин-ия

2. **с наёмными работниками** по поводу ден. выплат и удержаний в соотв-вии с зак-вом; по поводу реализации ценных бумаг предпр.-я и выплате дох. по этим ц/б; по поводу примен. к работниуам финанс. санкций.

3**. с учредителями(собственниками, участниками)** при приёме новых участников, выплате долей в имущ-ве при выбытии участников, выплате дивидендов, % на вложенный кап-л, а также по поводу формир-ия и упр-ия имущ-вом и собств. кап-лом.

4. **с др. хоз-щими субъектами**: 1) уплата и получ-е фин. санкций при наруш-и разл. видов обяз-в; 2) внесение паевых взносов членами паевых объед-й; 3) покупка/продажа ц/б предпр-я; 4) получ-е/выплата дох. по этим ц/б;5) участие в распред. П. от совмест. деят-ти;6) предост-е/получ-е фин. помощи,займов; 7) отн. по поводу слияния, поглощ-я, разделения предпр-й;

5. **с фин-кред. институтами**-по поводу привлеч. и размещ. своб. ден.ср-в (хранение ден. ср-в в банках, получ./погашение ссуды, уплата % по ней и орг-ция безнал. расчётов);

6.**м/у предпр. и страх. компаниями**–в связи формир. и использ. страх фондов

7**. м/у предпр. и вышестоящ. орг-цией**, внутри холдингов, союзов, ассоциаций, членом к-ых явл. предпр. Эти отношения возникают при формир-ии, распред-ии и исп-ии децентрализ. ден. ср-в и резервов, на фин-ие цел. отраслевых программ, оказание фин. помощи на возврат. основе, на пополнение обор. ср-в.

8. **м/у предпр. и инв. институтами** в ходе возмещения инвест-й, приватизац-и;

9. фин. отношения по поводу **антикризисного упр-ия** предпр.

**15(ФП). Формы орг-ции ден. оборота на предпр.: наличн., безнал. расчеты**

Ден. ср-ва предпр. находятся в непрерывном движ-и в нал. или безнал. формах в сфере обращения и платежа и участ-вуют в ден. обращении. Предпр. получает деньги за поставляемый тов. или услуги и пост. осущ-ет платежи (расчеты).

Именно совок-сть платежей (расчетов), к-ые производятся путем безнал. перечислений (перевода ден. ср-в со счета на счет или взаимных расчетов) и наличными деньгами составляют ден. оборот.

В ден. обороте отраж-ся все расчеты между предпр., объединениями, орг-циями, учрежд., а также м/у ними и гос-вом: между предпр. и их работниками, нас. и гос-вом, отдельными гражданами. В сфере этого оборота формир-ся опред. эк. отношения между всеми его участниками. Банк выступает посредником в этих отношениях, организуя сбор, сохранение, движение и возврат ден. ср-в .

В наличном обороте исп-ся банкноты (банк. билеты) и монеты, он вкл-ет платежи, в основном связанные с дох. и расх. населения.

Преобладающим явл. **безнал. ден. оборот**, т. е. совок-сть платежей, осущ-емых без использ-ия наличных денег в виде записей на соотв-щих счетах клиентов в банках или на счетах банков в ЦБ для ден.единиц гос-ва.

Основа системы безнал. расчетов ­- **банк. счета предпр**. (клиентов), а также расчетно-ден. документация. Счет в банке открывается предпр.(клиенту) для:

-хранения его ден. средств;

- зачисления на этот счет ден.ср-в, поступающих в пользу владельца;

-перечисления ден.ср-в по указанию владельца счета;

-выдачи ден.ср-в владельцу счета.

Владелец счета представляет банку право использовать временно своб. ден. ср-ва, находящиеся на счете, по усмотрению банка, получая за это некот. вознаграждение в виде % от суммы остатка. Размер % регулируется зак-вом РБ или договором между клиентом и банком. Владелец счета также уплачивает банку вознаграждение за оказываемые ему банком услуги.

**Виды счетов**, открываемые в банке клиентом, предопределены их правовым статусом и хар-ром деят: -текущие (расчетные);-контокоррентные (сочетание тек. и ссудного счетов);-депозитные;-карт-счета;-ссудные;-валютные и т. д.

Т. обр., для осущ-ия своей хоз.деят. предпр. открывает счет в любом из КБ, заключив соотв-щий договор с банком.

Для осущ-ия ден. расчетов между дебитором (должником) и кредитором (получателем) могут исп-ся разл. формы платежа. Осн. формами расчетов, принятыми в РБ при проведении безнал. расчетов, явл.: ПП; ПТ; плат. требования-поручения; аккредитивы; чеки; банк. пластиковые карточки.

**В мировой практике** также используются:

-расчеты, основанные на зачете взаимных требований (клиринг);

-расчеты векселями;

-электронные расчеты.

**В международных расчетах** используются:

1)банковские переводы; 2)инкассо; 3)аккредитивы.

В системе плат. оборота особое место занимает вексельное обращение.

**Вексель** -это ц/б, представл. собой письм. долговое обязат-во строго установл. формы, дающее его владельцу/векселедержателю бесспорн. право по истеч. срока обязат-ва треб-ть от должника/акцептанта уплаты указ. на нем ден.суммы